

報道関係各位

2026 年 9 月 11 日

東京エレクトロン デバイス株式会社

AI を活用した GRC 自動化プラットフォーム「Vanta」の国内販売代理店契約を締結 ～コンプライアンス対応の自動化により、企業間取引の信頼性向上と事業機会の拡大を支援～

東京エレクトロン デバイス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:宮本 隆義、以下 TED)は、Vanta Inc.(本社:米国カリフォルニア州サンフランシスコ、CEO: Christina Cacioppo、以下 Vanta)が提供する GRC 自動化プラットフォーム「Vanta(ヴァンタ)」について、販売代理店契約を締結し、2026 年 9 月 11 日より販売開始します。

企業間取引では、情報セキュリティやガバナンス体制を適切に運用し、その信頼性を示すことの重要性が高まっています。TED は Vanta の提供を通じて、ISMS や SOC 2 などの認証取得・維持に伴う業務負荷を軽減するとともに、企業間取引における信頼性向上と、継続的なガバナンス/リスク/コンプライアンス(GRC)体制の強化を支援します。

URL: <https://cn.teldevice.co.jp/maker/vanta/>



調印式の様子 東京エレクトロン デバイス株式会社 宮本 隆義(左)、Vanta Inc. Bill Fitzgerald 氏(右)

■背景

企業に求められる継続的なコンプライアンス・セキュリティ対応

クラウドサービスや SaaS の利用拡大に伴い、企業には情報セキュリティや個人情報保護、各種業界規制への対応など、自社の信頼性を継続的に示すことが求められています。一方で、証跡収集や各種コントロール状況の

確認、リスクの洗い出しや是正対応は依然として手作業に依存するケースも多く、担当部門の負荷や属人化、対応の遅れが課題となっています。こうした業務負荷は、担当部門の生産性低下だけでなく、顧客や取引先への迅速な対応を妨げ、商談の長期化やビジネス機会の損失につながる要因となっています。

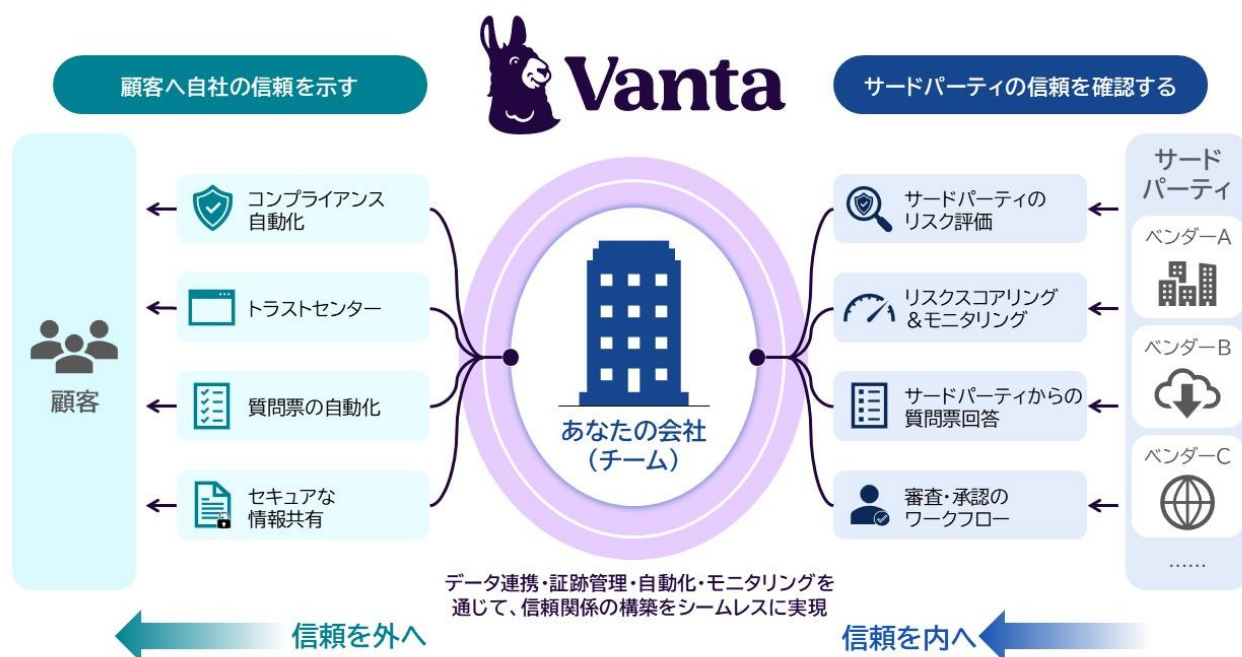
主な課題

- ・ セキュリティ・コンプライアンス分野における専門人材の不足と、属人化した運用プロセス
- ・ ISMS、SOC 2 など複数の認証・フレームワークへの継続的な対応
- ・ マルチクラウドや SaaS 利用拡大に伴う設定不備やアクセス権限管理の抜け漏れリスク
- ・ 取引先やパートナーから求められるセキュリティ質問票や監査対応の負荷増大

