

NEWS RELEASE

報道関係者各位

2020年6月17日

リーグル株式会社

リーグル株式会社

ポストコロナ時代の今だからこそ「情報を【収集】から、【選択】する時代へ」
エンドユーザの情報システム機器・サービス選定に関する情報収集を自動化する
「ビジネス∞Encount」2020年6月17日（水）より開始
～より効率的な情報収集で、情報システム部門の働き方をアップグレード～

RPA ホールディングス（本社:東京都港区、代表取締役:高橋知道、以下「RPA ホールディングス」）の子会社であるリーグル株式会社（本社:東京都港区、代表取締役執行役員社長:大橋英明、以下「リーグル」）は、コロナ禍で見直された働き方や企業活動の変化を受け、「情報を【収集】する時代から、情報を【選択】する時代へ」をコンセプトに、人材不足が課題となっている情報システム部門の業務効率化/働き方改革を目的とした、情報システム機器・サービス選定に関する情報収集を自動化する業務効率化サービス「ビジネス∞Encount」(※)を2020年6月17日（水）より開始いたします。

(※) 特許出願中

情報を【収集】する時代から 情報を【選択】する時代へ

ビジネス∞Encountは案件概要を登録して、あとは提案を待つだけ。
貴社の状況にあった必要な情報だけが自動的に集まるサービスです。



■「ビジネス∞Encount」立ち上げの背景

企業のIT活用が当たり前となった現代において、企業の情報システム部門は、デジタルトランスフォーメーション（DX）の展開やクラウドサービスの活用、レガシーシステムのモダナイゼーション、サイバーセキュリティ対策の業務増加により、情報システム部門が担う役割も多くなってきています。加えて、エンジニアの人手不足が顕著となってきております。

そのため、新規導入する情報システム機器・サービスの選定をするにも、既存取引先への相談や展示会に出向くなど、従来の数を打つ手法では、効率が悪く、情報収集が満足にいかないといったケースが多くあります。また、いずれも情報収集した内容が、自社の要件や予算感を満たすものとは限らず、必ずしも効率的な手段と言えないと回答した企業の割合が約7割(※)を占める結果となりました。※自社調べ

このような事情を受け、情報システム機器・サービス選定に関する情報収集を自動化する業務効率化サービス「ビジネス∞Encount」の提供を開始いたします。

本サービスにより、情報収集業務の効率化を図り、最適な IT ベンダーとの巡り合わせを実現することで、情報システム部門の働き方の改善が見込めます。

■「ビジネス∞Encount」サービス概要

サービス HP : <https://business-encount.com>

サービス利用ガイド : <https://business-encount.com/guide>

「ビジネス∞Encount」では、PC・サーバの入替えから業務システムのクラウド化、サイバーセキュリティ対策、非構造化データの有効活用 (DX) に至るまで、90 分野(※1)の案件で情報収集業務の自動化が可能です。

「ビジネス∞Encount」に登録いただいた案件情報(※2)は、企業名および、会員情報(※3)を伏せた、匿名で IT ベンダーに通知されるため、ご安心して利用いただけます。

案件情報を登録するだけで、提案を希望する IT ベンダーからエントリー情報(提案概要)が届きます。自社の要件や予算感を満たす内容かご確認いただき、具体的な商談を希望する IT ベンダーに対してのみ社名および、会員情報を開示します。その後、直接の商談に移れるため、無駄足を踏む事なくスムーズな情報収集及びに商品選定が可能です。また、情報収集業務の効率化を支援するだけでなく、最適な IT ベンダーを選定するためのプラットフォームでもあります。

サービスご利用の流れ



 PC・サーバ	 仮想化	 ストレージ	 データセンター	 運用管理
 ネットワーク機器	 基幹システム	 物理セキュリティ	 エンドポイントセキュリティ	 ネットワークセキュリティ
 セキュリティアセスメント/訓練・トレーニング	 バックアップ	 スマートデバイス	 情報共有システム/コミュニケーションツール	 データ活用
 デジタルマーケティング	その他			

