

Press Release

trans
cosmos
people & technology

2011年1月6日

トランスコスモス株式会社

トランスコスモス、製薬・医療業界向けセミナー(無料)を開催 ～セールスフォース・ドットコムが基調講演。最適な SFA 導入とそのポイントを紹介～

トランスコスモス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長兼 COO:奥田昌孝、証券コード:9715 以下、トランスコスモス)は、2011年1月14日(金)、「最適な SFA 導入とそのポイント」～SFA の導入から SFA ツールのご紹介、そして iPad の利用まで～と題したセミナー(無料)を開催します。

本セミナーでは、製薬や医療・ライフサイエンス業界における SFA 導入の効率的な施策、SFA 導入事例の説明と、iPad を活用した事例を、デモを交えて紹介します。また、トランスコスモスと VAR(付加価値再販)パートナー契約を締結している株式会社セールスフォース・ドットコム様に、最新の SFA ツールについてご講演いただきます。

■「最適な SFA 導入とそのポイント」開催概要

日時: 2011年1月14日(金) 14:30～17:00(受付開始:14:00)

場所: トランスコスモス株式会社 渋谷本社 13階 大会議室(<http://www.trans-cosmos.co.jp/access/>)

※定員に達し次第、お申込を締め切らせていただく場合がございます。

※同様のサービスを提供されている企業の関係者は、参加をお断りさせていただく場合がございます。

▼セミナープログラム詳細・お申し込み(参加無料、事前登録制)

<http://www.trans-cosmos.co.jp/bpo/seminar/110114.html>

■最新 SFA ツールをご紹介

セールスフォース・ドットコムの営業支援(SFA)ツールは87,200社以上に導入され、世界中で200万人以上のユーザーが人とプロセスをより効率的に管理し、時間をかけずにより多くの商談を進め、成約数を増やしています。本セミナーで紹介する SFA ツールは製薬会社様をはじめ、ライフサイエンス業界各社に導入実績があり、その成功事例、課題解決のポイントなどを、デモを交えてわかりやすく紹介します。

■SFA 導入に必要なポイントとその施策、iPad を使った SFA およびプレゼンテーションイメージなどを紹介

トランスコスモスは製薬会社様を中心に、50社様以上のライフサイエンス業界のお客様企業と取引があります。ITオペレーション、ヘルプデスク、コールセンター、経理・総務・人事・入力業務などのアウトソーシングサービスから、治験やDTCなど、マーケティング分野での広告、Web制作などのプロモーションサービスまで、1社で安全に提供できることがトランスコスモスの最大の強みです。本セミナーでは SFA と iPad をキーワードに、事例を交え、わかりやすくライフサイエンス業界向けのサービスを紹介します。

※トランスコスモスは、トランスコスモス株式会社の日本及びその他の国における登録商標または商標です。

※その他、記載されている会社名、製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。

(トランスコスモス株式会社について)

1966年に事業を開始して以来、優れた「人」と最新の「技術力」を融合し、より付加価値の高いサービスを提供することで、お客様企業の競争力強化に努めて参りました。コールセンターサービスをはじめ、ビジネスプロセスアウトソーシングサービス、デジタルマーケティングサービスなど、それぞれのサービスを単独、または融合させることで、お客様企業にマーケティングの最適化および効率化、売上の拡大、新規顧客の獲得などを実現する、総合的なITアウトソーシングサービスを提供しております。さらに、これらのサービスは国内だけでなく、アジアを中心に、グローバルに展開しております。当社は高品質なアウトソーシングサービスを世界規模で提供する、お客様企業の「Global IT Partner」を目指しています。

(URL: <http://www.trans-cosmos.co.jp>)

報道関係者お問い合わせ先

トランスコスモス株式会社 広報宣伝部 富澤・小林

Tel:03-4363-0123 Fax:03-4363-1123