

Press Release



2015年5月1日
株式会社パートナーエージェント

～2015年5月1日より新サービススタート～ 【業界初】個別の結婚成功率を開示

～過去3万人の活動会員と8千人の成婚実績で培ったノウハウを活かし、
過去一年間の実績値を基に、シミュレーションカウンセリング～

成婚率にこだわる婚活支援サービス、株式会社パートナーエージェント(本社:東京都品川区、代表取締役:佐藤茂、<http://www.p-ajp/>、以下パートナーエージェント)は、2015年5月より過去3万人の活動会員と8千人の成婚実績で培ったノウハウを活かし、過去一年間の実績値を基にシミュレーションカウンセリングの運用を開始いたします。



01年齢	30歳～40歳	02身長	165cm～
03学歴	大学卒業	04年収	500万円
05婚歴	結婚歴ありNG	06子供	実質子有りもNG
07タバコ	ずう人はNG		

月間コンタクト数の目安を表示する▼ 表示

あなたの月間コンタクト数の目安は **1.2** 件です

画面イメージ

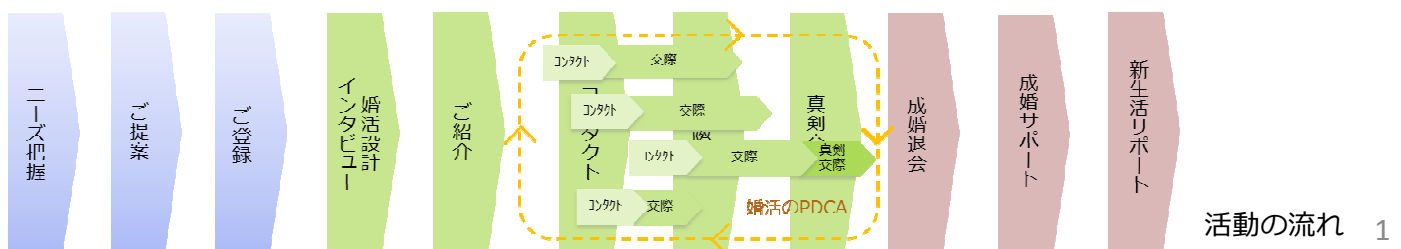
<サービス概要>

◆徹底した情報開示で透明性のある業界へ

従来の業界では、会員数・成婚数・プロフィールなど全体数字のみの開示でしたが、入会後は顧客により成果の違いがあり、期待していた結果とのギャップが発生していました。今回の新サービス開始により、顧客毎に現時点のお見合い数や成婚の確率について数字で開示し、さらに今後の活動目標を明確にすることで、これまでの課題をなくし、より成婚数を増やし、さらに高い成婚率を目指します。

◆より高い成婚率の実現へ

お客様が活動をスタートする際、270時間を超える研修を受けたプロのコンシェルジュによる「婚活設計インタビュー」を実施いたします。対話によって相手の自己実現や目標達成を図る技術でもある「コーチング」を活用し、お客様自身が気づいていない価値観や考え方などをお伝えし、将来のお相手や家庭像などのイメージを共有いたします。また、パートナーエージェントの過去成婚会員の実績により、エリア・年代による活動指標を設定いたします。不安が多く、また相談しにくい婚活だからこそ、やみくもに婚活をするのではなく、ゴールをイメージできる計画を明確に設計し、お客様に伴走するコンシェルジュと活動をスタートいたします。独自のコンセプトとしくみによってお客様の成果につなげていきます。

