



フォーバル、香川県の

「インドネシアビジネスマッチング等開催業務」を受託

～セミナー、個別相談、ビジネスマッチングを通じて、香川県内企業のインドネシア進出を支援～

株式会社フォーバル（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：中島將典、以下「フォーバル」）は、このたび香川県が実施する「香川県インドネシアビジネスマッチング等開催業務」を受託したことをお知らせいたします。本事業は、人口増加と経済成長が続くインドネシア市場への県内企業の進出・販路拡大を支援することを目的としており、海外展開に関するキックオフセミナーの開催、個別相談対応、インドネシア企業とのビジネスマッチングを総合的に実施します。



「新しいあたりまえ」で、新しい世界を創る

香川県内企業の海外ビジネス拡大に向けた支援を推進

日本国内市場の成熟化が進む中、東南アジア地域は今後も高い経済成長が期待される市場として注目されています。一方で、多くの中小企業にとって海外展開は、現地情報やパートナー探し、人材・言語面などさまざまな課題が存在し、具体的な一歩を踏み出せないケースも少なくありません。

フォーバルはこれまで、中小企業の海外展開支援やアジア各国のネットワークを活用したビジネスマッチング支援を行ってきました。本事業ではその知見と現地ネットワークを活かし、香川県内企業の海外ビジネス機会の創出と成果につながる支援を提供してまいります。

フォーバルの本事業における具体的な取り組み

1. 海外展開キックオフセミナーの開催

香川県内企業を対象とした「海外展開キックオフセミナー」を開催します。

セミナーでは、以下のテーマを中心に解説し、県内企業の海外展開に向けた機運醸成を図ります。

- ・海外ビジネスを始める際のポイント
- ・海外展開の成功事例
- ・東南アジア地域の市場動向
- ・インドネシアのビジネス環境
- ・本事業の活用方法

海外展開に関心を持つ企業から具体的な進出を検討している企業まで、幅広い事業者にとって実践的な学びの機会を提供します。

2. インドネシアビジネスに関する個別相談対応

委託期間中、香川県内企業を対象に、インドネシア市場への進出や販路開拓に関する個別相談を随時実施します。インドネシア市場に関する情報提供や事業課題の整理、現地進出に向けたアドバイスなど、企業ごとの状況に応じた伴走型支援を行います。

3. インドネシア企業とのビジネスマッチング

香川県の審査を通過した県内企業を対象に、インドネシア企業との個別商談機会を提供します。

フォーバルは、参加企業のニーズを丁寧にヒアリングしたうえで、有望な現地企業とのマッチングを実施します。商談に際しては、以下の支援を一貫して提供し、実効性の高いビジネス創出を目指します。

- ・商談先候補企業の選定および日程調整
- ・オンライン商談の運営支援
- ・現地対面商談のアレンジ
- ・提案資料のブラッシュアップ
- ・英語・インドネシア語への翻訳支援
- ・通訳者の手配
- ・商談後のフォローアップ

これらの伴走型支援を通じて、県内企業のインドネシア市場への進出や販路拡大の実現を後押しします。

株式会社フォーバルについて

株式会社フォーバル（東証スタンダード：8275）は、中小・小規模企業向けの伴走コンサルティングを主力事業とし、「情報通信」「海外」「環境」「人材・教育」「起業・事業承継」の5分野で経営支援サービスを展開しています。独自の「企業ドクター（次世代経営コンサルタント）」モデルを通じて、経営課題の可視化から改善提案、実行支援までを一気通貫で提供し、ESG経営、人的資本経営、DX/GX推進など企業価値向上に資する高付加価値支援を行っています。

また、地方創生戦略「F-Japan構想」のもと、自治体、民間企業、教育機関、金融機関との連携による地域共創モデルの構築および横展開を推進しています。

■会社概要

社名：株式会社フォーバル

代表：代表取締役社長 中島 将典

設立：1980年（昭和55年）9月18日

所在地：東京都渋谷区神宮前五丁目52番2号青山オーバルビル14階

URL：<https://www.forval.co.jp>