



報道関係者各位

2022年3月17日  
イーベイ・ジャパン株式会社

## eBay Japan Awards 2022 受賞企業を発表

セラー・オブ・ザ・イヤー

「Seller of the Year」は

**時計・カメラ販売のシュッピン株式会社を受賞！**

ブランド品販売の JP. Company は「eBay Japan 名誉セラー」として殿堂入り

全6部門で過去最多となるのべ19社（者）の受賞が決定



世界最大規模のオンライン・マーケットプレイス「eBay（イーベイ）」への出店を通じ、日本セラーの越境 EC（海外販売）を支援するイーベイ・ジャパン株式会社（所在地：東京都港区、代表取締役社長：岡田 雅之、以下イーベイ・ジャパン）は、2022 年度に優秀な成績をあげた日本のセラー（販売者）を表彰する「**eBay Japan Awards 2022**」各賞の受賞企業（者）を決定しましたのでお知らせいたします。

今回新たに設けられた「eBay Japan 名誉セラー」は中古ファッション、ブランドバッグなどの販売を行う「株式会社 JP.Company」が受賞。昨年まで3年連続のセラー・オブ・ザ・イヤー受賞という輝かしい実績を評価し今回殿堂入りとなりました。最優秀セラーの称号となる「セラー・オブ・ザ・イヤー」の栄冠には、中古カメラ専門店「MAP CAMERA」、時計専門店「GMT」を展開するシュッピン株式会社が輝きました。

eBay Japan Awardsは、日本のすべてのeBayセラーを対象に、2022年の販売実績や、バイヤー（購入者）評価、年間での成長率、商品カテゴリーごとの成績などを選考基準に優秀なセラーを選定し表彰するもので、6つのアワードで構成されています。今年は過去最多となるのべ19社（者）の多彩なセラーが選ばれました。

受賞の皆様にはeBay内の自社ストアやeメール署名に使用できる、eBay Japan Awards 2022 受賞セラーの証、「Award バッジ」が授与されます。アワード全6部門と受賞企業は次頁の通りです。

**eBay Japan 名誉セラー**  
株式会社 J P. Company

**セラー・オブ・ザ・イヤー**  
シュッピン株式会社

**ニューセラー・オブ・ザ・イヤー**  
株式会社リバリュー  
レイ

**カテゴリーグロースアワード**  
株式会社デファクトスタンダード  
株式会社リフォート  
川上 竣  
シュッピン株式会社  
野中 秀一  
株式会社 NINJA  
太田 陽介  
合同会社ウィジエクト  
ユウキ シンド  
株式会社 MondoLife  
シュッピン株式会社  
渡辺 浩一  
若林 誉弘

**公認コンサルタントアワード**  
PlusBonBuono 株式会社

**ツールアワード**  
オークタウン株式会社

■ アワードおよび受賞企業（者） ご紹介



**eBay Japan Honorary Seller/ eBay Japan 名誉セラー <新設>**

セラー・オブ・ザ・イヤーを3年連続で受賞した殿堂入りセラーに贈られる特別賞。



**株式会社 JP.Company**（中古ブランドバッグ、アクセサリ、時計）  
**Monoshare**（URL：<https://www.ebay.com/str/monoshare>）



【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 代表取締役 荒木 淳平（あらか じゅんべい）氏  
ひと昔前、それぞれの町の商店街で売っていた人が大型集合店舗におされシャッターを閉め、その大型集合店舗がネット店舗におされている昨今、そのまた次の『商売のかたち』の可能性を eBay は秘めていると思います。  
Ebay はまだ完全には研究され尽くされていません。やり方はまだあります。人の真似をするだけでなく、『色々なもの』、『色々なこと』、『やり方』に興味をもって、チャレンジを続けていけば、何かを得る事が出来ると思います。色々失敗もすると思います。でも失敗をしないと何も始まらない。失敗を怖がっていたら成功はない。積極的に失敗をしましょう！





## Seller of the Year/セラー・オブ・ザ・イヤー

2022年の「eBay」における販売実績、バイヤーからのフィードバック等の総合的評価トップのセラーに贈られる最優秀賞。

	<p><b>シュッピン株式会社</b>（時計、カメラ）</p> <p><b>GMT</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/gmtj">https://www.ebay.com/str/gmtj</a>)</p> <p><b>Map Camera</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/mapcamera">https://www.ebay.com/str/mapcamera</a>)</p>
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】グローバル戦略部 副部長 小野 新平（おの しんぺい）氏          当社では商品の情報をできるだけ正確に、分かりやすく掲載するようにしています。また、お客様の希望をしっかり聞き、できるだけニーズに応えられるように努めています。いろいろなケースがあり、対応に戸惑うことも少なくありませんが、セラービジネスケアに相談する、アカウントマネージャーに助言をいただくなどして、eBay のルールに則って対応するようにしています。</p> <div style="text-align: right;">  </div>	



