

報道関係者各位

2013年6月28日

エッセンス株式会社

－ 従来の雇用の常識を破り、新しい企業と個人の関係性をつくる －

プロフェッショナル IT 人材に、「新しい働き方」を提案！
企業は、通常では雇用できない一流のプロフェッショナルを活用できる

「IT プロパートナーズ」サービス、 7月1日(月)よりサービス本格開始

<http://www.essence.ne.jp/propartners/it.html>

～リザーブリンク、SAVAWAY など、トライアル版に好評の声多数！～

経営、財務、IT など各専門分野の優秀なプロフェッショナル人材と、その能力を活用したい企業とをマッチングするプロパートナーズ事業を行うエッセンス株式会社(本社:東京都中央区、代表:米田昌紀)は、2013年7月1日(月)より、新サービス「IT プロパートナーズ」サービスの提供を本格開始します。

IT サービスの需要が年々高まりをみせる中、企業では新しいIT サービスを生み出すためにビジネス感覚を持ったエンジニア・クリエイターを求めています。しかし、優秀な人材の採用は非常に難易度が高いのが現状です。一方で、優秀なエンジニア・クリエイターが独立するケースも増加しており、共感できる企業とパートナーシップを組み、ビジネスに参画したいと考えている人材も増えています。

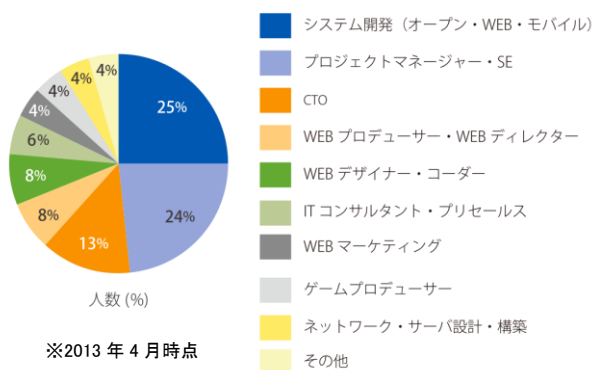
「IT プロパートナーズ」サービスでは、ビジネス感覚を持ったシステムエンジニア、プロジェクトマネージャーなど約 10 ポジションのカテゴリにおいて、高い専門性を有する人材(プロパートナー)ネットワークから、企業のニーズにマッチする人材を選び出し、週 2～5 回の勤務など、従来の雇用形態にとられない形態での活用を提案します。2013年1月より試用段階としてトライアル版の運

用を開始した同サービスは、すでに予約管理システムで業界トップの「株式会社リザーブリンク」や、ネット通販(EC サイト)向けの業務効率化・売上拡大を支援し、1500社以上の実績を持つ「株式会社SAVAWAY」など、複数企業から好評の声を集めています(※別紙参照)。

※ 「IT プロパートナーズ」サービスの詳しい内容については、添付の別紙参考資料をご覧ください。

プロパートナーの属性

ポジション別人数の割合



【 本件に関するお問い合わせ 】

エッセンス株式会社 広報事務局 (株式会社アイクリエイト内) 担当: 石塚(いしづか)

E-mail: contact@i-crt.jp / TEL: 03-6418-8312

< 「IT プロパートナーズ」サービスについて >

1.事例紹介

■事例 1【SNS 運営企業様(従業員 約 30 名)】

募集職種	自社サービスの開発エンジニア(上流設計～開発の支援)
活用スペシャリスト人材	大手 SI 企業にて 6 年勤務後、数名で起業して CTO に就任。その後自らのサービスで会社を立ち上げて代表取締役を務めている。
条件	月 48 万円(週 3 日勤務、8 時間/日)
企業様のお声	「いくつものプロジェクトを同時並行で進めて頂いて、非常に助かっています。社内には若いメンバーも多く、教育という面でも技術的な指導から、マネジメントの指導までして頂いて満足しています。」

■事例 2【EC サイトパッケージ運営会社(従業員 約 70 名)】

募集職種	WEB マーケティングの仕組み化
活用スペシャリスト人材	成長ベンチャーの立ち上げに参画し、その後モバイルサイトの立ち上げや広告商品の企画などを担当し、事業部を黒字化する。その後大手 WEB 広告代理店で経験を積んだ後、独立起業。現在同社の取締役 COO を務める。
条件	月 35 万円(週 3 日勤務、5 時間/日)
企業様のお声	「まだこれからが本番ですが、WEB マーケティングの仕組み化は今期非常に重要なミッションなので期待しています。どんどん社内のメンバーを巻き込んで進めていって頂きたいと考えています」

■事例 3【パッケージシステム運営会社様(従業員 約 20 名)】

募集職種	自社サービスの WEB デザイン企画～実装
活用スペシャリスト人材	成長ベンチャーの立ち上げに参画し、自社のサービス企画・デザイン～コーディングまで一人で担当。javascript や PHP などのフロント開発業務なども幅広く担当。現在は独立し、様々な企業の案件を受け持っている。
条件	月 48 万円(週 3 日勤務、8 時間/日)
企業様のお声	「クリエイターとしてのスキル面は勿論のこと、成長ベンチャーの立ち上げから携わってこられているので、人間的な部分やマインド面でも弊社の空気にマッチし、物理的にも精神的にも「近い」ので、「やりやすさ」を実感しています」

2.企業へのメリット

採用が難しい
プロフェッショナルを活用可能

独立している優秀なエンジニア、クリエイターの力を活用可能

自社にない
ノウハウを社内へ

経験豊富なプロフェッショナルのノウハウ・知見を社内に蓄積可能

やりたいことが
実現できる体制

必要な時に必要な人材をアサインすることが可能

3.サービス利用の流れと料金体系

(1) 導入コンサルティング(無料):ご提案～該当者推薦・面談設定

(2) ご契約・マッチング(成功報酬 70 万円～)

企業とプロパートナー双方にご契約の意思が確認できた場合、契約締結となります。

(3) 業務開始(月額報酬 35 万円～)

<料金例>

【月額報酬】 週 3 日の場合 : 約 35～75 万円 / 週 5 日の場合 : 約 60～120 万円

【マッチング成功報酬】 70 万円～(月額×2ヵ月分)

※詳細はお問い合わせください

<エッセンス株式会社 概要>

称号 エッセンス株式会社(Essence Corporation.)

資本金 10,000,000 円

設立 2009 年 4 月

代表者 代表取締役 米田昌紀

事業内容 ◆プロパートナーズ事業:プロフェッショナルの紹介事業

◆リクルーティング事業:事業有料職業紹介事業(人材紹介、ヘッドハンティング)

厚生労働省許可(13-ユ-304173)

所在地 東京本社

〒103-0014 東京都中央区日本橋蛸殻町(かきがらちょう)1-11-1 人形町シティプラザ 5F

URL <http://www.essence.ne.jp/>