トリコボ0

営業資料の閲覧解析・資料内AIチャット・AI追客　トリコボ0

渡した資料の、その後を。

資料を渡した後の取りこぼしを、ゼロに。

読まれたかが分かる

誰が・いつ・どのページを・どれだけ見たか

資料の中でAIが答える

受け手の質問に、資料の内容から24時間

見たタイミングで追える

閲覧の合図に合わせたフォローの下書き

株式会社クリエイター

トリコボ0 ご紹介資料

1分でわかる

トリコボ0の使い方

資料をリンクで渡してから、閲覧の確認・AIチャット・フォローまでの流れを、約1分の動画でご覧いただけます。

▶ 動画を見る（約1分）

動画の URL：https://torikobo.jp/lp/intro.mp4
※ 音声（ナレーション・BGM）が入っています。再生するときは音量にご注意ください。



課題

資料を渡した後、起きていること

問い合わせに資料を返したあと、相手の様子が見えないまま時間が過ぎていきます。

01

読まれたかどうか分からない

添付で送った資料は、開かれたか、どこまで読まれたかが送り手の手元に残りません。

02

フォローのタイミングが分からない

相手が資料を見ている時期が分からないので、連絡は「送って3日後」のような日数で決めるしかありません。

03

担当者の勘と経験頼み

誰にいつ、何を書いて送るかが担当者ごとの判断になり、忙しい時期ほど連絡が後回しになります。

見えない ＋ 時期が分からない ＋ 人に頼る　→　関心が高い相手にも連絡が遅れ、**商談になるはずの1件を取りこぼす**

解決の全体像

資料を「リンク」で渡すだけで、その後がつながる

1

リンクで渡す

いまお使いの PDF をアップロードし、相手ごとのリンクを発行。メールや問い合わせへの返信に貼って送ります。相手はアプリもアカウントも要りません。

2

閲覧が分かる

開いたか、どのページをどれだけ見たか、また開いたかが、相手ごとに記録されます。

3

資料の中でAIが質問に答える

受け手は資料を見ながら質問でき、AIが資料の内容から答えます。

Standard・Pro

4

見たタイミングでフォローできる

閲覧の合図に合わせてフォローメールの下書きを用意。確かめてから送れます。

Standard・Pro

閲覧の計測は Free プランから使えます。ビューアには、閲覧状況が送信者に共有される旨を表示します。

閲覧解析

誰が・いつ・どのページを・どれだけ見たか

誰が

相手ごとのリンクなら、開いた相手が分かります。汎用リンクは、開く前に名前・会社名・メールアドレスを入力してもらう形にもできます。

いつ

開いた日時と、翌日以降にもう一度開いた（再訪）ことが分かります。

どのページを・どれだけ

ページごとの滞在時間と、どこまで読んだか（読了率）が分かります。

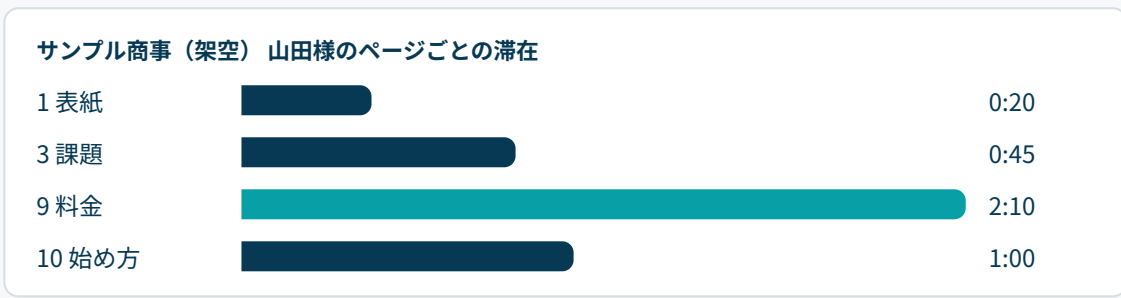
次にやること

熟読したのに未連絡の相手などを数えて、一覧へ案内します（Standard 以上）。

画面イメージ（会社名・数字は架空の例）

相手の一覧

相手	状態	見た割合	滞在	最後に見た日時
サンプル商事（架空） 山田様	熟読した	100%	6分40秒	今日 10:12
例示工業（架空） 佐藤様	開いた	40%	1分05秒	昨日 16:48
テスト物産（架空） 鈴木様	発行した	—	—	未開封



