

2025年6月18日/SALES GO株式会社

国産SFAを展開するSALES GOが 北陸銀行とビジネスマッチング契約を締結 ～北陸エリア企業の営業DX推進を支援～

SFAとインサイドセールスで営業のデジタル化と売上の拡大を支援するSALES GO株式会社（所在地：東京都中央区、代表取締役社長：内山 雄輝、以下SALES GO）は、株式会社北陸銀行（代表取締役頭取：中澤 宏、以下 北陸銀行）とビジネスマッチング契約を締結したことをお知らせします。本契約により、北陸3県（富山・石川・福井）を中心に12都道府県に支店を持つ北陸銀行の顧客企業様に対し、営業DX推進を支援してまいります。



■提供背景

北陸銀行は、「地域のみなさまに親しまれ、頼りにされる銀行」を目指し、「地域共栄」・「公正堅実」・「進取創造」の経営理念のもと、地域とともに発展してきました。昨今では地元企業様の課題解決のためITコンサルティング事業を展開し、顧客企業様のニーズにマッチしたITツールを導入から定着までサポートしています。

SALES GOは1,000社2,000商材の営業支援実績を背景に、先進7カ国最下位の日本の営業生産性を上げたいという熱い思いで設立。「データのチカラをすべての企業へ」をミッションに掲げ、国内最新※SFA（顧客・営業管理システム）の開発・提供を中心に、営業戦略設計・インサイドセールス支援など、「売れる仕組みを作る」事業を展開しています。

この度、北陸銀行とSALES GOにて、地方企業の活性化に向け協業体制を構築することで意向が一致し、ビジネスマッチング契約を締結する運びとなりました。本契約により、北陸銀行の顧客企業様に対し、SALES GOのサービスやノウハウを活用し、営業の管理やデジタル化等の課題解決をサポートしてまいります。

■国産営業管理ツール「SALES GO ISM」

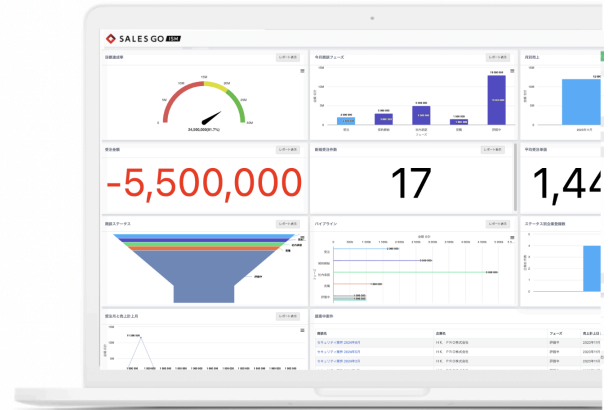
安い！カンタン！高機能！

～営業管理で「これさえあればいいよね！」という機能を搭載したSFA～

【1】とにかく使いやすい ～そして実はかなり高機能～
顧客台帳を更新する感覚で誰でも直感的に利用。自由にデータベースの作成も可能。

【2】サポートが凄い ～営業の分析まで支援～
フェーズの設計や必要項目はSALES GOが作成。
導入から定着まで”密着伴走”で使われるSFAを実現。

【3】おどろくほど安い ～この機能で業界最安値～
月15,000円～利用可能。必要なサポートだけ選択可能。



SALES GO ISM サービスサイト：

<https://salesgo.co.jp/sales-go-ism>

■SALES GO株式会社について

代表取締役社長：内山 雄輝

本社所在地：東京都中央区築地3-12-5 +SHIFT TSUKIJI 2F

事業内容：

SFAを活用した営業DX支援事業

－インサイドセールスを起点とした営業管理システム「SALES GO ISM」の開発

－営業戦略設計・運用コンサルティング事業

URL：<https://salesgo.co.jp/>



※国内最新：IT製品比較サイト「ITreview」に掲載されるSFA46製品を自社で比較。2023年5月15日調べ。

【本リリースに関するお問い合わせ先】
SALES GO株式会社 PR/ブランディングチーム 飯田
TEL:070-7588-2256 E-Mail:iida@salesgo.co.jp