

2013年10月1日

最短1ヶ月のスピード導入で、月額6万円から利用可能

## 流通・卸業向け販売管理システム「MetaForce」の クラウド版を提供開始

MetaForce メタフォース

パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社(本社:大阪市北区 代表取締役社長:前川 一博 以下:パナソニックIS)は10月1日より、流通・卸業(主に電設資材・住設建材)向け販売管理システム「MetaForce(メタフォース)」のクラウド版を提供開始いたします。

流通卸業界はその9割超を中堅～中小企業が占めており、予算と人員が限られているがために満足のいくシステムを導入できていない企業も少なくありません。こうした企業には低コストで使えるクラウドサービスが有用とされていますが、本格的な販売管理システムはクラウド化があまり進んでいないのが実情でした。

「MetaForce」は、見積管理から受発注、仕入売上、債権管理まで、お客さまの業務をトータルサポートする販売管理システムです。2002年にオンプレミス(自社保有)型システムとして発売以来、既に80社以上の企業に導入いただいています。今回新たにクラウドサービスとしてご提供することにより、従来に比べ低コストで、かつ迅速な運用開始が可能になりました。またサービス基盤には、当社のクラウド「Nexstructureサーバサービス」を採用し、安定的にサービスをご提供します。

パナソニックISは、今年度を初年度とする中期経営計画において「統合基幹業務SI」を成長事業のひとつに定め、「MetaForce」を重点商材として推進しています。2013年度中にユーザーインターフェイスを刷新し、2014年度までに「店頭販売管理」と「工事管理」の2機能を追加するなど、今後も使い勝手の向上と機能強化を図りながら、年商10～100億円の中堅企業からの受注をめざしてまいります。

### ■「MetaForce」クラウド版の概要

- (1)提供開始日 2013年10月1日
- (2)価格(税抜) 初期費用30万円～ 月額6万円～  
(参考:オンプレミス版 初期費用480万円～)  
※ともに5ユーザー、基本3機能(売上管理、仕入・入在庫管理、請求・売掛管理)のみ  
利用の場合
- (3)目標 2015年度末までに100社導入

### ■主な特長

- (1)低コスト・短期導入が可能
- (2)高品質な「Nexstructureサーバサービス」を基盤に採用

### 【お問い合わせ先】

報道関係者様:パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社 法務部 広報・IRグループ 仲本・山田

TEL. 06-6377-0100 FAX. 06-6377-0833 E-mail [press@ml.is-c.jp](mailto:press@ml.is-c.jp)[panasonic.com](mailto:panasonic.com)

お客様:パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社 営業本部 ソリューション営業部

東日本第二営業所 TEL. 03-4335-9556 中部営業所 TEL. 052-561-3120

西日本営業所 TEL. 06-6377-0050 九州営業所 TEL. 092-523-9730

「MetaForce」紹介URL:<http://is-c.panasonic.co.jp/bizfit/core/metaforce/>

