



新法から約1年、ITフリーランス活用企業の 9割超が活用を「維持・拡大」へ 契約手続きや運用の見直し進む

フリーランス新法に関する実態調査(前編)



「日本を、IT先進国に。」をビジョンに掲げるレバテック株式会社(<https://levtech.jp/>) は、ITフリーランスを活用する企業の経営層、役員・部長クラスの社員554名に対して、2024年11月に施行された「フリーランス・事業者間取引適正化等法(以下:フリーランス新法)」に関する実態調査を実施しました。

<調査サマリー>

1. ITフリーランスを活用する企業の約8割が、新法施行後に契約や運用を改善
2. 約4割の企業は契約手続きの負担増を実感、一方で発注控えの動きは目立たず
3. ITフリーランス活用企業の9割超が維持・拡大へ、「即戦力」「専門性」に期待

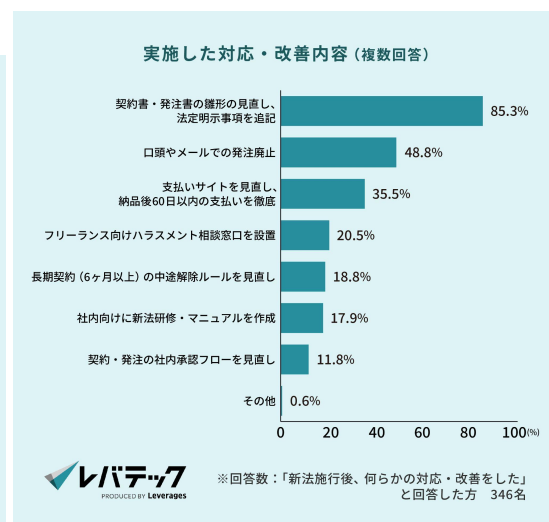
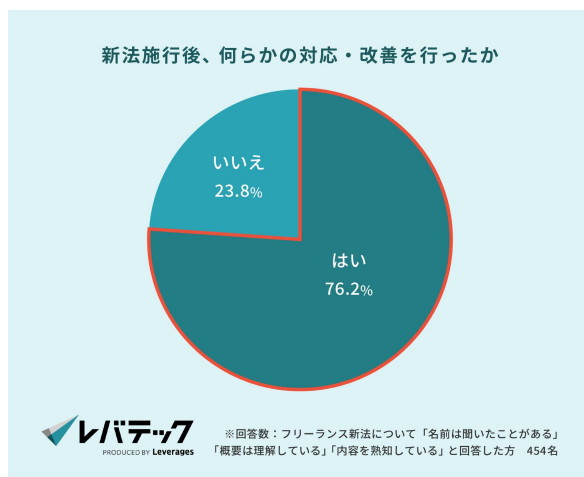
1.ITフリーランスを活用する企業の約8割が、新法施行後に契約や運用を改善

フリーランス新法施行後、76.2%が契約や運用面で何らかの改善を実施したことが明らかになりました。

具体的には、「契約書・発注書の雛形見直し(85.3%)」や「口頭やメールでの発注廃止(48.8%)」など、契約書類の整備や発注方法の見直しといった改善が進んでいます。ITの領域においては、他業界と比べて契約書や発注書の整備対応などが比較的早く進んでいた傾向にありましたが、これまで下請法の適用対象外であった*1(資本金1,000万円以下の発注企業など)事業者においても、新法施行をきっかけに契約手続きを見直す動きが広がったのではないかと考えられます。

*1 参照:公正取引委員会「下請法」

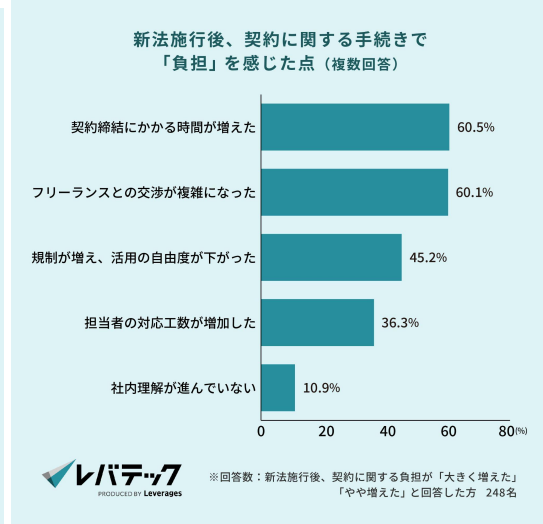
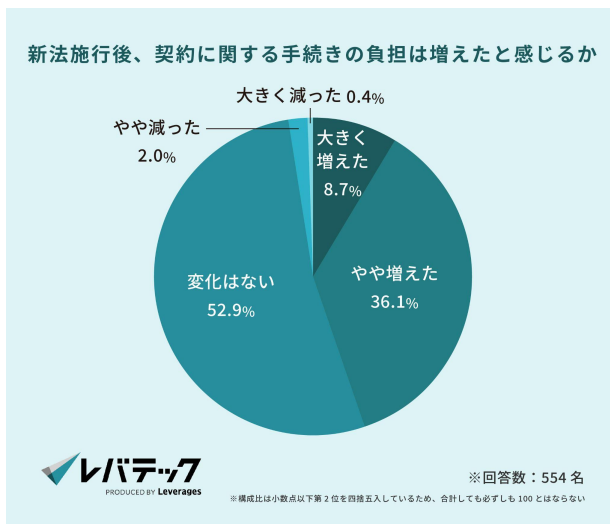
https://www.jftc.go.jp/houdou/panfu_files/pointkaisetsu.pdf



