

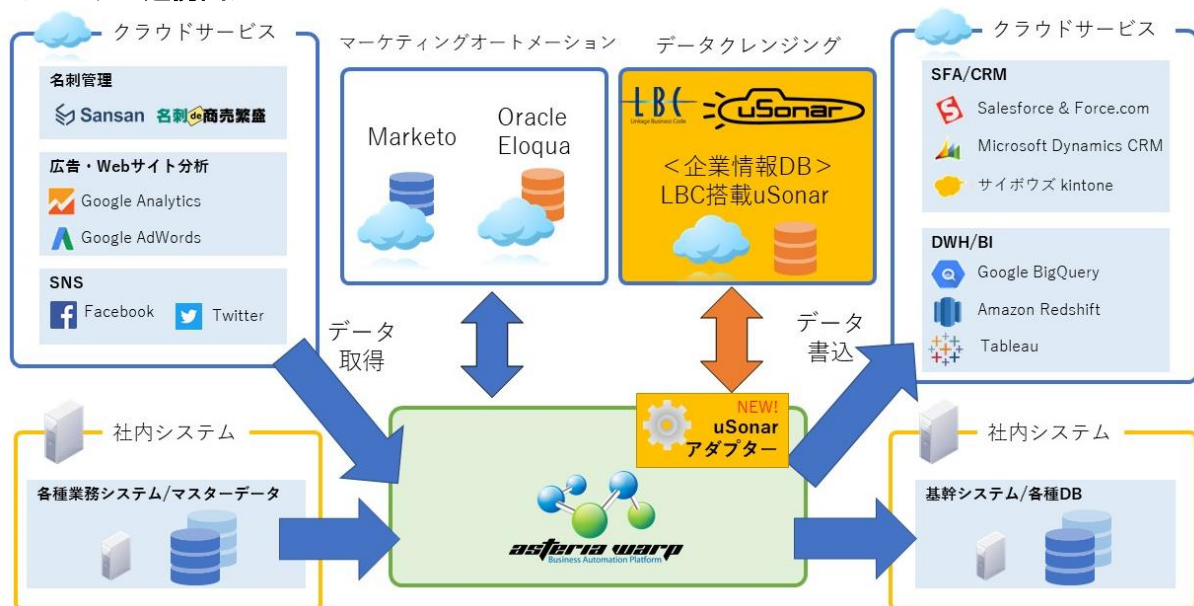
アダプター開発プログラムによる ASTERIA WARP 専用アダプター 「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」 提供開始

日本最大を誇るランドスケープ社の企業データベース「LBC」とCRMシステム等との自動連携を実現し、マーケティングオートメーションの領域でも ASTERIA WARP を連携基盤としたソリューション構築へ貢献！

インフォテリア株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役社長：平野洋一郎、証券コード：3853、以下、インフォテリア）、アーティサン株式会社（本社：東京都調布市、代表取締役：小山才喜、以下、アーティサン）は、インフォテリアが提供する EAI/ESB 製品の国内市場において10年連続市場シェア No.1^{*1} 製品である ASTERIA シリーズの ASTERIA WARP（アステリアワープ）と株式会社ランドスケープ（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：福富七海、以下ランドスケープ）が提供する日本最大の企業データベース「LBC」^{*2}を搭載したデータ統合ツール「uSonar(ユーソナー)」との連携機能を担う専用アダプター「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」の提供を2017年5月16日から開始します。

「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」は、インフォテリアが開始した「アダプター開発プログラム」^{*3}にアーティサンが参画して開発した ASTERIA WARP 専用のアダプターで、販売およびサポートはアーティサンが行います。


<システム連携図>



本製品は、ランドスケープが提供する日本最大（820万件）の企業データベース「LBC」を搭載したデータ統合ツール「uSonar」と連携し、顧客データの一元化を行なうことができます。ASTERIAの既存の豊富なアダプターを選択して組み合わせることで、uSonarと外部システムとの連携は柔軟に対応できるようになり、顧客情報の正確性の向上・メンテナンスコストの削減を実現します。

