

2014年2月24日

報道関係各位

愛知運送株式会社様 OPROARTS 導入事例発表
オプロ帳票で物流カイゼン！
～運送からロジスティクスへ～

日本オプロ株式会社

日本オプロ株式会社(本社:東京都港区、代表取締役:里見 一典)は、愛知運送株式会社様へ帳票☆クラウド「OPROARTS Prime」を提供した事例を発表いたしました。

建材製造メーカーの商品を配送する物流子会社として誕生した愛知運送株式会社様。時代の変容とともに価格競争が激化していく物流業界において、IT の力を使った新しい物流のカタチを提案してきました。その挑戦は、業界内に数々の革新をもたらし、2011年には、経済産業省が主催する中小企業 IT 経営力大賞において「全国商工会連合会長賞」を受賞。物流カイゼンのプロフェッショナルとして多くのお客様に必要とされています。

生産者と消費者を結ぶ物流という大きな流れの中には、膨大な数の帳票が存在します。愛知運送株式会社様は、この帳票管理において、お客様へのご提案と自社の情報管理に OPROARTS Prime をご利用いただいています。今回は、愛知運送株式会社 玉木育男様に OPROARTS Prime の導入における、ユーザーとしての感想、また、今後の展望について伺いました。

「無在庫の物流」実現のために

私たちが考える究極のロジスティクスとは、在庫を持たない通過型の物流です。これを実現するためには、物流工程を分解、図解化して、各工程の実態を詳細な数値データに落とし込むといった徹底的な「見える化」が必要となります。その流れで私たちは Salesforce と出会いました。物流におけるすべての情報を集約し、あらゆる角度からの分析が可能なので、お客様への業務改善のご提案も Salesforce が基本となっています。ただ、物流には、納品書や受領書、ピッキングリストなど紙ベースの帳票がどうしても必要になります。Salesforce はレポートやダッシュボードは出ますが、帳票出力という分野においては対応が難しいんですね。実は帳票に特化するオプロさんのことは、前々から知っていました。評判もよく耳にはしてはいましたが、それでもまずは Visualforce で何とか解決しようと試みました。その結果、工数やコストがかかることが判明。そして、オプロさんをお願いすることになったのです。

もっと帳票カイゼンによる効果を知ってみたい

現在、自社でも OPROARTS Prime を導入していますが、ユーザーとして思うことは「もっと帳票カイゼンによる効果を知ってみたい」。年間 100 万枚を超えることもある物流の帳票も、OPROARTS Prime があれば何も心配はありません。導入時 Web 上のやりとりで、おおよその帳票のレイアウト、マッピング情報をオプロさんに渡すことで、お願いしていた 4 つの帳票が 1 カ月も経たないうちに運用できるようになりました。これにより、大きなカイゼン効果を

得ることができました。

短期間で複雑な仕組みをシンプルに

当社のように Salesforce を導入した会社が、導入後に悩むポイントは恐らく、KPI・ダッシュボード関係のことか、社員への定着のことか、帳票に関するることか、のいずれかであると思います。帳票でつまずいたのなら悩まずに OPROARTS の導入をおすすめします。短期間で複雑な仕組みがシンプルになることで、業務運用のカタチが劇的に変わっていくでしょう。今後はお客様へのご提案にも積極的に取り入れていきたいと思っています。



【主な効果】

- 帳票にかかる工数の大幅削減
- 詳細な現状分析が可能に
- 業務運用の安定化
- お客様への提案力アップ

【愛知運送株式会社様事例詳細】

<http://www.opro.net/customer/aichi.html>

【その他のユーザー事例紹介】

<http://www.opro.net/customer/>

【セミナー情報】

2014年3月10日 第8回ユーザー事例セミナー

不動産事業大量帳票＋電力事業ポータル事例を発表します！

Salesforce と帳票☆クラウド「OPROARTS」を導入したユーザー企業様に登壇して頂き、実際の活用事例をご紹介いただき、シリーズセミナーの第8回開催になります。

今回は日本エスリード株式会社様、関電システムソリューションズ株式会社様にご登壇いただき、不動産事業大量帳票事例、および電力事業ポータルでの活用事例をご紹介いただきます。

<http://www.opro.net/event/20140310.html>

日本オプロ株式会社概要

社名： 日本オプロ株式会社
社長： 里見 一典
設立： 1997年4月4日
所在地： 東京都港区芝3-43-15 芝信三田ビル6階
URL： <http://www.opro.net/>

※本リリースに掲載する社名または製品名は、各社の商標または登録商標です。

本件に関するお問い合わせ先

日本オプロ株式会社
営業部
e-mail: sales@jp.opro.net
電話: 03-5765-6510 / FAX: 03-5765-6560