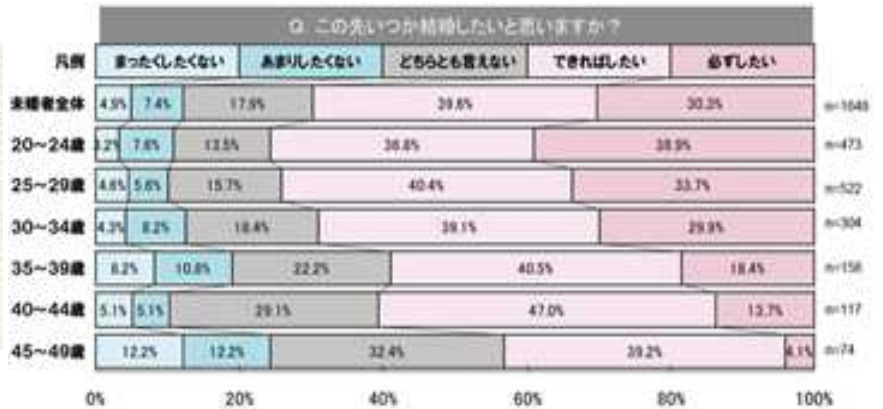


<サービスの背景/参考データ>

◆生涯未婚率は上昇。一方で結婚願望は男女とも約80%あり。

社会問題となっている生涯未婚率の上昇や婚姻組数の減少は依然として続いています。全体では男性20%、女性10%であり、年代別では男性の20代後半71%、30代前半47%、50歳20%、女性の20代後半60%、30代前半35%、50歳10%という結果になっており(出典:国勢調査)、22年後には、男性30%、女性20%と推測されています。(出典:厚生労働省)

一方、結婚適齢期の未婚男女において結婚願望があるのは、1982年調査結果から比較しても男女とも年代によっては約80%という結果になっており、結婚を望む人は依然多い結果となっています。



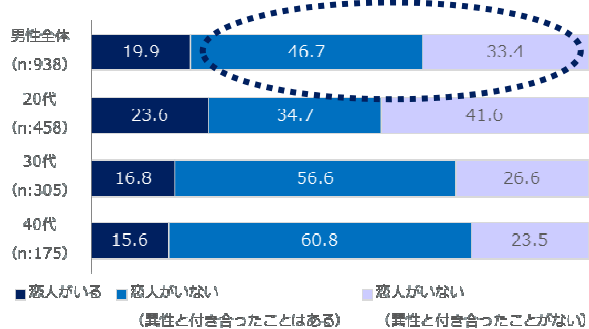
◆結婚が出来ない理由は、「出会いの機会がない」40%強という結果に。

結婚願望がある中、結婚が出来ない理由について、「適当な相手にまだめぐり合わない」という理由を挙げる人が、全体の約半数近い結果となっています。

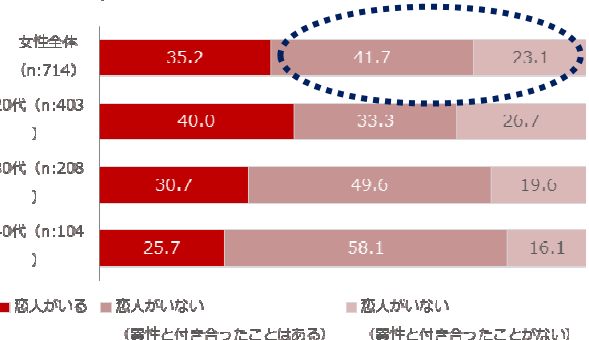
未婚男女の恋人の有無についての調査結果も男性全体で約80%、女性全体で約65%と男女とも年代が上がるにつれて恋人がいないと回答し、結婚もしたくても出来ない結果となっています。(出典:株式会社リクルートマーケティングパートナーズ「ブライダル総研恋愛観調査2014」)



