

iPhone・iPad対応の営業支援アプリ「顧客創造日報オフライン版」
～電波受信圏外でも営業活動情報の参照・入力が可能に～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング(東京都港区港南、代表取締役:長尾一洋)は、主力の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」「顧客深耕日報」について、電波受信圏外でもオフラインで営業活動情報を参照・入力できるiPhone・iPadアプリ「顧客創造日報オフライン版」を、2011年11月21日(月)よりApp Storeにて無料で提供開始します。

■電波の届かない山間部や地下鉄でもスケジュール確認・営業報告 — 「顧客創造日報オフライン版」

スマートフォンやタブレットPCといったスマートデバイスが急速に普及し、ビジネスシーンでもその活用が進む一方で、山間部や地下鉄線内など電波の届かない場所もいまだ残されています。また、スマートデバイスの普及によるデータ通信量の増大によって回線がひっ迫し、電波がつながりづらくなるという問題も起きています。

このたび提供開始する「顧客創造日報オフライン版 for iOS」は、iPhone・iPadに対応したオフライン・アプリです。電波の届かない場所でも、訪問スケジュールの確認や営業活動の報告を、インターネットに接続することなく(オフライン)行なうことが可能となります。

オフィスを出る前にサーバーと通信することで、当日を含む4日分の訪問スケジュールがiPhone・iPadに同期されます。電波受信圏外においてはオフラインで情報を参照・入力し、電波受信圏内に移動した際に最新の情報に同期します。

1日あたりの訪問件数の多いルート営業や、電波受信圏外の山間部や地下での業務が多い業種・業態の企業に向けており、電波状態を気にすることなく、当社の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」「顧客深耕日報」をご利用いただけます。

さらに、iPhone・iPadの機能を活用し、内蔵のカメラで撮影した写真も同時にサーバーにアップロードできますので、現場情報のさらなる共有にも活用できます。



《お問い合わせ》

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正 (しょうじ かずまさ)
〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F
TEL: 03-5781-5525 / FAX: 03-5781-5526 / E-mail: info@ni-consul.co.jp

■「顧客創造日報オフライン版 for iOS」提供情報

- 提供開始日：2011年11月21日（月）
- 提供価格：0円
- 提供方法：App Storeからのダウンロード

※別途、弊社「顧客創造日報シリーズ」のパッケージソフト購入またはクラウドサービス契約が必要です。

■SFA・CRM「顧客創造日報」シリーズ <http://www.nisfa.jp>

紙の営業日報時代からの営業コンサルティングノウハウをパッケージ化したWEB対応の営業支援システム（SFA・CRM）です。一日一枚の営業日報を入力するだけで、顧客管理、商談管理、物件（案件）管理、訪問計画管理までを網羅し、「営業の見える化」による営業組織力強化を実現します。

■会社概要「株式会社NIコンサルティング」 <http://www.ni-consul.co.jp>

設立：1991年3月

資本金：2億1,000万円

代表者：代表取締役 長尾一洋

本社：〒108-0075 東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、経営計画策定、営業力強化、人事組織革新、M&A等）
および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※記載された商品名、各製品名は各社の登録商標または商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

＜お問い合わせ＞

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL: 03-5781-5525 / FAX: 03-5781-5526 / E-mail: info@ni-consul.co.jp