

Newsletter

Amazon マーケットプレイス マンスリーニュースレター Vol. 5

販売事業者・サービス・商品の紹介やイベント情報等、Amazon マーケットプレイスの魅力を紹介

2014.06.23

Amazon.co.jp(以下、Amazon)は、より多くの販売事業者様、お客様に「Amazon マーケットプレイス」に対するご理解を深めていただくために、「Amazon マーケットプレイス」を活用してビジネスを拡大している販売事業者様のお取り組みや、「Amazon マーケットプレイス」ならではのサービス・商品などの最新トピックスを定期的にお届けして参ります。

今号では、『2014 年上半期 FBA 利用商品 販売数トップ 20』コーナーを追加し、販売事業者様のより革新的なビジネス展開に役立つ、「Amazon マーケットプレイス」ならではのサービスやセミナー情報をご案内いたします。

販売事業者様サクセスストーリー

株式会社プラスワイズ 代表取締役 中川勇太様

販売事業者名: 農業用品販売のプラスワイズ <http://amzn.to/1hufHLW>

販売開始: 2013 年 5 月

販売カテゴリ: DIY・工具 利用サービス: Amazon 出品サービス/フルフィルメント by Amazon (FBA)

販売事業者様概要: 2012 年創業。3 代続く農業用品卸売業から独立し、農業資材・園芸用品などのインターネット販売を行っている。農機具から、のこぎり、脚立などの DIY 用品まで幅広い商品を取り扱っている。現在のイチ押し商品は、農地への動物侵入を阻止する「アニマルフェンス」。本社は新潟県三条市。スタッフ数は 8 名。

「約 1 年で全売上の 30%以上を Amazon が占めるようになりました」

中川 様 インタビュー:

Amazon で販売を開始された経緯をお聞かせください

父親が経営する農業用品の卸売会社で勤めた後、インターネット販売部門として別会社を設立し、独立しました。

農業で使用する農機具や薬品などは、園芸店などの実店舗でしか販売していない商品が多いので、そうした商品をインターネットで販売すれば、便利だと感じてくださるお客様が多いのではないかと考えたためです。

最初は自社サイトを立ち上げ、他の EC サイトなどに販路を拡大してきました。Amazon は弊社では 5 つ目の EC サイトになります。売り上げ拡大のためには、多くのお客様に商品を見ていただく必要があるのですが、Amazon の販売力に期待したからです。Amazon でも、ビニールハウスの資材、育苗箱、リヤカーなどのプロユースの商品から日用品など個人のお客様がお使いになれる商品まで幅広く取り揃えています。販路が広がったことで、意外な商品が売れるのも面白いですね。最近良く売れている「アニマルフェンス」は、農業目的だけではなく、太陽光発電所などでも敷地を囲うフェンスとして利用されているそうです。地元で販売しているだけでは、開拓できなかった販売先だと思います。



Amazon で実際に販売を始めてどんなところにメリットを感じられましたか？

何と言っても売上ですね。Amazon は販売開始後の売上の伸びも他の EC サイトと比べて一番早かったです。Amazon で販売を開始して約1年で弊社の売上の30%以上をAmazonが占めるようになりました。新商品を掲載する際に、他のECサイトとほぼ同時に掲載しますが、Amazon はお客様の反応が一番速いように感じています。Amazon は広告費などの余計なコストがかからないのもいいですね。

商品登録なども特に戸惑うことなく販売を開始できました。Amazon はすでに型番がある商品であれば、値段などを設定するだけなので、出品が楽だと思います。販路は大きく広がりましたが、作業量はそれほど増えたとは感じていません。

自社出荷をされながら、フルフィルメント by Amazon(FBA)もご利用いただいているのはなぜですか？

出荷は自社でも行えますが、FBAは主に売上向上の目的で利用しています。FBAにマッチした商品は売上が伸びるので、売れ筋商品や、競合がない商品で、FBA に向くサイズの商品などを選んで、FBA で出荷するようにしています。これからもFBAを利用する商品を増やしていきたいと思っています。