また、CRMソリューションのリーディングカンパニーであるアーティサンは、ASTERIA WARP専用アダプター「Microsoft Dynamics CRM アダプター」も提供しています。Microsoft Dynamics CRMと本製品を組み合わせることで様々な外部システムから登録された顧客情報・企業情報を一元化し、営業/マーケティング活動における活用や分析を行うことが容易になります。

<アダプター提供機能>

アイコン	機能	内容
	LBC Match コンポーネント	企業情報のマッチ処理を行います。
	LBC DetailGet コンポーネント	企業管理コードを使用して企業情報を取得します。
	LBC UpdateGet コンポーネント	取得日を使用して更新情報を取得します。

<販売価格> ※ランドスケイプ社「uSonar」の個別契約は別途必要となります。

通常ライセンスモデル	「uSonar アダプター」 1 ライセンス：500,000 円（税別） ※別途保守サポートは対象正価の 15%（年額）が初年度よりかかります。
サブスクリプション ライセンスモデル	「uSonar アダプター」サブスクリプションモデル 1 ライセンス：25,000 円/月額（税別） ※サブスクリプションライセンスモデルは最低 3 か月からのご契約となります。
製品ページ	http://artisan.jp.net/products/usonaradapter/

<提供開始時期> 2017 年 5 月 16 日

■今後の ASTERIA ビジネスの展開

インフォテリアの ASTERIA ビジネスは順調な拡大を継続しており、現在の導入社数は 6,000 社を突破するとともに企業データ連携市場（EAI/ESB）では 10 年連続シェア No. 1 を継続するなど業界のリーディングカンパニーとしての地位を更に強固なものにしています。様々なデータベースやクラウドサービスとのデータ連携を可能にする専用アダプターは、今後もアダプター開発支援プログラムに参画しているパートナー企業との協業により積極的に開発・提供していく方針です。

また、ASTERIA WARP の多様なデータソースとの連携機能を充実させていくことで、ビッグデータをはじめとするクラウド時代の高度なデータ活用を推進するとともに、企業がもつ顧客データや取引先情報などのデータクレンジング・名寄せといったデータクオリティ分野に対するニーズに対しても貢献することができると考えています。特に、デジタルマーケティングの普及により、CRM とマーケティングオートメーションとの連携ニーズが増えてきていることから、そうした領域での ASTERIA シリーズの採用機会を高める上でビジネスニーズに合致するアダプター開発にパートナー企業とともに注力します。

■株式会社ランドスケイプ様 からのエンドースメント

ランドスケイプは、このたびアーティサン様が構築した「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」の提供が開始できることを心から歓迎します。

インフォテリア様の「ASTERIA WARP」と「uSonar」が連携することで、「ASTERIA WARP」のお客様は常に顧客情報を名寄せ/一元化し、最新の状態に保つことができるようになります。その結果、マーケティング部門ならびに情報システム部門では顧客情報を効率的に管理し、運用することが可能です。今後もランドスケイプは、パートナー企業が提供するソリューションとの連携を強化し、お客様が目指すデータベースマーケティングをデータ統合ソリューション「uSonar」で支援してまいります。

株式会社ランドスケイプ 取締役 CIO 置田 富士夫

※1：テクノ・システム・リサーチ社「2016年ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB 市場編」

※2：独自に収集・構築した全国 820 万拠点の法人マスターデータ。顧客情報を一元化するための辞書（リファレンス）として活用できる日本最大の企業データベース。

（出典 <http://www.landscape.co.jp/lbc.html>）

※3：ASTERIA シリーズの普及が進むにつれて、様々なデータベースや新たに提供されるクラウドサービスとの連携ニーズが高まる中で、インフォテリアが 2015 年 7 月に開始した ASTERIA WARP におけるアダプター開発を担うパートナー企業支援プログラム。このプログラムにより、インフォテリア以外の企業によるアダプター開発を推進しアダプターのラインアップを拡充している。現在の当プログラム参画企業は 15 社で今後も拡大予定。

