

## 企業とメディアの“出会い”をサポートする メディアポータル・マッチングサイト「AdSELL (アドセル)」始動

商品・サービスがよりスムーズに世の中へ伝わるように設計、リリースされた新サービス

ゲンダイエージェンシー株式会社（本社：東京都新宿区 代表取締役 CEO：山本正卓、以下、ゲンダイエージェンシー）は、広告主とメディアをつなげるメディアポータル・マッチングサイト「AdSELL (アドセル)」の提供を開始いたしました。



「AdSELL (アドセル)」サービスサイト：<https://adsell.jp/show>

「様々なメディアを一目で確認したい」「問い合わせや見積をスムーズに行いたい」というニーズを叶える。

ゲンダイエージェンシーは、メディアを介して広告主様の商品・サービスを世に伝えるお手伝いを創業以来 28 年間実施しています。長らく広告事業を展開する中で、媒体社様には「お取引確度の高い広告主様を引き合わせたい」という想いが、また広告主様には「広告出稿先の候補になるメディアをすぐに、一目でチェックしたい」といったニーズがあることに気がきました。

これらの課題を解決するために、当社ではこの度、広告主とメディアをつなげるメディアポータル・マッチングサイト「AdSELL」をリリースいたしました。

AdSELL において、媒体社様は広告媒体資料や広告商品資料、ノウハウが詰まったホワイトペーパーを登録いただけます。一方広告主様は、登録された様々な広告媒体や広告商品に関する資料をダウンロードのうえ比較検討し、自社にとって最適なサービスを見つけることが可能となります。



オプション以外、全て無料でご利用いただけます

■オプションを除き、サービス利用料金はすべて無料

AdSELL は、会員・サービスの登録から、媒体社様・広告主様間での問い合わせ・見積依頼などに伴うメッセージ機能など、すべて無料にてご利用いただけます。なお、媒体社様に関しましては、以下の有料オプションメニューもご用意しております。

#### <オプションメニュー>

- ・ピックアップサービス登録/2週間掲載/250,000円（税別）
- ・バナー掲載/2週間掲載/150,000円（税別）
- ・メルマガ配信/1回送信/100,000円（税別）

#### ■媒体社は見込み客に向けて効果的なアプローチが可能に

「確度の高い見込み客に提案したい」——そう考えている媒体社様は多いはずです。AdSELL では、広告主様が検索した情報を確認できる「検索ログ」や「媒体リクエスト（公募）」など見込み客検索機能を利用することで、効果的かつ効率的に見込み客にアプローチすることが可能となります。

#### ■メッセージ機能でシームレスにコミュニケーションを実現

AdSELL に搭載された資料や見積の添付が可能なメッセージ機能を用いることで、広告主様と媒体社様間においてシームレスにコミュニケーションを図ることができます。

## 会社概要

ゲンダイエージェンシー株式会社は1995年4月、アミューズメント業界に特化した広告会社として設立。以来、同業界における広告のパイオニアとして、オンリーワンの企業を目指し邁進してまいりました。2004年9月には当社株式を上場し、その事業領域を「クライアントの集客戦略をバックアップし、事業の発展と向上に貢献する業績発展支援業」といたしました。

私達をご提供するの単一メディア、単一サービスのご案内ではなく、集客戦略に基づくご提案です。それは個々のクライアントの実情や地域、業態に合わせて、インターネット、折込広告、セールスプロモーション、マスメディア広告等の様々なアイテムを最適な形でミックスした、消費者とのコミュニケーション戦略です。さらにこれらを実現するための企画、制作、運営などをワンストップで実現させ、オリジナリティの高いトータルプロデュースを実現させています。

#### 【会社概要】

社名：ゲンダイエージェンシー株式会社

所在地：〒163-1429 東京都新宿区西新宿 3-20-2 東京オペラシティビル 29F

代表者：代表取締役 CEO 山本正卓

設立：1995年4月

事業内容：広告、宣伝に関する企画および制作

URL：<https://www.gendai-a.co.jp/>