■「Vanta」の概要

Vanta は、クラウドや SaaS と連携しながら、証拠収集や監査準備、ベンダーリスク管理、セキュリティ質問票対応といった日々の業務を自動化し、担当者の負荷軽減と組織全体のガバナンス強化を同時に実現する、コンプライアンス領域に特化したエージェント型トラストプラットフォームです。

統制状況やリスクを継続的に可視化することで、日常的なコンプライアンス業務の負荷を軽減し、企業の信頼性向上を支援します。



■「Vanta」の特長

1. 各種フレームワークに対応したコンプライアンス対応・証拠収集の自動化
 - ・ ISO 27001 (ISMS) や SOC 2 などのフレームワークに対応し、認証取得・維持に必要な証拠収集や統制状況の確認を自動化

- 認証取得に必要な証跡やタスクの可視化による、効率的な進捗管理
2. セキュリティ情報の可視化と信頼証明
 - セキュリティ体制や認証状況の一元管理による、セキュリティ質問票対応や監査対応の効率化
 - 過去の回答や社内文書を活用した、AIによる質問票回答の自動生成
 - 認証取得状況やセキュリティ情報の継続的な外部公開・共有機能
 3. サードパーティリスク管理の効率化
 - 利用中の SaaS や取引先などの外部サービスに対するリスク評価・情報収集の効率化
 - ベンダー情報やリスク状況の一元管理による、サプライチェーン全体のガバナンス強化

■今後の展開

TED は、これまで培ってきたセキュリティ・クラウド分野の豊富な技術知見とエンジニアリング力を活かし、Vanta のライセンス販売に加え、日本語による問い合わせ対応やクラウド／SaaS 環境との連携設定などの導入・運用支援サービスを提供します。さらに、認証取得を支援するパートナー企業との連携を推進し、準備から認証取得、その後の運用までを見据えた支援体制の構築を目指します。

■Vanta 社からのコメント

今回、東京エレクトロンデバイス様とパートナーシップを締結し、日本企業への提供体制を強化できることを大変嬉しく思います。日本企業において、情報セキュリティやコンプライアンスへの対応は、単なる社内管理にとどまらず、顧客やパートナーに自社の信頼性を示し、信頼関係を築く上で重要性を増しています。両社の連携を通じ、日本企業の継続的な信頼構築とグローバルビジネスの成長を支援してまいります。

Bill Fitzgerald

Vice President, Global Channel Sales & Partnerships

Vanta Inc.

Vanta Inc. について

Vanta は、企業が信頼を獲得し、それを証明することを支援する、AI を活用した信頼管理プラットフォームのグローバルリーディングカンパニーです。16,000 社以上の企業が、リアルタイムかつ高い透明性をもって信頼を構築・維持・証明するために Vanta を利用しています。

2018 年に設立され、現在では 58 カ国に顧客を持ち、サンフランシスコ、ニューヨーク、シドニー、ダブリン、ロンドンに拠点を展開しています。

URL: <https://www.vanta.com/>

東京エレクトロン デバイス株式会社について

東京エレクトロンデバイスは、メーカーと技術商社の力で潜在的な社会課題を解決する会社を目指し、半導体やITを中心とする最先端テクノロジーの社会実装を推進しています。

技術商社として培った先進的な製品・サービスの発掘、メーカー機能の強化による革新的なソリューションの開発を通じて、超スマート社会の実現と持続的な発展に貢献します。

URL: <https://www.teldevice.co.jp/>

<本件に関する報道関係からのお問い合わせ先>

東京エレクトロン デバイス株式会社 マーケティングコミュニケーション部 広報グループ

お問い合わせフォーム: <https://www.teldevice.co.jp/cgi-bin/form/contact.php>

<本製品に関するお客様からのお問い合わせ先>

東京エレクトロン デバイス株式会社 CN BU Vanta 製品担当

お問い合わせフォーム: <https://cn.teldevice.co.jp/product/vanta/form.html>

※このニュースリリースに記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。