2015年3月24日

スタディプラス株式会社・株式会社リクルートマーケティングパートナーズ

# 学習管理プラットフォーム「studyplus」志望校の資料請求機能を提供開始 「リクナビ進学」と連携

スタディプラス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役:廣瀬 高志、以下「スタディプラス」)が運営する学習管理プラットフォーム「studyplus」と、株式会社リクルートマーケティングパートナーズ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:冨塚 優)が運営する進学情報サービス「リクナビ進学」は業務提携し、「studyplus」アプリ内から志望校や併願校に資料請求できるサービスをスタートいたします。

#### ■提携内容

「studyplus」アプリ内で志望校を登録できるようになり、「リクナビ進学」を経由して志望校に資料請求を行えるようになります。また、「リクナビ進学」に蓄積されたデータを基に、併願校としてレコメンドされた学校にも資料請求できるようになります。

### ■「studyplus」とは

2012年3月に提供を開始した学習管理プラットフォームです。勉強の記録を付けてグラフとして可視化したり、サービス内で勉強仲間をつくってお互い励まし合ったりすることで、挫折しがちな勉強を習慣化することができるサービスです。

現在ではノンプロモーションながら、利用者は 90 万人を超えています(2015 年 2 月現在)。特に、学習が身近な高校生において、大学進学者の 3 人に 1 人が使うほどまで成長しており、高校生の良く使う勉強系アプリで No.1 となっています。(リクルート進学総研「高校生価値意識調査 2014」調べ)

iOS: http://itunes.apple.com/jp/app/studyplus/id505410049>

Android: http://play.google.com/store/apps/details?id=ip.studyplus.android.app>

#### ■「リクナビ進学」とは

『リクナビ進学』は「進路のことなら、リクナビ進学」をコンセプトに、高校生が自ら"自分に向いていること"や将来社会に出た時に"なりたい姿"を思い描きながら進学先を選べるサービスです。

将来探しにはじまり、それを実現する学校選び・資料請求・オープンキャンパスへの参加・出願まで、高校生活3年間を通してご利用いただけるよう、PC・スマホアプリ・情報誌・リアルイベントなどを通じて、サービスをご提供しています。

URL : http://shingakunet.com/

iOS: https://itunes.apple.com/jp/app/id425312006

 $\textbf{Android:} \ \underline{\textbf{https://play.google.com/store/apps/details?id=com.shingakunet.android} \\$ 

## ■スタディプラス株式会社 会社概要

代表者:代表取締役 廣瀬 高志

所在地:東京都渋谷区渋谷 3-28-8 第三我屋ビル 8F 設立: 2010 年 5 月 20 日 URL: <a href="http://info.studyplus.jp/">http://info.studyplus.jp/</a>

#### ■株式会社リクルートマーケティングパートナーズ 会社概要

代表者:代表取締役社長 冨塚優

所在地:東京都千代田区丸の内 1-9-2 グラントウキョウサウスタワー

設立: 2012年10月1日 URL: <a href="http://www.recruit-mp.co.jp/">http://www.recruit-mp.co.jp/</a>

■本件に関する報道関係者からのお問い合わせ https://www.recruit-mp.co.jp/support/press\_inquiry/