今後の展開をお聞かせください。

「農業用品を買うならプラスワイズが速くて便利だね」とお客様に言っていただけるような店にしていきたいと考えています。もっと多くのお客様に弊社を知っていただき、ご利用いただきたいですね。インターネット販売はこれからもっと拡大すると期待していますし、活気のある市場で仕事ができることに喜びを感じています。

今月の新規販売事業者様

松竹株式会社 加藤憲一様

販売事業者名： 松竹歌舞伎屋本舗 <http://amzn.to/1hAQP5s>

販売開始： 2014年5月 販売カテゴリー： ホーム&キッチン、おもちゃ、文房具・オフィス用品など

利用サービス： Amazon 出品サービス／フルフィルメント by Amazon(FBA)

販売事業者様概要： 創業1895年(明治28年)。映像事業、演劇事業、不動産事業などを主体とする、総合エンターテインメント企業。歌舞伎関連グッズ販売の「松竹歌舞伎屋本舗」は東京駅の東京キャラクターストリートとGINZA KABUKIZA 地下2階の木挽町広場に実店舗を展開。イチ押し商品は「歌舞伎はろうきていシリーズ」。本社所在地は東京都中央区。

Amazon マーケットプレイス参加目的： 東京の店舗限定商品を全国に販売し、販路拡大とお客様へのサービス拡充。

「Amazon のような、お客様の利便性を追求した洗練されたサイトは、自社では構築できないので、非常に心強いです」

加藤 様のコメント：

当店の取扱商品は東京の店舗でしかお買い求めできない商品が多く、お客様からも通信販売のご要望をいただき、また、当店としても地方のお客様の需要を開拓したいと、初めてのインターネット販売をAmazonで行うことにしました。普段からAmazonで買い物をされているお客様からは便利だと、ご好評をいただいています。Amazonのような、お客様の利便性を追求した洗練されたサイトは、自社では構築できないので、非常に心強いですし、Amazonで販売を開始して良かったと思っています。

今後は、松竹歌舞伎屋本舗の商品をAmazonでも購入できることをアピールし、限定商品やセット売りなど独自の販売戦略を駆使して、実店舗とは違う、インターネット販売特有の売れ筋商品を開拓したいと考えております。世界でも知られる歌舞伎というコンテンツを活かし、将来的には海外での販売も検討したいと思っています。



