



フォーバル、新潟県の 「令和8年度ベトナム向け販路開拓支援業務」を受託 ～新潟県内企業の海外販路の拡大および売上の向上を支援～

株式会社フォーバル（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：中島 将典、以下「フォーバル」）は、このたび新潟県が実施する「令和8年度ベトナム向け販路開拓支援業務」を受託したことをお知らせいたします。本業務では、新潟県内企業とベトナム企業とのビジネスマッチングを通じて、ビジネスパートナーとの出会いを創出し、新規取引や技術連携の実現を支援します。



「新しいあたりまえ」で、新しい世界を創る

令和8年度ベトナム向け販路開拓支援業務に対する基本方針

本業務は、県内企業とベトナム企業とのビジネスマッチングを通じて、双方のビジネスパートナーとの出会いを創出し、新規取引や技術連携の実現を支援することを目的としています。商談会の実施にあたっては、商談機会の提供にとどまらず、商習慣の違いを踏まえた事前準備、県内企業および現地企業双方のニーズを考慮した適切なマッチング、商談後のフォローアップを行うことで、効果的な商談の成立と具体的なビジネスの成約につなげます。参加企業の海外販路の拡大および売上の向上を支援するとともに、新潟県経済の活性化に貢献することを目指します。

フォーバルの本業務における具体的な取り組み

主な取り組みは、以下の通りです。

①ビジネスマッチングの実施

ベトナム・ホーチミン市内で県内企業および現地企業のビジネスマッチングを実施します。

【ビジネスマッチング概要】

実施時期：令和8年12月・単日開催（予定）

実施方法：現地・対面方式

参加県内企業：ベトナムへの販路開拓を目指す県内企業 5 社程度

想定業種：熱処理業・金属加工業

【業務内容】

- ・会場選定および手配
- ・県内企業の選定および連絡調整
- ・現地企業の選定および連絡調整
- ・ビジネスマッチングの運営
- ・アフターフォロー

②成果報告書作成業務

▼ 本事業や自治体事業に関するお問い合わせはこちら ▼

https://www.forval.co.jp/contact_ask/

株式会社フォーバルについて

株式会社フォーバル（東証スタンダード：8275）は、中小・小規模企業向けの伴走コンサルティングを主力事業とし、「情報通信」「海外」「環境」「人材・教育」「起業・事業承継」の5分野で経営支援サービスを展開しています。独自の「企業ドクター（次世代経営コンサルタント）」モデルを通じて、経営課題の可視化から改善提案、実行支援までを一気通貫で提供し、ESG経営、人的資本経営、DX/GX推進など企業価値向上に資する高付加価値支援を行っています。

また、地方創生戦略「F-Japan構想」のもと、自治体、民間企業、教育機関、金融機関との連携による地域共創モデルの構築および横展開を推進しています。

■会社概要

社名：株式会社フォーバル

代表：代表取締役社長 中島 將典

設立：1980年（昭和55年）9月18日

所在地：東京都渋谷区神宮前5丁目52番2号青山オーバルビル14階

URL：<https://www.forval.co.jp>