

営業支援システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」の新バージョンを発売 Google Appsとの連携で、クラウド&スマートフォン活用

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング(東京都港区港南、代表取締役:長尾一洋)は、国内 2400 社超に導入されている主力の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」およびグループウェア「NIコラボ」について、Google カレンダーと連携する新バージョンを 2010 年 11 月 24 日(水)より提供開始致します。

■SFA・CRM・グループウェアのスケジュールが、Google カレンダーと双方向連携

「顧客創造日報」「NI コラボ」の新バージョンでは、スケジュール情報を Google カレンダーと同期させることができます。これによって、全社のコミュニケーションツールとして「Google Apps」を導入している企業は、営業スケジュールの確認や調整といった煩雑な作業の効率化が図れます。

また仕事の予定は会社のグループウェアで、プライベートは個人の Google カレンダーで、と分けて管理していたビジネスパーソンも、スケジュールを一元化できるようになります。

■iPhone カレンダーとの連携で、営業マンのモバイル活用を促進

今回の新バージョンでは、さらに、Google カレンダーと同期する「iPhone カレンダー」など他システムとの連携を可能にします。たとえば iPhone を利用している営業担当者は、外出先でもオフラインで自身のスケジュールを確認できる他、予定時刻を事前に知らせるプッシュ通知を利用できるなど、急速に浸透しつつあるスマートフォンのビジネスシーンでの活用を強力に推進します。



■SFA・CRM「顧客創造日報」 <http://www.nisfa.jp/>

紙の日報時代からの営業コンサルティングノウハウをパッケージ化した WEB 対応の営業支援システム(SFA・CRM)です。一日一枚の営業日報入力だけで、顧客管理、商談管理、物件(案件)管理、訪問計画管理まで網羅し、「営業の見える化」を実現します。

■会社概要 株式会社NIコンサルティング <http://www.ni-consul.co.jp/>

設立：1991年3月

資本金：2億1千万円

代表者：代表取締役 長尾一洋

本社：〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング(戦略構築、経営計画策定、営業力強化、人事組織革新、M&A等)および経営支援システム(VMS、SFA、CRM、グループウェア等)の開発・販売

《お問い合わせ》

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正(しょうじ かずまさ)

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL: 03-5781-5525/FAX: 03-5781-5526/E-mail: info@ni-consul.co.jp