

# Press Release

trans  
cosmos  
people & technology

2012年2月14日

トランスコスモス株式会社

## トランスコスモス、ロックオンと特別販売パートナー契約締結 ～「アドエビス AutoBid」を利用し、リスティング広告のROI最大化を実現～

トランスコスモス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長兼 COO:奥田昌孝、証券コード:9715、以下、トランスコスモス)は株式会社ロックオン(大阪市北区 代表取締役:岩田 進、以下、ロックオン)と、ロックオンが開発・提供するリスティング(検索連動型)広告最適化システム「アドエビス AutoBid」の特別販売パートナー契約を締結しました。今後、「アドエビス AutoBid」を活用したリスティング広告の自動最適化を、お客様企業に提供していきます。

### ■リリースの背景と概要

リスティング広告市場が成長する中、リスティング広告の運用業務は増加・高度化の一途をたどっており、業務効率化のために業務を自動化・システム化したいというニーズが高まっています。このような背景のもと、トランスコスモスはロックオン「アドエビス AutoBid」の取り扱いを開始し、トランスコスモスが元来からもつ運用ノウハウとあわせて、リスティング広告運用の自動最適化をお客様企業へ提供します。

### ■「アドエビス AutoBid」の特徴(<http://autobid.ebis.ne.jp/>)

「アドエビス AutoBid」は、リスティング広告の主要3業務、「①キーワード生成」「②広告(タイトル、説明文)生成」「③入札管理」を自動化し、リスティング広告を最適化するために、ロックオンが開発・提供する日本発のシステムです。

「アドエビス AutoBid」の入札管理は、思い通りにリスティング広告を最適化する「ルールベース入札機能」と、自動でリスティング広告を最適化する「ポートフォリオ入札機能」の両機能をニーズにより使い分けることのできる「ハイブリッド入札管理」を特徴としています。

### ■株式会社ロックオン概要

会社名 :株式会社ロックオン  
大阪本社 :〒530-0001 大阪市北区梅田 2-4-9 プリーゼタワー13F  
東京支社 :〒104-0061 中央区銀座 6-11-4 ニックス銀座ビル 3F  
代表者 :岩田進(いわたすすむ)  
設立 :2001年6月4日  
URL :<http://www.lockon.co.jp/>  
事業内容 :Eコマース関連ソフトウェアの企画・開発・販売  
インターネット広告関連ソフトウェアの企画・開発・販売

※トランスコスモスは、トランスコスモス株式会社の日本及びその他の国における登録商標または商標です。

※その他、記載されている会社名、製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。

### (トランスコスモス株式会社について)

1966年に事業を開始して以来、優れた「人」と最新の「技術力」を融合し、より付加価値の高いサービスを提供することで、お客様企業の競争力強化に努めて参りました。コールセンターサービスをはじめ、ビジネスプロセスアウトソーシングサービス、デジタルマーケティングサービスなど、それぞれのサービスを単独、または融合させることで、お客様企業にマーケティングの最適化および効率化、売上の拡大、新規顧客の獲得などを実現する、総合的なITアウトソーシングサービスを提供しております。さらに、これらのサービスは国内だけでなく、アジアを中心に、グローバルに展開しております。当社は高品質なアウトソーシングサービスを世界規模で提供する、お客様企業の「Global IT Partner」を目指しています。(URL: <http://www.trans-cosmos.co.jp>)

### 報道関係者お問い合わせ先

トランスコスモス株式会社 広報宣伝部 富澤・小林  
Tel:03-4363-0123 Fax:03-4363-1123