

参加無料！
定員30名！

最新！2017年版タイマーケットの攻略方法 ～タイ人バイヤーへ向けた有効な販売方法とは？！～

海外展開に取り組む中小企業の皆様を対象に、海外展開キャラバンセミナー & 相談会を実施いたします。今回は『最新！2017年版タイマーケットの攻略方法』をテーマに、最新のタイ市場概況解説の他、日本の商品をタイの消費者へ届けるための有効な活動方法について分かりやすく事例を交えてご説明いたします。



開催日時

平成29年 10月 17日 (火) 14:00～

会場

独立行政法人中小企業基盤整備機構 北陸本部（金沢パークビル 9階会議室）
地図：<http://www.smrj.go.jp/hokuriku/branch/017754.html>

参加費

無料（定員30名：先着順）※当日名刺を1枚ご持参ください。

14:00～15:30

『最新！2017年版タイマーケットの攻略方法』

- 1 為替レート「100バーツ＝300円」果たしてこの価値観で良いのでしょうか？
タイ人社会の本当の物価感とリアルな市場規模について解説します。
- 2 2極化する小売業。実際に輸入卸・販売して分かった「6つのステップ」と
「小売業の"2-3-5"」。日本とは異なる、タイの独特な商習慣とは？
- 3 「現場に行って、現実を見て、現実を知る。」の三現主義を体感！
実例から探る、タイへ進出した日系企業とタイのローカル企業の戦い方。

セミナー開催前

個別相談会（希望者のみ、事前申し込み、1社30分程度）

※お申込み頂いた企業様には、別途お電話にてお時間の調整をさせていただきます。

セミナー講師、個別相談会専門家：

ガンタトーン・ワンナワス (KANTATORN WANNAWASU)

在日通算15年。2004年埼玉大工卒業後、在京タイ王国大使館工業部へ入館。タイ国の王室関係者や省庁関係者のアテンドや通訳を行い、タイ帰国後の2009年にMEDIATOR CO.,LTDを設立。日本貿易振興機構（JETRO）や福岡県などの日本政府機関、地方自治体の仕事を請け負う他、タイへの日本商品の輸入卸、小売りの経験を活かして、日本企業のタイ進出やビジネスマッチングをサポートしている。



お申込み方法

中小機構HP（海外展開キャラバンセミナー & 相談会お申込みフォーム：
<http://www.smrj.go.jp/keiei/kokusai/seminar2/101334.html>）より必要事項をご記入のうえ、
平成29年10月10日（火）までに、お申込みください。
定員になり次第締め切らせて頂きます。