■一般男性の恋人の有無



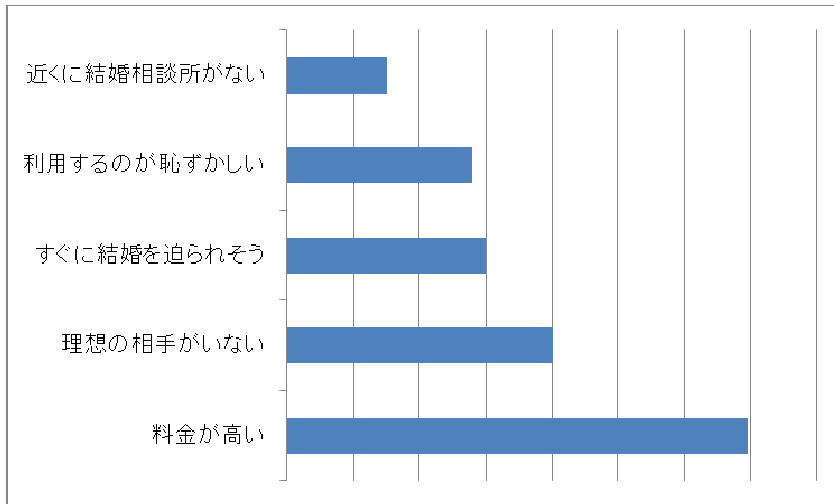
■一般女性の恋人の有無



◆業界イメージはマイナス面多い

結婚願望はあっても、出会いの機会がなく、結婚が出来ない人が増える中、出会いの場を提供するサービスが必要になりますが、未婚者が抱く業界のイメージについては、サービスの信頼性が低く、高額な料金が発生し、結婚をすぐに迫られそう、また個別に応じたサービスが提供されないなどといった様々なマイナスイメージが多くを占めています。

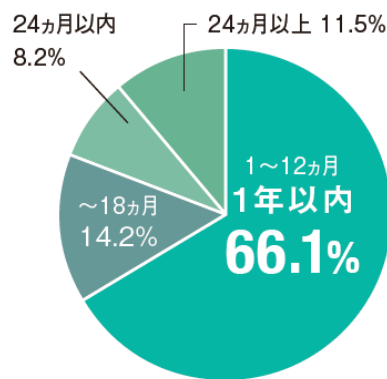
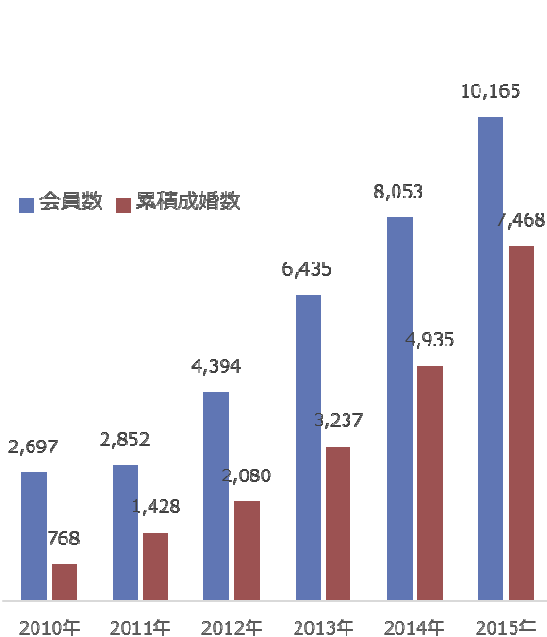
(出典: 事業の提供する婚活サービス利用調査(2014年3月実施))



◆結婚を望むお客様へ成果の高いサービスをし続けてきた結果

結婚適齢期の独身者でサービスを利用しない方の成婚率は5.2%(出典: 国勢調査)である中、パートナーエージェント2014年実績では24.4%の成婚率となり、たくさんのお客様よりご支持いただき、2006年の創業当初より「成婚」にこだわり続けてきた結果となりました。

今期10期目にして現在会員数1万名を越す方々が活動中ですが、これまで約3万名の方が入会し、8千名が成婚した実績があります。また、誠実な営業活動とサービスを提供するために、国際ISO規格・国内JIS規格、業界CMSと5つの認証を業界最多で取得しております。今後も圧倒的な実績をうみだした独自のサービスの仕組みを徹底し、結婚を望むお客様にはより安心して信頼できるサービスを今後も追求してまいります。



成婚退会までの活動期間の割合
(2014年1月~12月の1年間の成婚退会者実績)



国内JIS規格・国際ISO認証
業界CMS、それぞれの認証を
5つ取得(業界最多)