## New Seller of the Year/ニューセラー・オブ・ザ・イヤー



2022年からeBayで販売をスタートし、最も売上を伸ばした法人セラーと個人セラーにそれぞれ贈られる新人賞。

	<p><b>株式会社リバリュー</b>（宝飾品）</p> <p><b>Japan's accessory shop</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/japanwatchshop">https://www.ebay.com/str/japanwatchshop</a>)</p>
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】代表取締役 荒木 佑大（あらかき ゆうた）氏          お客様とのやり取りを楽しみながら、eBayでビジネスを楽しんでください。その中で数字の分析を行ったり、お客さんに喜んでもらえることを積み重ねることで結果に結びついてくると思います。</p> <div style="text-align: right;">  </div>	
<p>&lt;個人枠&gt;</p>	<p><b>レイ 氏</b>（本、映画、音楽）</p> <p><b>L'amitie Store</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/lamitiestore/">https://www.ebay.com/str/lamitiestore/</a>)</p>
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】レイ氏          やはり一番は楽しんで、夢中になって、eBayに取り組むことだと思います。それを続けていたら自ずと結果もついてきます。もちろん、続けていると大変なこともあります。それも振り返れば必ずいい経験だと思えるようになると思うので、一緒に楽しんでいきましょう！</p> <div style="text-align: right;">  </div>	

## Category Growth Award/カテゴリー グロース アワード

注目する7つのカテゴリー枠内で目覚ましい成長率を記録し2022年の売上向上に貢献した法人・個人セラーに贈られます。

### ・アパレル・バック・ブランド小物

	<p><b>株式会社デファクトスタンダード</b></p> <p><b>Brandear</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/brandear/">https://www.ebay.com/str/brandear/</a>)</p>
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】取締役 植松 勇人（うえまつ はやと）氏          当社も各種APIを活用した自動化対応、海外CSの拡充など、まだまだeBayは拡大の可能性を秘めた販売先だと思っています。まだまだ目標販売額は上にありますので、競合企業様とも切磋琢磨しながら成長できればと考えております。</p> <div style="text-align: right;">  </div>	

・スニーカー

<b>Reffort</b>	<b>株式会社リフォート</b> RioxRina Japan Sneakers (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/rioxrinaxshop/">https://www.ebay.com/str/rioxrinaxshop/</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 代表取締役 下元 敬介 (しももと けいすけ) 氏 スニーカーの販売は簡単ではありません。バリエーション出品である為、在庫管理システムにも相当の費用を費やしました。メーカー毎にサイズ表記やサイズ感も異なることで「サイズが合わない」という理由での返品も多いです。簡単ではないからこそ常に問題点の解決を図り、改善を重ね、継続することでライバルと差をつけるストアを作り上げることができると思います。</p>	
<個人枠>	<b>川上 竣 (かわかみ しゅん) 氏</b> Sneaker Mart (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/japananimesstore/">https://www.ebay.com/str/japananimesstore/</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 川上氏 1年間で売れない時期は必ず来ます。その時期のためにいかに準備しておく事が重要になると思います。</p>	

・時計

<b>SYUPPIN®</b>	<b>シュツピン株式会社</b> GMT (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/gmtj">https://www.ebay.com/str/gmtj</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 ※セラー・オブ・ザ・イヤーと同内容となります。</p>	
<個人枠>	<b>野中 秀一 (のなか しゅういち) 氏</b> Minico shop (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/minicoshop/">https://www.ebay.com/str/minicoshop/</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 野中氏 画面の向こう側には必ず「人」がいることを意識すること、販売を継続することがとても大切だと思います。</p>	

・コレクティブル・カードゲーム

	<b>株式会社 NINJA</b> japan-shop-ninja (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/japanshopninja/">https://www.ebay.com/str/japanshopninja/</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 代表取締役 小川 北人 (おがわ ほと) 氏 毎日地道に継続し、お客様に喜んでもらえるように常に意識することが大切だと思います。</p>	
<個人枠>	<b>太田 陽介 (おおた ようすけ) 氏</b> Animart Japan (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/animartjapan/">https://www.ebay.com/str/animartjapan/</a> )
<p>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】 太田氏 お客様に喜んでいただくことを第一に考え、様々な情報に惑わされず自ら考え行動することが大事です。</p>	


## ・アニメ関連商材

	<b>合同会社ウィジェット</b> <b>Egg prince</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/eggprince/">https://www.ebay.com/str/eggprince/</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> 代表 金沢 太崇 (かなざわ てすん) 氏 一つのジャンルに特化していくことで SEO にも有利に働くので早めに得意ジャンルを作っていくと良いと思います。また、私自身一番重要なのは梱包のスピード化と出荷地域の拡大だと思っていますので、参考になれば幸いです。	
<個人枠>	<b>ユウキ シンド氏</b> <b>FromNippon</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/fromnippon">https://www.ebay.com/str/fromnippon</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> シンド氏 バイヤー目線と先人へのリスペクトを忘れずに、真摯に取り組んでください。迷ったり行き詰まったりしたときは、先輩の門をたたくことも良いと思います。	


