【報道関係者各位】

新しいコンサルティングのカタチ
NI CONSULTING

2013年4月25日
株式会社NIコンサルティング

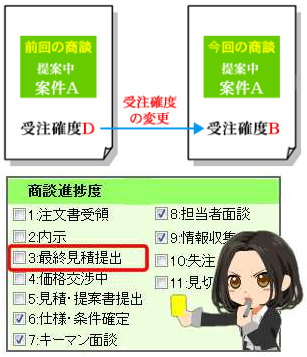
電子秘書システムがバージョンアップ。営業アシスタント機能を強化

～「案件進捗モレ」と「他者コンタクト」をお知らせし、営業活動をアシスト～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング（東京都港区港南、代表取締役：長尾一洋）は、ゲーミフィケーションを採用したクラウド型営業支援・顧客管理システム「Sales Force Assistant®」（セールス・フォース・アシスタント；特許出願中）について、「案件進捗モレ通知」「他者コンタクト通知」など、営業アシスタント機能を強化した新バージョンを2013年5月1日（水）より提供開始します。

■営業マンの商談推進力アップをアシストする「案件進捗モレ通知」機能

顧客との商談が進展して案件の受注確度が上がったときに、その案件の進捗度（営業プロセス）をチェックし、受注確度に応じて設定された重要進捗度にモレがあったら、アシスタント（電子秘書）がお知らせします。アシスタントがアクションのモレをすばやくお知らせすることで、営業担当者の商談推進力のアップを図ることができます。



▲案件進捗モレ通知イメージ

▲案件進捗モレ通知

■部門間を越えた顧客情報の共有をアシストする「他者コンタクト通知」機能

自分が担当している顧客に他の社員がコンタクトしたら、アシスタントがお知らせします。たとえば、サポート部門が受けた顧客からのクレームや問い合わせの情報がすぐに届きますので、部門間を越えたスピーディーな顧客情報の伝達と共有が図れます。

▲他者コンタクト通知（PC）

▲他者コンタクト通知（スマートフォン）

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正 （しょうじ かずまさ）
〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F
TEL：03-5781-5525／FAX：03-5781-5526／E-mail：info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2013年4月25日

株式会社NIコンサルティング

■営業支援システム「Sales Force Assistant」（特許出願中）新バージョン販売情報

●提供開始日：2013年5月1日（水）

●提供価格：初期費用0円、月額利用料3,900円/人（税別）

さらに、月額300円/人のグループウェア「NIコラボ」を無料でセット提供

●提供方法：クラウドサービス

●Webサイト：http://www.salesforce-assistant.com

■顧客創造日報「Sales Force Assistantオプション」新バージョン販売情報

●提供開始日：パッケージソフト：2013年5月1日（水）

クラウドサービス：2013年5月28日（火）

●提供価格：パッケージソフト：5ライセンス 150,000円～

クラウドサービス：1ユーザー月額 580円～

※別途、顧客創造日報シリーズの契約が必要です。

●Webサイト：http://www.nisfa.jp/assistant/

■会社概要「株式会社ＮＩコンサルティング」 http://www.ni-consul.co.jp

設　　立：1991年3月

資 本 金：2億1,000万円

代 表 者：代表取締役 長尾一洋

本　　社：〒108-0075　東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、名古屋、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、営業力強化、人事組織革新、M&A等）および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※文中の会社名、商品名等は各社の商標または登録商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正 （しょうじ かずまさ）

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL：03-5781-5525／FAX：03-5781-5526／E-mail：info@ni-consul.co.jp