※パートナーエージェントの成婚率は、月次で発生した成婚会員様を月末在籍会員で割った率の12ヶ月積み上げ算出です。

[株式会社パートナーエージェント 会社概要]

商 号:株式会社パートナーエージェント

代 表 者:代表取締役 佐藤 茂

設 立:2006年9月

所 在 地:東京都品川区大崎1丁目20-3
イマス大崎ビル4F

U R L : <http://www.p-a.jp/>

事業内容 : 1.結婚相手の紹介、相談

2.イベント、旅行の企画・運営

3.会員誌、その他出版

4.挙式、披露宴、及び新婚旅行の企画・幹旋

5.カウンセリング、カルチャー講座運営

6.Webサイト、Webコミュニティの企画・運営

7.その他、上記に関する周辺業務



パートナーエージェント銀座店



セキュリティ・CS向上への取組み:ISO(JIS Q)9001・ISO(JIS Q)27001・

ISO(JIS Q)10002・プライバシーマーク・CMS

～代表メッセージ～

現代は、結婚しにくい時代と言われています。

仲人やお見合いなどの社会的な出会いの場が減少し、

結婚をしたくても機会に恵まれない多くの独身者がいます。

当社は、もっと信頼できる結婚情報サービスを目指して設立されました。

従来の結婚相談のサービスを見直し、結婚を望む顧客へ高い成果を

提供することで多くのお客様の支持を頂いてきました。

これからも、1年以内の結婚を支援するエージェントとして

未婚・晩婚を解決する社会の実現へ貢献して参ります。



各支店一覧

- ◆札幌店 (北海道札幌市中央区北5条西2-5 JRタワーオフィスプラザさっぽろ15階)
- ◆新宿店 (東京都新宿区西新宿1-13-12 西新宿昭和ビル9階)
- ◆西新宿店 (東京都新宿区西新宿1-22-15 グラフィオ西新宿10階)
- ◆銀座店 (東京都千代田区有楽町2-5-1 有楽町マリオン14階)
- ◆銀座数寄屋橋店 (東京都中央区銀座5-1-7 数寄屋橋ビル5階)
- ◆池袋店 (東京都豊島区西池袋1-17-10 エキニア池袋4階)
- ◆丸の内店 (東京都千代田区丸の内3-1-1 国際ビル2階)
- ◆町田店 (東京都町田市中町1-1-4 No.R 町田北3階)
- ◆上野店 (東京都台東区上野2-13-10 朝日生命上野ビル 6階)
- ◆横浜店 (神奈川県横浜市西区北幸2-1-22 ナガオカビル5階)
- ◆大宮店 (埼玉県さいたま市大宮区仲町1-110 OMIYA NSDビル8階)
- ◆千葉店 (千葉県千葉市中央区新町1-17 JPR千葉ビル13階)
- ◆船橋店 (千葉県船橋市本町6-2-20 ゼブラ船橋ビル6階)
- ◆静岡店 (静岡県静岡市葵区御幸町11-30 エクセルワード静岡ビル9階)
- ◆名古屋店 (愛知県名古屋市中村区名駅4-5-20 第二堀内ビルディング8階)
- ◆名駅桜通北店 (愛知県名古屋市中村区名駅2-41-10 アスラーレ名駅5階)
- ◆大阪店 (大阪府大阪市北区梅田1-8-17 大阪第一生命ビル6階)
- ◆心斎橋店 (大阪府大阪市中央区西心斎橋1-5-5 アーバンBLD心斎橋6階)
- ◆京都店 (京都府京都市下京区四条通烏丸東入長刀鉾町20番地 四条烏丸TFスクエア3階)
- ◆神戸店 (兵庫県神戸市中央区小野柄通7-1-1 日本生命三宮駅ビル6階)
- ◆福岡店 (福岡県福岡市中央区天神2-3-13 USHIOビル5階)

＜本件に関する報道関係者からのお問合せ先＞

株式会社パートナーエージェント 広報担当:森川

TEL.03-6388-9831 FAX.03-5759-2701 Webサイト:<http://www.p-a.jp>