■インフォテリア株式会社について（Web サイト <https://www.infoteria.com/>）

1998 年に国内初の XML 専門ソフトウェア会社として設立されたインフォテリア株式会社は、企業内の多種多様なコンピューターやデバイスの間を接続するソフトウェアやサービスを開発・販売しています。主力製品の「ASTERIA」は、異なるコンピューターシステムのデータをプログラミングなしで連携できるソフトウェアで、大企業、中堅企業を中心に 6,117 社（2017 年 3 月末現在）の企業に導入されています。また、「Handbook」は、営業資料や商品カタログ、会議資料などあらゆる電子ファイルをスマートフォンやタブレットで持ち運べるサービスのスタンダードとして、現在 1,193 件（2017 年 3 月末現在）の企業や公共機関で採用されています。

■「ASTERIA WARP」について（Web サイト <https://www.infoteria.com/jp/asteria>）

ASTERIA WARP は、異なるコンピューターシステムのデータを、ノンプログラミングで連携できるミドルウェアです。メインフレームやクラウド上のサーバーから表計算ソフトまで、様々なシステム間の接続とデータの変換を行うロジックを複雑なプログラミングなしで行えることが評価されています。また、企業向けデータ連携製品（EAI/ESB 製品）の国内市場において 10 年連続市場シェア No.1 を獲得しています。

■株式会社ランドスケープについて（Web サイト <http://www.landscape.co.jp/>）

ランドスケープは、データベースマーケティング支援会社として、独自構築した日本最大のデータベースを構築・維持してきたマーケティングノウハウを柱に、クライアント企業に対して新規顧客の発見と顧客育成を支援しています。特に独自構築した 820 万拠点を網羅する日本最大の企業データベースを用いて、クライアント企業が保有する顧客データの名寄せやターゲティングを容易に実現できるシステムやサービスをご提供しています。

■「uSonar」について（Web サイト <http://www.landscape.co.jp/usonar.html>）

データ統合ツール「uSonar(ユーソナー)」は、様々な場所で生成、活用されている顧客データを一元化する CDI(Customer Data Integration)ツールです。日本最大の企業情報データベース「LBC」を活用して、顧客に関わる様々な情報を統合し、深海の潜水艦のように外部環境の変化とターゲット企業を感知できます。また EAI/ESB や SFA やマーケティングオートメーションなどのソリューションとの連携により、顧客データの自動メンテナンスなどを実現します。

■アーティサン株式会社について（Web サイト <http://artisan.jp.net/>）

2014 年 7 月に設立。アーティサン株式会社は、東京都調布市の本社を始め渋谷・大阪・広島・沖縄の各地に拠点を構え、自社製品の提供やマイクロソフト製品(Dynamics 365、Dynamics CRM、Dynamics AX、SharePoint、Office、Exchange、Active Directory、Office 365、Microsoft Azure など)を使ったシステムの提案支援、要件定義支援、設計、構築、運用・保守、開発支援コンサルティング等を提供しています。

当該製品をリリースする CRM 事業部はプラットフォーム型 CRM の第一人者が率いる国内トップクラスの CRM 経験と実績を持つ組織で、日本の CRM リーディングカンパニーとして他社にはないノウハウを高品質・低価格で提供し、国内外の顧客や多くの CRM ベンダーを支えています。

CRM 事業部ブログ（知識創造研究室） <http://artisan.jp.net/crmblogs/>

<プレスリリース 掲載 URL>

https://www.infoteria.com/jp/news/press/2017/05/15_01.php

<「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」の詳細はこちら>

<https://www.infoteria.com/jp/warp/feature/option/uSonar>

【プレスリリースに関するお問い合わせ先（報道機関窓口）】

インフォテリア株式会社 広報・IR 室：長沼史宏

TEL:03-5718-1297 / FAX:03-5718-1261 / E-mail: press@infoteria.com

【「ASTERIA WARP」に関するお問い合わせ先】

インフォテリア株式会社 ASTERIA 事業本部 営業推進部長：東出 武也

TEL:03-5718-1250 / FAX:03-5718-1261 / E-mail: pm@infoteria.com

【「uSonar アダプター for ASTERIA WARP」に関するお問い合わせ先】

アーティサン株式会社

販売窓口 TEL : 042-444-4815 / E-mail: CRMProductSupport@artisan.jp.net

技術サポート窓口 TEL : 042-444-4815 / E-mail: CRMProductSupport@artisan.jp.net

インフォテリア、ASTERIA、Handbook はインフォテリア株式会社の登録商標です。
本文中の商品名は、各社の商標または登録商標です。