

**ジーニー、Google Cloud Buildパートナー認定を取得**  
～「GENIEE Marketing Cloud」で企業のマーケティング活動を幅広く支援～

株式会社ジーニー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:工藤智昭、以下ジーニー)は、Google Cloud Partner Advantage プログラム(※1)において、Google Cloud を活用したソリューションを展開している事業社を対象としたGoogle Cloud Build パートナー(※2)に認定されました。



■認定の背景

Google Cloud Build パートナーは、Google Cloud と統合されたソリューションもしくは、Google Cloud 上で実行されるソリューション開発に十分な実績を持つパートナーを対象としています。本認定により、ジーニーは販売、サービス、および構築の全領域でパートナーシップの認定を取得し、Google Cloud の利用や導入をより幅広くサポートできるようになりました。

当社はこれまで、当社が提供するGENIEE Marketing Cloudのシステム基盤に Google Cloud の BigQuery (※3)を活用することで、市場の変化や顧客ニーズに応えるサービス強化を実現してまいりました。

今回、GENIEE Marketing Cloudの開発及び当プロダクトを活用した企業様へのデジタルマーケティング支援が評価され、Google Cloud Build パートナーに認定されました。ジーニーはマーケティング・セールス・開発活動を一層強化し、さらなる Google Cloud 関連事業の拡大を実現していきます。

※1 Google Cloud Partner Advantage プログラム

<https://cloud.google.com/partners>

※2 Google Cloud Build パートナー認定

<https://cloud.google.com/partners/become-a-partner>

※3 BigQuery

<https://cloud.google.com/bigquery>

■GENIEE Marketing Cloudについて

ジーニーが提供するマーケティングSaaSツール群です。購買促進から優良顧客育成、顧客管理までお客様の課題や状況に応じて営業&マーケティングの課題を解決するためのプロダクトを一社完結で提

供します。

詳細URL: <https://geniee.co.jp/mc/>

## ■GENIEE SFA/CRMについて

顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型の国産SFA/CRMです。日本のビジネスシーンに合った営業／顧客管理の実現に向け、完全自社開発を行っており、シンプルな機能やユーザーインターフェースにより、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成等営業管理に必要な環境構築を容易に行えることが特長です。定着率99%の実績があり、ベンチャー企業から大手企業様まで、幅広いお客様にご利用いただいております。

詳細URL: <https://chikyu.net/>

## ■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」というパーパス(企業の存在意義)のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

## ■会社概要

社名: 株式会社ジーニー

代表者: 代表取締役社長 工藤 智昭

本社: 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立: 2010年4月

資本金: 1,549百万円(連結、2022年3月末現在)

従業員数: 346名(連結、2022年3月末現在)

海外拠点: シンガポール、ベトナム、インドネシア、タイ

事業内容: 広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL: <https://geniee.co.jp/>

※ Google Cloud および BigQuery は Google LLC の商標です。

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL : 03-5909-8177 Mail : [pr@geniee.co.jp](mailto:pr@geniee.co.jp)