

(報道発表資料)

2011年12月20日

NTTナレッジ・スクウェア株式会社

株式会社 プレジデント社

ビジネスパーソン必見！「N-Academy × プレジデント社」eラーニング講座募集開始！

NTT ナレッジ・スクウェア株式会社(東京都港区:代表取締役社長 古賀哲夫、以下、NTT ナレッジ・スクウェア)は、ビジネス誌「プレジデント」を代表する雑誌・書籍の出版を展開する株式会社プレジデント社(東京都千代田区:代表取締役社長 藤原昭広、以下、プレジデント社)とeラーニング講座を共同開発。平成23年12月20日(火)より、NTT ナレッジ・スクウェアの eラーニングサイト「N-Academy(エヌ・アカデミー)」(URL: <http://n-academy.jp/>)上で、「N-Academy × プレジデント社」eラーニングシリーズとして、eラーニング講座の受講者の募集を開始(講座開始日:平成23年12月27日)します。

■講座開設の経緯

現在、N-Academyの中心利用層となっている30~40代にニーズが高いビジネス講座のラインナップ充実を目的として、ビジネス書籍にて、高い指示を得ているプレジデント社に eラーニング講座の開発を打診、プレジデント社においても、書籍などのリソースをeラーニングという新たなビジネス領域に活用していける可能性に高い期待感をもったことから、eラーニング講座の共同開発に合意いたしました。

■講座の内容

本講座は、プレジデント社でこれまでに執筆してきた多彩な著者を講師に迎え、さまざまな場面ですぐに活用できるビジネス情報を映像化することにより、文字だけでは伝えきれなかった情報をよりわかりやすくお伝えするとともに、講師への質問などができる仕組みを導入しインタラクティブな学び体験を提供いたします。


第1弾として、『超ヒット事例に学ぶ「成功するビジネス発想術」』(講師:勝見明氏)、『「コネなし、資金なし、英語下手」なあなたでもインドで成功する方法』(講師:芝崎芳生氏)を12月20日(火)に受講者の募集を開始、順次、講座を開講していく予定です。

① 『超ヒット事例に学ぶ「成功するビジネス発想術」』概要

本講座は、ジャーナリスト勝見明氏を講師に迎え、超ヒット事例を題材に成功するビジネス発想術や、新しいビジネス戦略、顧客に価値を伝える「コトバの力」などを学び、実践に生かしていくことを目的としています。ヒットした理由や経緯を細かく紐解いていく事により、新たなヒットメーカーを生み出していくことを目指します。

講座内容	レッスン1(無料)	超ヒット事例に共通するのはどんなビジネス発想か？
	レッスン2	【事例】角ハイボール:逆転の「リフレーミング発想」を身につける
	レッスン3	【事例】キリンフリー:共感を呼ぶ「コトバの力」を学ぶ
	レッスン4	【事例】セブン-イレブン:顧客心理を読む「井戸モデル」の極意を知る


募集開始日	2011年12月20日(火)	受講料	1,000円(税込)
講座開始日	2011年12月27日(火)	教材	PDFによるオリジナルレジュメ

	<p>講師：勝見 明 (かつみ あきら) ジャーナリスト。1952年生まれ。東京大学教養学部教養学科中退後、フリージャーナリストとして経済・経営分野を中心に執筆。企業組織経営・人材マネジメントに詳しい。＜主な著書＞『ソニーの遺伝子』、『光の未来に賭けた研究者スピリット』、『鈴木敏文の「統計心理学」』、『鈴木敏文の「本当のようなウソを見抜く」』、『セブン—イレブンの「16歳からの経営学」』、『イノベーションの本質』(共著)など。</p>
---	---

② 『コネなし、資金なし、英語下手』なあなたでもインドで成功する方法

中東を含めたアジアには元気な国が多く、特にインドは今ビジネスチャンスにあふれています。本講座は、コンサルタント芝崎芳生氏を講師に迎え、そんなインドの最新ビジネス事情や、すぐに現地になれて元気に働く為のアドバイスをしていく講座です。ビジネスパーソンの国際的な視野・センスを養い、ビジネスパートナーとしてのインドを理解し、新しいビジネスチャンスを生み出し、大きな夢をつかんでもらう事を目指します。

講座内容	レッスン1(無料)	なぜ今、インドなのか？	
	レッスン2	日本とインドは即、Win-Winの関係になれる	
	レッスン3	芝崎流 わたしはこうしてインドに食い込んだ	
	レッスン4	インドにはビジネスチャンスがごろごろ	
募集開始日	2011年12月20日(火)	受講料	1,000円(税込)
講座開始日	2011年12月27日(火)	教材	PDFによるオリジナルレジュメ

	<p>講師：芝崎 芳生 (しばさき よしたか) 1948年生まれ。芝浦工業大学卒業、ソニー入社後、営業担当を経て国際協力部統括部長として南アジアや中東を中心に多くのプロジェクトをこなす。サウジアラビア勤務を経て、インド法人へB&P部門シニアGMとして赴任。開発プロジェクトを通じた放送機材、映像機材の営業が専門。2008年同社退社後、現在ネクストマーケット・リサーチ シニアコンサルタント。</p>
---	---

上記各講座は『N-Academy』(<http://n-academy.jp>)サイト内にて募集開始日よりお申込みいただけます。

また講座開始日よりN-Academy 無料会員ページ、Facebook ページ(<http://www.facebook.com/NAcademy>)にて、各講座のレッスン1を無料で配信いたします。

■今後について

今後順次講座を展開予定。1月以降に、『プロフェッショナルサラリーマン』（講師：俣野成敏氏）、『英語は突然うまくなる』（講師：横山研治氏）、『「本当にいい会社」が一目でわかる有価証券報告書の読み方』（講師：秦美佐子氏）の提供を予定しております。

※タイトルはそれぞれ仮称です。

■NTT ナレッジ・スクウェア株式会社について (<http://www.nttks.co.jp>)

2009年11月に「みんなで学ぶネットスクール」をコンセプトとして「N-Academy」を開設。サイト開設以来、スイーツ(辻口博啓氏)、ゴルフ(谷将貴氏)、マジック(Mr.マリック氏)、子育て(尾木直樹氏)など、各業界のトップランナーを講師に、30を超えるパートナーと150を超えるオンライン講座を展開しています。N-Academyでは、今後ご利用者のニーズを反映したユニークな講座を開設してまいります。

■株式会社プレジデント社について (<http://www.president.co.jp>)

プレジデント社は創業以来、「日本を元気にする！」をモットーに、ビジネスマンを対象にした「PRESIDENT」、食に関心が高い人を対象にした「dancyu」、子供を持つ親を対象にした「プレジデント Family」などの雑誌を発刊して参りました。また、webの世界では2011年12月12日に「PRESIDENT Online」を立ち上げるなど価値の高い最新情報を配信しています。今後も日本全体が活気づくような情報を提供し続けてまいります。

【本件に関するお問合せ】

NTTナレッジ・スクウェア株式会社 TEL:03-3456-1200 担当:菅(すが)

株式会社プレジデント社 TEL:03-3237-3721 担当:新居(あらい)、阿部(あべ)