

2012年3月12日 株式会社ミスタータディ

報道関係者各位

Oh My Glasses が正式に提携小売店舗(OMG Club Membership)の募集を開始

株式会社ミスタータディ（本社：東京都品川区 代表取締役社長 清川 忠康）が運営する日本最大級のインターネットのメガネ屋 "Oh My Glasses" (URL: www.ohmyglasses.jp)は、本日より正式に提携小売店舗の募集を開始することとなりました。

今後、実店舗との連携を強化し、インターネットでのメガネ販売では提供できないと思われていた購入後のフィッティングやアフターサービスを提供していくことが可能になります。

<Oh My Glasses 提携店舗 "OMG Club(仮称)" の募集要項>

提携内容：Oh My Glasses で購入されたお客様のレンズ交換、フィッティング、アフターフォローなど。

応募期限：応募期限は特に設けませんが、原則として各商圈に 1 店舗様のご登録になります。先にご応募いただいた店舗様からの選考開始となります。

選考方法、選考基準：電話インタビューや実店舗の視察、店舗様の技術レベルなど。

応募方法：応募フォームよりご応募ください。（応募フォーム URL: <http://bit.ly/omgclub>）

その他: OMG Club では今後、単純な提携に止まらず、より広範な提携メリットを提供していく予定でございます。

<OMG Club に参画するメリット(例)>

- 新たな収益の機会

- レンズ交換による新たな収益：OMG でフレームを購入したお客様を提携店舗様（以下、Club Member 様）の店舗にご紹介させていただきます。ご紹介させていただくお客様は、既にレンズ交換を決めていらっしゃる方であるので、接客時間なども通常より少なく、売上に結びつけることが可能です。
- 新規顧客の獲得：個々の店舗様での新規顧客の開拓はなかなか難しくなってきました。今まで Club Member 様の店舗を知らなかったお客様をご紹介させていただき、今後継続的なお客様になる可能性も出てきます。
- アフターフォローの収益：一度ご紹介させていただいたお客様が今後のアフターサービスでも Club Member 様の店舗を利用することにより、アフターフォローや修理での追加の収益も可能になります。

- Club Member 様の経営改善に関するアドバイス

- トップコンサルタントによる個別コンサルティング：事業再生や戦略コンサルティングのノウハウを Club Member 様に共有させていただきます。
- Business Education Program for OMG Club (Club Member 様限定の経営プログラム)
 - ◇ 特別セッション例: 不況時でも絶対に競合に負けないメガネ屋経営論、メガネ屋が今後考えるべき IT 戦略、世界最高峰の顧客サービスをメガネ屋にどのように適用するか、メガネ屋がすぐに取り組むべき現状分析の手法、今後伸びてくる高齢者セグメントを確実に取る方法、不況下での資金調達方法・金融機関交渉

- Club Member 様間での交流の促進（完全招待制の OMG Club Gala Party など）

- Club Member 様の中でも特にお客様からの評価が高い店舗様への特別認定制度(OMG Club Gold Membership)

<Oh My Glasses を運営する株式会社ミスタータディについて>

株式会社ミスタータディは、世界中のメガネの中から、お客さまに合った"運命の1本"をお届けするために生まれたメガネ通販サイト、"Oh My Glasses" を運営しています。 試着が必要、サイズ合わせを要ることなどから、"通販は難しい"

Press Release



と言われてきた業界の常識を Oh My Glasses の革新的な顧客サービスで打破し、緩やかに縮小する国内眼鏡市場及び世界に誇る鯖江の眼鏡技術の活性化に少しでも役立ちたいと思っております。

<会社概要>

名称：株式会社ミスタータディ (英語表記: Mr. Taddy, Inc)

設立：2011年7月

資本金：2,660万5千円

代表者：代表取締役社長 清川 忠康

所在地：東京都品川区南大井 6-19-7 武隈ビル 601

会社 URL：www.mrtaddy.com

サービス URL：www.ohmyglasses.jp

Facebook：www.facebook.com/ohmyglassesjp

Twitter：twitter.com/ohmyglassesjp

事業内容：日本最大級のインターネットの眼鏡屋” Oh My Glasses” の運営

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社ミスタータディ 清川

Tel: 03-6459-6290 E-mail: info@mrtaddy.com

参考資料

Oh My Glasses は、世界中のメガネの中から、お客さまに合った”運命の1本”をお届けするために生まれたメガネ通販サイトです。試着が必要、サイズ合わせを要することなどから、”通販は難しい”と言われてきた業界の常識を Oh My Glasses の革新的な顧客サービスで打破し、緩やかに縮小する国内眼鏡市場及び世界に誇る鯖江の眼鏡技術の活性化に少しでも役立ちたいと思っております。

Oh My Glasses の顧客サービスには、以下のような特長があります。

Oh My Glasses の特長

- ✓ 全ての商品を**国内送料無料**でお届けします。
- ✓ 14日以内であれば、**返品無料**（返品手数料、返送料無料）。
- ✓ 鯖江市の高品質品を正当な価値で買ってもらうためにも商品は原則定価で販売します。顧客サービスや最新のテクノロジーで付加価値をつけていきます。
- ✓ 世界最高品質の**福井県鯖江産**の眼鏡を中心に、初期は、約20ブランド、約800の眼鏡を提供。春までに、約2,000種まで商品ラインナップを増やす予定。日本国内のみならず、世界最大級の品揃えを早期に達成します。

Oh My Glasses の今後の展開

- ✓ 気になったフレームを試せる”ホームトライキット”を導入します。ご自宅で眼鏡の試着ができます。送料、返送料無料。
- ✓ 小売店と連携した購入後のフィッティングサービス、電話やメールで消費者の相談に乗るカスタマーセンターの設置を予定しています。ネット通販で弱点と言われている購入前後のサービスを高めます。
- ✓ Facebookなどのソーシャルメディアと機能連携し、友人が薦めてくれたフレームを自分の顔写真で試着できる”ソーシャルフィッティング”の開発も進めています。

<メンバー>

代表取締役社長 清川 忠康

UBS 証券投資銀行本部を経て、経営共創基盤に参画。経営共創基盤においては、流通・小売、広告・メディア、ヘルスケア等、幅広い業種に対して、事業再生 や成長支援などをはじめとする様々なテーマのプロジェクトに従事。スタンフォード大学在学中は、SpeedDate.com、Renren.com など多くの米中のインターネット企業の経営にも関わる。2011年6月にスタンフォード大学を卒業し、7月にミスタータディを創業、眼鏡特化の eCommerce サービス「Oh My Glasses」を運営する株式会社ミスタータディ代表取締役に就任。慶應義塾大学法学部卒業、インディアナ大学会計学修士、スタンフォード大学経営学修士（Class of 2011）。

取締役最高執行責任者 六人部 生馬

慶應義塾大学法学部政治学科卒業後、ソフトバンク株式会社入社。財務部投資企画室に所属し、インターネット通信関連の投融資案件、資金調達案件の検討・実行に従事。その後 UBS 証券投資銀行本部にて M&A、資金調達のアドバイザー業務を経て、サイジニア株式会社に参画。経営企画室室長としてターゲティング事業及び B2C 事業の立ち上げ、事業会社からの1億円の資本業務提携案件をまとめる。その後、株式会社ミスタータディを共同創業し、取締役 COO に就任。