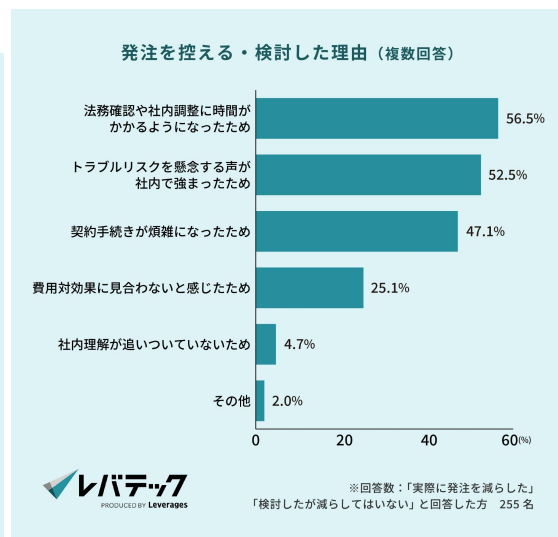
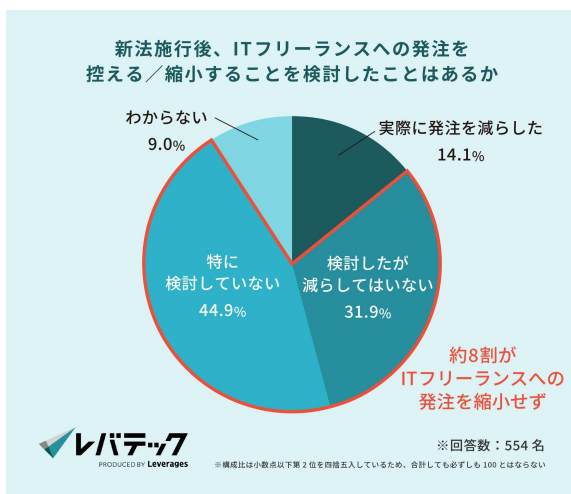
2.約4割の企業は契約手続きの負担増を実感、一方で発注控えの動きは目立たず

フリーランス新法施行後、契約手続きの負担が増えたとの回答は約4割に達しました。負担の理由として最も多かったのは「契約締結にかかる時間が増えた(60.5%)」となり、次いで「フリーランスとの交渉が複雑になった(60.1%)」が挙げられました。

従来、口頭やメールで済ませていた契約を文書化・正式化する必要が生じ、一定の負担増につながっていることがわかります。



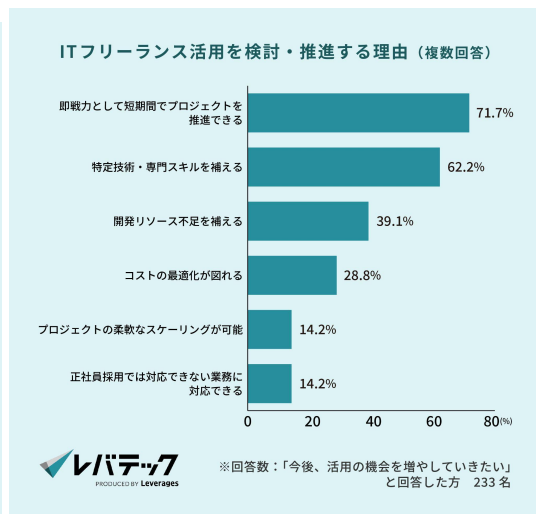
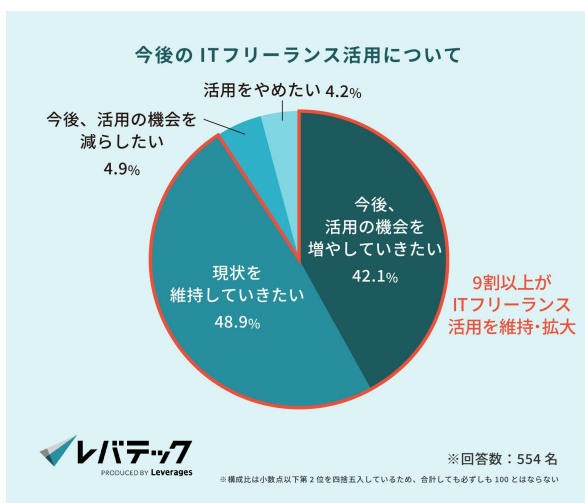
新法施行後、フリーランスへの発注を控える／縮小することを検討したかを尋ねたところ、「特に検討していない(44.9%)」が最も多く、「検討したが減らしてはいない(31.9%)」が続きました。発注の調整を検討した理由としては、「法務確認や社内調整の長期化」「契約手続きの煩雑化」などが挙げられましたが、実際に控える企業は少なく、多くの企業が引き続きITフリーランスの活用を継続していることがわかりました。