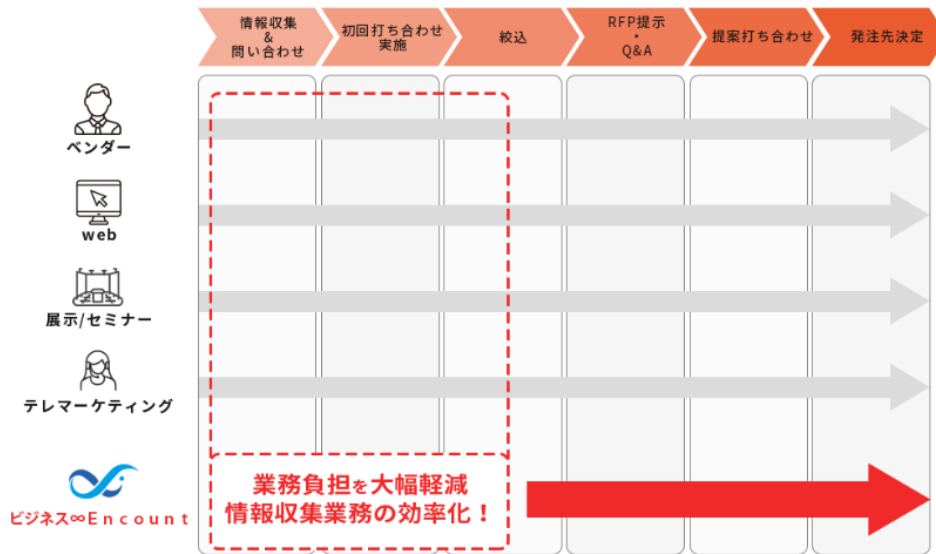
< 「ビジネス∞Encount」で提案機会を獲得できる領域例 >

- ※1...2020年5月末時点の対応カテゴリ数。順次拡大します。
- ※2...RFI(Request For Information)に類似する内容であるため、RFP(Request For Proposal)と違い、秘密保持契約の締結が必要のない範囲で開示できる情報としています。
- ※3...会員登録時に入力いただいた部署名、氏名、メールアドレス、電話番号など。

【活用するメリット】

- ・ 選定のタイミングで、自社の要件を満たす提案が可能な IT ベンダーを選択できる。
- ・ 情報収集業務の手間を軽減し、システム運用・開発など主業務の時間を最大化できる。
- ・ サービス利用に費用がかからない。

業務負担軽減！効率化！



■ビジネス∞Encount の実績

サービス提供開始から、中小・中堅・大手企業で合計 130 社が利用しています

〈製造業〉

- ・ EDR 案件/売上高 1,000 億円以上/従業員数 1,000～3,000 名未満
- ・ データセンター・IaaS 案件/売上高 100～500 億円未満/従業員数 500～1,000 名未満

〈倉庫・運輸関連業〉

- ・ RPA 新規導入案件/売上高 500 名未満/従業員数 500～1,000 名未満

〈卸/小売業〉

- ・ 勤怠管理システム案件/売上高 100～500 億円未満/従業員数 500～1,000 名未満
- ・ 倉庫管理システム案件/売上高 1,000 億円以上/従業員数 1,000～3,000 名未満

〈金融業〉

- ・ メールセキュリティ案件/売上高 1,000 億円以上/従業員数 1,000～3,000 名未満

〈情報通信業〉

- ・ ワークフロー案件/売上高 100～500 億円未満/従業員数 500 名未満

■会社概要

リーグル株式会社について (<https://leagle.co.jp/>)

- ・本社所在地：東京都港区虎ノ門 1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー8F
- ・設立：2008年12月
RPA ホールディングス株式会社（東証一部上場）100%子会社
- ・代表者：代表取締役 執行役員社長 大橋 英明
- ・資本金：3,000万円
- ・事業内容：セールス、マーケティングコンサルティングサービス、ディストリビューション