## ・ビデオゲーム&コンソール

	<b>株式会社 MondoLife</b> <b>Samurai_Game.Shop</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/homestorejpp/">https://www.ebay.com/str/homestorejpp/</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> 代表取締役 北島 大地 (きたじま だいち) 氏 eBay は海外のお客さんとやり取りをする為、深夜まで仕事をする方が多いかと思います。私の周りでも睡眠不足等で体調が悪くなる方もいらっしゃるので健康管理はとても大切です。 適度な睡眠と良質な食事、ハードな筋トレで健康に eBay をする事がアワード受賞にも繋がると思います！	

## ・カメラ



	<b>シュッピン株式会社</b> <b>Map Camera</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/mapcamera">https://www.ebay.com/str/mapcamera</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> ※セラー・オブ・ザ・イヤーと同内容となります。	
<個人枠>	<b>渡辺 浩一 (わたなべ こういち) 氏</b> <b>NBZ Japan</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/nbzjapan">https://www.ebay.com/str/nbzjapan</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> 渡辺氏 工夫して他と違うことをし、自分の強みを生かしつつ、自分を信じてひたすら実践すること。また他と同じことをするのであれば、真似できないぐらいの数をこなすことが重要だと思います。利益も大事ですが、それ以上に信用を得ることを優先することも必要です。	

## ・オートパーツ (自動車部品)

<個人枠>	<b>若林 誉弘 (わかばやし たかひろ) 氏</b> <b>Obsolete Racing JDM</b> (URL: <a href="https://www.ebay.com/str/obsoleteracingjdm/">https://www.ebay.com/str/obsoleteracingjdm/</a> )	
	<b>【次回アワードで受賞を狙うセラーへのアドバイス】</b> 若林氏 絶えず変化していくこと、柔軟な対応をこころがけること、そして自分の考えを形にすることの 3 つが大事だと思っています。	


## Consultant Award/公認コンサルタント アワード

セラーサポートに貢献したコンサルタント 1 名に贈られます。


	<b>PlusBonBuono 株式会社</b> (URL : <a href="https://home.plusbonbuono.com/">https://home.plusbonbuono.com/</a> )
<p><b>【受賞コメント】</b> 代表取締役 荒井 智代 (あらい ともよ) 氏 &lt;2022 年で印象に残っているコンサルの事案を教えてください&gt; eBay 公式オンライン講座の講師を 1 年任せていただき、たくさんの質問にお答えしました。新しく始まったアカウント作成ワークショップでは、eBay セラーの第一歩をサポートさせていただきました。また、成功しているセラーのインタビュー動画を、弊社スクールの生徒さんと一緒に撮影できて公開できてことが印象に残っています。</p>	
	

## Tool Award/ツール アワード<新設>

eBay での販売活動をサポートする優れた外部ツールに贈られます。

	<b>オークタウン株式会社</b> ツール名 : オークタウン for eBay (URL: <a href="https://global.auctown.jp/">https://global.auctown.jp/</a> )
<p><b>【受賞コメント】</b> 代表取締役社長 イ ジェホン 氏 &lt;貴社ツールのアピールポイントを教えてください&gt;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・すべて日本語で出品できるので、英語を気にせず直感的に作業を行うことができます。</li><li>・出品データを一括でダウンロードし、一括編集・出品ができるので、作業時間を大幅に短縮できます。</li><li>・出品にまつわる情報をテンプレートとして保存し、再利用することで、工数を削減できます。</li></ul> <p>2023 年はサポート体制をより充実し、ユーザ様の利便性をより高めるとともに、皆様のご要望に耳を傾け、日本のセラー様に特化した機能追加と改修を行っていきます。</p>	
	

## 【 eBay Inc.およびイーベイ・ジャパンについて 】

 eBay Inc. (米国 NASDAQ 上場、ティッカーシンボル : EBAY) は、すべての人の生活を豊かにするために、人と人をつなぎコミュニティを創出する、世界有数の e コマース企業です。当社が 190 以上の国と地域で運営するマーケットプレイス上でセラー (売り手) とバイヤー (買い手) をつなぎ、すべての人に成長と成功のチャンスを提供しています。1995 年に米国カリフォルニア州サンノゼで創業されて以来、eBay は価値ある商品やユニークな商品が見つかる世界最大級のマーケットプレイスとして、活発な取引の場を提供し続けています。2022 年は 739 億ドルを超える総取引額がありました。会社情報の詳細と運営サイトの情報はこちらからご覧いただけます。  
<https://www.ebayinc.com/>

### 【イーベイ・ジャパン株式会社】

本社所在地 : 東京都港区

事業内容 : eBay Inc.の日本法人として、オンライン・マーケットプレイス「eBay」を通じた日本セラーの越境 EC 支援を行っています。

<https://www.ebay.co.jp/>

=====  
■ 本件に関する報道関係者のお問い合わせ ■

eBayJapan Corporate Comms : 吉田

TEL 03-6736-5997 Email: takyoshida@ebay.com