

## カレン、賢い生命保険選び／生命保険見直しを支援する無料サービス

### ほけんじん 【保賢人】(<http://hokenjin.com/>)をリニューアル

ふたつのライフプラン概略(※1)を比較して対面相談したい保険アドバイザー(※2)を選べる「ダブルアドバイス」や、約 1,000 のアドバイスから自分と似たケースを見つけて学べる「ライフプラン事例データベース」など、「合理的で納得感ある生命保険選び／生命保険見直し」を実現する多彩な機能が、更に使いやすく。



【保賢人】新トップページ

株式会社カレン(本社:東京都江東区、代表取締役社長:藤崎健一、以下カレン)は、生活者の生命保険選び／生命保険見直しを支援する無料サービス【保賢人】(ほけんじん <http://hokenjin.com/>)をリニューアルしました。

【保賢人】は、本年 5 月 14 日のオープン以来、「生活者目線に立った、合理的で納得感ある生命保険選び／生命保険見直し」を実現できる完全無料のサービスとしてご支持を集め、数多くのお客様にご利用いただいています。今回のリニューアルにより、高い評価をいただいている「ダブルアドバイス」や「ライフプラン事例データベース」などの機能が、更に使いやすくなりました。また、電話窓口を開設し、【保賢人】のご利用に関するお問合せを電話でもお受けできるようになりました。

【保賢人】はこれからも、“人”と“プラン”と“保険アドバイザー”のベストマッチングを通じて、生命保険を嬉しく賢い買い物にするべく尽力いたします。多くの皆様のご利用を、心よりお待ちしております。

※ライフプラン概略 : 保障のすべてを1つの保険商品で賄うのではなく、死亡、医療、収入の各項目ごとに最適な保険商品を組み合わせたプランのこと。この概略で示されるのはプランニングの考え方と、それに基づく保障額・月額保険料の概算で、具体的な保険商品名は提示されない。

※保険アドバイザー : 『保賢人』に登録した保険代理店に所属するスタッフのこと。『保賢人』登録代理店は、5 社以上の保険会社と代理店契約を締結し、中立の立場で保険アドバイスを行うこと、決して押し売りしないこと等の条件を満たすところのみ。

## ■リニューアルの主なポイント

### ①ロゴマークとデザインを一新しました。



【保賢人】新ロゴマーク

お客様の大切な生命保険のご相談を承るにふさわしい、信頼感と落ち着きを感じさせるデザインになりました。ふれあう二つの手がハート型を形成するキービジュアルは、お客様と保険アドバイザーが手を取り合って大切なものを守るというイメージを表しています。

## ②ダブルアドバイザーが、更に使いやすくなりました。

### ダブルアドバイザーの流れ

#### Step1

##### 会員登録



登録 完了通知

#### Step2

##### ダブルアドバイザー 申し込み



登録

#### Step3

##### ダブルアドバイザー 通知



完了通知

#### Step4

##### ダブルアドバイザー 確認



ライフプラン確認

#### Step5

##### 気に入った 保険アドバイザーと 対面相談



対面相談

#### Step6

##### 納得・契約



「ダブルアドバイザー」とは、お客様が相談相手の保険アドバイザーを合理的にお選びいただける、【保賢人】独自のサービスです。一人のお客様のご相談に対し、二人の保険アドバイザーがネット上でライフプラン概略をネット上で提示します。お客様はそれを比較することで、対面相談したい保険アドバイザーをお選びいただけます。今回のリニューアルでは、サービスの合理性はそのままに、サービスの流れの説明や入力フォームのナビゲーションを改良し、より快適にご利用いただける環境を整えました。

## ③ライフプラン事例データベースが、更に使いやすくなりました。

ダブルアドバイザーの過程で作成される「ライフプラン事例」を、個人情報除去した形で公開しているデータベースで、約500件の事例と約1,000件のアドバイスがご覧いただけます。データベースは、年齢、家族構成、手取り月収、職業、相談のきっかけなど幅広い条件で検索できますので、自分に近いケースのライフプラン事例を手軽に探し出すことができます。情報収集のしやすさ、事例をもとにしたご家族でのご相談がスムーズに行えることなどに配慮し、画面レイアウトの整理や印刷機能の強化を行いました。

## ④電話窓口を開設しました。

これまでのお問合せフォームに加え、電話窓口を開設。【保賢人】に掲載された情報や操作の不明点、サービス内容などに関するお問い合わせのほか、万一、対面相談でご不快な思いをされた場合のお申し出などを、電話でも承れるようになりました。お客様のご都合やお好みに合わせて使い分けていただけます。

**電話窓口：03-5144-8817（受付時間：平日 10:00～17:00）**

### ライフプラン事例データベース検索画面

### ライフプラン事例

あなたに近い事例がきっと見つかります。

豊富な相談事例から自分に合った事例を自由に検索できます。  
年齢・収入水準・家族構成など、自分と似た相談者の事例を複数見ることができ、自分と比較することができ、保険見直しの参考にご利用いただけます。また、自分の考えを整理するためにもぜひ活用してください。

条件を選んで検索

条件を選択(入力)した後、「検索する」ボタンをクリックしてください。検索結果一覧画面へ移動します。

[年代]を選択してください [家族構成]を選択してください [手取り(月収)]を選択してください

検索する

備考：『保賢人』は、保険加入を検討される方と保険アドバイザーのマッチングサービスであり、『保賢人』ならびに『保賢人』に参加する保険アドバイザーが『保賢人』上で保険商品の募集行為を行うことはありません。

<株式会社カレン 会社概要>

社名 : 株式会社カレン

本社 : 〒135-0061 東京都江東区豊洲 5-6-15 NBF 豊洲ガーデンフロント 2F

URL : <http://www.current.co.jp/>

代表者 : 代表取締役社長 CEO 藤崎健一

設立 : 1994年(平成6年)12月

資本金 : 4億5,144万円

事業内容 : マーケティング・プロデュース事業(見込み客の開拓から営業チャネルへの誘導、リピート販売へ繋げるダイレクト・コミュニケーションのコンサルティング、アウトソーシング、インソーシング、システム、およびその他関連サービスの提供)

グループ会社 : 株式会社 QLife (医療・健康情報媒体の運営)

本件に関するお問い合わせ先

株式会社カレン 広報室 殿塚美貴(とのづか・みき) / 永田大輔(ながた・だいすけ)

TEL : 03-5144-8841 / E-mail : [info@current.co.jp](mailto:info@current.co.jp)