3.ITフリーランス活用企業の9割超が維持・拡大へ、「即戦力」「専門性」に期待

今後のITフリーランス活用については、「今後、活用の機会を増やしたい」が42.1%、「現状を維持していきたい」が48.9%となり、9割以上の回答者が活用を維持または拡大したいと回答しました。

ITフリーランスの活用を増やしたい理由としては、「即戦力として短期間でプロジェクトを推進できる(71.7%)」「特定技術・専門スキルを補える(62.2%)」などが挙げられ、即戦力と専門性を重視する傾向がうかがえます。



〈執行役社長泉澤のコメント〉

フリーランス新法施行から約1年が経過し、多くの企業で取引の適正化や就業環境の整備が進んでいることが明らかになりました。一方で、企業側では契約関連業務の負担が増加し、契約交渉や手続きの煩雑化といった新たな課題が浮き彫りとなっています。

IT領域におけるフリーランス活用の需要は依然として高く、今回の調査でも約9割の企業が「今後も活用を維持または拡大する意向」を示しました。DX推進や生成AIの普及により、フリーランスの活躍の場はさらに広がり、即戦力や専門性に期待も高まっています。

こうした状況を踏まえ、法令遵守と柔軟な契約運用を両立するための制度的・技術的支援は、一層重要性を増すと考えられます。企業は契約書や発注プロセスの見直しに加え、社内承認フローの整備や契約管理の自動化などを通じて、実務負担を抑えつつ戦略的な活用を推進することが今後求められていくでしょう。

◆ 泉澤 匡寛・プロフィール



2017年、新卒でレバレージーズ株式会社に入社。新規事業の責任者として、IT特化型就職支援サービス「レバテックルーキー」や、プログラミングスクール「レバテックカレッジ」を立ち上げ、事業の基盤を築く。

2021年、レバテック ITリクルーティング事業部部長に就任し、事業戦略の立案、採用、業務最適化を推進し、複数ブランドの成長を多角的に牽引。2023年4月にレバテック執行役員に就任し、2025年4月1日付で執行役社長に就任。

〈調査概要〉

調査年月：2025年10月2日～2025年10月6日

調査方法: インターネット調査

調査主体: レバテック株式会社

実査委託先: GMOリサーチ&AI株式会社

有効回答数: 554ss

調査対象: ITフリーランスを活用する企業の経営層、役員・部長クラスの社員

レバテック株式会社

レバテック株式会社では、「日本を、IT先進国に。」をビジョンに掲げ、「IT人材と企業を増やし、伸ばし、繋げる」ためのプラットフォームの構築を目指しています。現在は業界最大手のITフリーランス専門エージェント「レバテックフリーランス」ほか、IT人材と企業を支援するための様々なサービスを提供。累計登録者は68万人を超えます。

▽「レバテックフリーランス」フリーランスエンジニア専門エージェント

<https://freelance.levtech.jp/>

▽「レバテッククリエイター」フリーランスクリエイター専門エージェント

<https://creator.levtech.jp/>

▽「レバテックダイレクト」ITエンジニア・クリエイター専門求人サイト

<https://levtech-direct.jp/>

▽「レバテックキャリア」エンジニア/クリエイター専門の転職支援

<https://career.levtech.jp/>

▽「レバテックルーキー」エンジニアに特化した新卒向け就職支援エージェント

<https://rookie.levtech.jp/>

▽「レバテックカレッジ」大学生・大学院生対象エンジニア就活特化のプログラミングスクール

<https://rookie.levtech.jp/college/>



レバテック
PRODUCED BY Leverages

フリーランス・派遣・転職を支援するITエンジニア/クリエイター専門サービス

レバテック フリーランス
レバテック クリエイター
レバテック ダイレクト
レバテック キャリア
レバテック ルーキー
レバテック カレッジ

Leverages Group(<https://leverages.jp/>)

本社所在地 : 東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F

代表取締役: 岩槻 知秀

資本金 : 5,000万円

設立 : 2005年4月

事業内容：自社メディア事業、人材関連事業、システムエンジニアリング事業、システムコンサルティング事業、M&Aアドバイザー事業、DX事業、メディカル関連事業、教育関連事業

社会の課題を解決し関係者全員の幸福を追求し続けることをミッションに、インターネットメディア・人材・システムエンジニアリング・M&Aの領域で国や業界をまたいだ問題解決を行なっています。2005年に創業以来、黒字経営を継続し、2024年度は年商1428億を突破しました。各分野のスペシャリストが集うオールインハウスの組織構成と、業界を絞らないポートフォリオ経営で、時代を代表するグローバル企業を目指します。

本リリースに関する報道関係のお問い合わせ
レバレッジズ株式会社 広報部
TEL:03-5774-2900 MAIL: pr@leverages.jp