

株式会社 桧家住宅
2011年5月26日

～桧家住宅、名古屋の有力ビルダーとのFC契約で東海地域初進出へ～

株式会社 桧家住宅 株式会社 新和建設とFC加盟店契約締結

株式会社 桧家住宅(本社:埼玉県久喜市、代表取締役社長 近藤 昭)は、2011年5月に、株式会社 新和建設(所在地:愛知県北名古屋市、代表取締役社長 吉村 良三)とFC事業の加盟店契約を締結いたしました。

この度のFC加盟店契約の締結は、桧家住宅として初の東海地域への出展となります。桧家住宅の上場先である名古屋証券取引所のある名古屋地区のお客様に、桧家住宅の快適な「省エネECOハウス」と、家づくりの参考になると反響をいただいている「リアルサイズ展示場」を知ってもらえる良い機会であるととらえています。

当展示場は、2011年10月8日(土)、名古屋の総合展示場「スマートライフ・コンシェルCBCハウジング名駅北」においてグランドオープン予定となっております。今回新たに桧家住宅FC加盟店に加わった株式会社 新和建設は愛知県を中心に「木と技と心」にこだわった高級住宅販売を展開している注文住宅会社で、年間150棟以上、年商60億円を超える地域でもトップクラスの有力ビルダーです。商品の販売価格帯に厚みをもたせるため、桧家住宅が販売実績を伸ばし続けている“1次取得層”向けの商品群と販売手法を取入れ、顧客層の幅を広げると共に、受注拡大を目指したいとの考えで加盟をされました。

■桧家住宅FCの特徴

<商品>

上質で適正価格の家づくりを基本理念として、顧客目線で分かりやすく、魅力的な商品を企画開発していきます。桧家住宅グループが先行販売(テストマーケティング)し、そのデータと共に供給しております。

<販売>

「リアルサイズ展示場」、「ショールーム併設展示場」などモデルハウスの企画・設計、運営ノウハウを提供します。業界初の価格付きカタログ「hjスタイルブック」を活用し、住宅営業未経験者や女性営業も戦力化する独自の営業手法を伝授しています。

<教育・研修>

桧家住宅トップセールスによる営業研修、展示場での実地研修(HJスクール)、桧家住宅社内研修への参加、桧家住宅への出向受け入れ、経営陣による経営相談など現場の「リアルな指導」を実践しております。

桧家住宅では、「最高品質の住宅を最低価格で提供する」をモットーに、より多くの地域のお客様が家作り自体を楽しむことができるよう努めてまいります。

<本件に関するお問合せ先>

株式会社桧家住宅 FC事業部 担当:柏川・石森 e-mail:y-ishimori@hinokiya.jp

TEL:0480-26-1117 FAX:0480-24-4125

PR代行 株式会社プラチナム 担当:住川・西口・宇塚 e-mail:k-sumikawa@vectorinc.co.jp

TEL:03-5572-6071 FAX:03-5572-6075