Amazon マーケットプレイス ランキング

テーマ： 2014 年上半期 FBA 利用商品 販売数トップ 20

NO	カテゴリー	商品名
1	家電・カメラ・AV機器	cheero Power Plus 10400mAh DANBOARD Version マルチデバイス対応モバイルバッテリー
2	家電・カメラ・AV機器	cheero Power Plus DANBOARD version mini 6000mAh マルチデバイス対応モバイルバッテリー
3	家電・カメラ・AV機器	Anker 25W 5ポートUSB急速充電器 ACアダプタ Phone5C/5S/5/4S/4/Pod/Pad/Xperia/GALAXY/ウォークマン等対応
4	パソコン・オフィス用品	Team MicroSDHCカード32GB Class10 ECG パッケージ10年保証 SDHCカード変換アダプター付き (32GB)
5	家電・カメラ・AV機器	Highend berry 【Phone 5 / 5s】2014年 モデルストラップホール 保護キャップ 一体型 ソフトTPU ケース クリア
6	DVD・ミュージック・ゲーム	モンスターハンター4
7	家電・カメラ・AV機器	マルチデバイス対応 cheero Power Plus 2 10400mAh (シルバー) 大容量モバイルバッテリー
8	ヘルス&ビューティー	スカルブ 薬用スカルブシャンプー オイリー(脂性肌用)
9	家電・カメラ・AV機器	Anker 40W 5ポートUSB急速充電器 ACアダプタPowerIQ搭載 Phone5C/5S/5/4S/4/Pod/Pad/Xperia/GALAXY/ウォークマン等対応
10	家電・カメラ・AV機器	Anker 40W 5ポートUSB急速充電器 ACアダプタPowerIQ搭載 Phone5C/5S/5/4S/4/Pod/Pad/Xperia/GALAXY/ウォークマン等対応
11	ホーム&キッチン	アゲツヤ チタニウムプレート仕様 プロフェッショナルヘアアイロン<最大温度220℃> 【シャイニーストレート&ゴージャスカール】35470
12	家電・カメラ・AV機器	cheero Power Plus 2 10400mAh ブラックCHE-039-B
13	パソコン・オフィス用品	Anker タブレット用スタンド角度調整可能 Pad・Pad mini Nexus 7等 並行輸入品 【増量パック】ブリタ (BRITA) マクストラ (MAXTRA)
14	ホーム&キッチン	BRITA浄水器ポット交換用カートリッジ 3個プラス1個で合計4個入りセット グローバル仕様製品
15	ヘルス&ビューティー	グランズレメディ50g Grans Remedy [並行輸入品]
16	家電・カメラ・AV機器	GSK モバイルバッテリー 大容量 12000mAh Phone5 Phone5S Phone5C 新Pad Pad mini対応 [iOS7対応 新型コネクタ同封モデル] [180日保証] [国内品質管理]
17	パソコン・オフィス用品	パズドラ! タッチペンSu-Pen POP! B201S-PPA
18	パソコン・オフィス用品	東芝 microSDXC 64GB Class10 30MB/s UHS-I 防水 耐X線 日本製 TOSHIBA 海外向けパッケージ品
19	パソコン・オフィス用品	ピクチャー映像用ブルーレイディスク1回録画用 25GB 4倍速 保護コート(ハードコート) ワイドホワイトプリンタ用スピンドル50枚 台湾製 BV-R130U50W
20	家電・カメラ・AV機器	Anker 強化ガラス液晶保護フィルム-Phone5S / Phone5C / Phone5用

「家電・カメラ・AV機器」:もっとも売れているカテゴリー。特にバッテリーをはじめ、充電器などモバイル関連用品を中心に 10 アイテムがランクイン。

「パソコン・オフィス用品」:メモリーカードやタブレット関連用品など 5 アイテムがランクイン。

「ヘルス&ビューティー」:スカルブシャンプー、パウダータイプのデオドラントケア製品、ランク外では『屋久島春ウコン粒』のサプリメントが 24 位。

「ホーム&キッチン」:ヘアアイロン、浄水器のカートリッジがランクイン。ランク外では、防災用の固めるトイレ『シートイレ』が 33 位。

「食品&飲料」:売れ筋商品は、41 位『よなよなエール 350ml 4種 4缶 クラフトビールお試しビールセット』や 42 位に『エキストラバージンココナッツオイル 400g』など。

「DVD・ミュージック・ゲーム」:6 位の『モンスターハンター4』が圧倒的。

「おもちゃ&ホビー」:売れ筋商品は、27 位『妖怪ウォッチ DX 妖怪ウォッチ』、36 位にペンライト『LED ルミカ LUMIACE カラーチェンジ』など。

セミナー 情報

■ Amazon.co.jp 「東京 ネット販売セミナー」 開催概要

ネット販売を検討されているメーカー、卸、小売などの首都圏の事業者を対象に、ネット販売支援を目的として無料セミナーを開催し、参加企業を募集いたします。

開催日時・場所:

2014年7月10日(木)14:30-16:30 アマゾン ジャパン株式会社本社(目黒区下目黒1-8-1 ARCO TOWER ANNEX)

募集人数: 各会場:100名

出席費用: 無料

お申込み: 専用お申込みフォーム(<http://goo.gl/JMNgNR>)にてお申込みください

問い合わせ窓口: セラーサービス事業本部 セミナー事務局 E-mail: (tokyo-seminar@amazon.com)

■ Amazon.co.jp 「ネット販売セミナー」 開催概要

ネット販売を検討されているメーカー、卸、小売などの岐阜県内事業者を対象に、ネット販売支援を目的として無料セミナーを開催し、参加企業を募集いたします。

開催日時・場所:

1. 2014年7月16日(水)14:00-16:00 東濃会場: セラトピア土岐(土岐市土岐津町高山4)
2. 2014年7月17日(木)10:00-12:00 中濃会場: 関市文化会館小ホール(関市桜本町2-30-1)
3. 2014年7月17日(木)15:00-17:00 西濃会場: ロアジールホテル大垣(大垣市宮町1-13)
4. 2014年7月18日(金)14:00-16:00 飛騨会場: 飛騨ホテルプラザ(高山市花岡町2-60)

募集人数: 各会場:50名

出席費用: 無料

内容: 1. Amazon の概要について

2. Amazon.co.jp を使ったネット販売戦略

3. Amazon.co.jp 第2回「岐阜県フェア」のご案内

お申込み: アマゾン ジャパン株式会社 セラーサービス事業本部 パートナー営業部 地域支援課まで、Eメールにてお申し込みください。定員になり次第、締切とさせていただきます。

E-mail: seminar@amazon.com

■ Amazonマーケットプレイス オンラインセミナー

この無料オンラインセミナー動画では、「Amazon.co.jpで御社の商材を販売しませんか?」というテーマのもと、総合オンラインストアAmazon.co.jpで商品を販売いただくためのサービスのメリットや、仕組み、料金体系についてご説明しております。

参加方法: 下記URLより無料セミナー動画にお申込みください。

URL: <http://go.amazonservices.com/JP-RecruitingWebinar.html>

<Amazonマーケットプレイスについて>

「Amazon マーケットプレイス」は、Amazon のビジョンである「地球上でもっともお客様を大切にすること」、「地球上でもっとも豊富な品揃えを提供すること」を追求して品揃えの強化を実現していくための重要なプログラムです。2000年11月にAmazon.comでのサービスを開始し、日本では2002年にAmazon.co.jpでのサービスをローンチしました。2007年には法人の販売事業者様による商品販売サービス「マーチャント@amazon.co.jp」も導入し、現在、「Amazon マーケットプレイス」を通じて多くの販売事業者様に多様な商品をリスティングいただいています。

また、「Amazon マーケットプレイス」は、2つのコンセプトをあわせもっています。1つは、Amazonで商品を購入するお客様のために、「Amazon マーケットプレイス」を通じてより多くの選択肢を提供できるということで、利便性も重視しています。Amazonでは、1つの商品に関しての複数のリスティングが1ページの商品詳細ページに集約されているため、お客様はその1ページを見るだけで、商品価格、配送料、納期など、ほしいものに関する条件を簡単に比較でき、ほしいものを、最も買いやすい条件で、簡単に探すことができます。そしてもう1つのコンセプトは、「Amazon マーケットプレイス」に参加する販売事業者様のために、Amazon.co.jpの集客力、マーケティング技術力、販売力を提供することです。販売事業者様には商品をリスティングいただくだけで、Amazonの信頼性の高いテクニカルサポート、販促マーケティングやカスタマーサービスなどのビジネスサポートを、自社商品のEC販売にオールインワンの料金プランでご利用いただけます。商品紹介ページの作成から代金回収まで、そして、SEOやSEM対策からレコメンド機能、アソシエイト・プログラムやメールマガジン配信など、通常は手間と費用がかかる複雑な販促活動はAmazonがサポートするため、商品の品揃えの拡充とリスティングの強化に集中していただくのみで、Amazonでのビジネス拡大を推進していただけます。より多くの販売事業者様に「Amazon マーケットプレイス」で商品を販売いただくことにより、Amazonはより豊富な品揃えを実現することができます。

本件に関する報道関係者からのお問合せ先

アマゾン ジャパン株式会社

プレス対応 Tel: 03-6367-4117

プレス対応 E-mail: press@amazon.co.jp

株式会社ブラップジャパン

Tel: 03-4580-9103

E-mail: pr-amazon@ml.prap.co.jp