資料内AIチャット

受け手の質問に、資料の中で24時間答える Standard・Pro

資料の内容から答える

AIは渡した資料だけを根拠に答え、根拠のページを示します。夜間や休日の質問にも、その場で答えます。

答えられない質問は担当者に届く（Standard 以上）

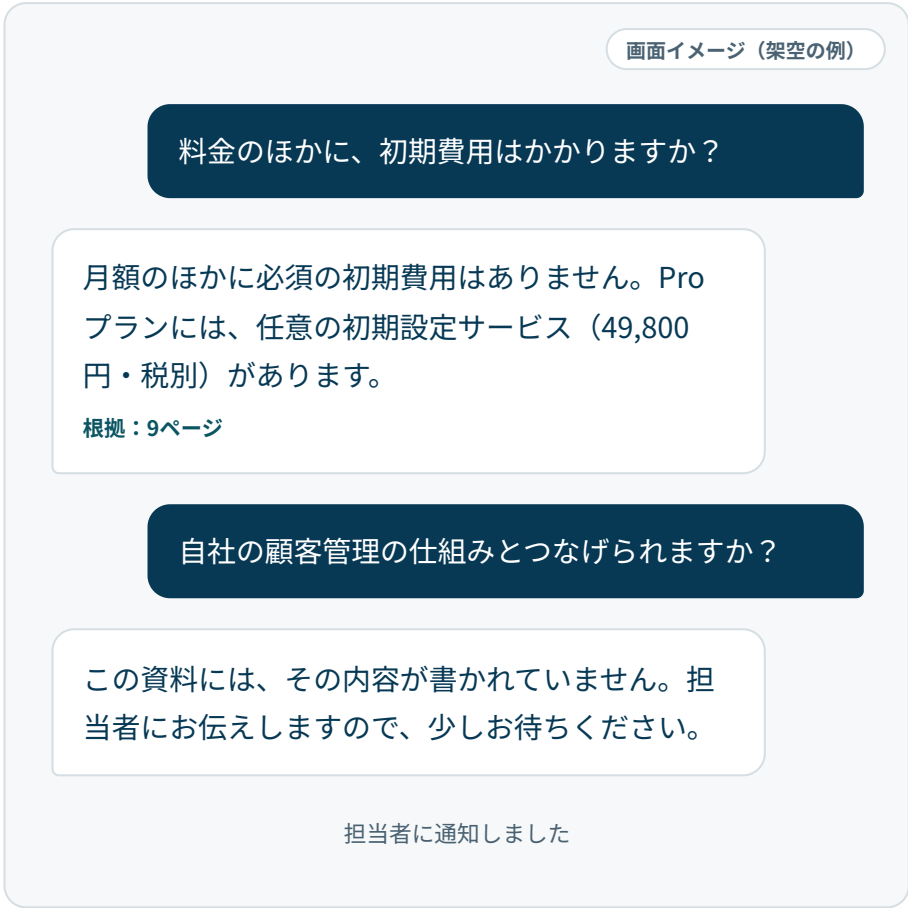
資料にない質問や、担当者と話したいという希望は、担当者に通知されます（通知の設定がオンのとき）。

質問が、相手の関心を教えてくれる

どんな質問があったかは、相手ごとの記録に残ります。

担当者がその場で加わる（Pro）

受け手が「担当者を呼ぶ」を押すと担当者に通知が届き、チャットに加わって答えられます。



追客

閲覧の合図を起点に、次の一通を用意する

未開封
送ってしばらく開かれていない

料金ページの熟読
料金のページを長く見ている

再訪
翌日以降にもう一度開いた

チャットの質問
資料について質問があった

下書きを用意 Standard・Pro
閲覧の合図に合わせて、AIがフォローメールの下書きを用意します。

→

送る前に確認
初期設定は、送る前に確認する承認モードです。

→

自動送信も選べる Pro
条件に合う相手には、自動送信も選べます。

送りすぎない節度ある設計

同じ相手へのフォローは、**24時間に1通まで・30日で5通まで**に抑えます。

自動送信は、決めた時間帯（初期設定は 9:00〜19:00）にだけ行います。

閲覧の合図に合わせて下書きを用意（Standard・Pro）。条件に合う相手には自動送信も選べる（Pro）。初期設定は送る前に確認する承認モード。

この資料も、トリコボ0 で

今ご覧のこの資料も、トリコボのリンクでお届けしています

開封と閲覧は、このように記録されます。送り手は、どのページに関心を持っていただけたかを見て、次のご連絡を考えます。

この資料について、AIに質問できます

画面の「AIに質問」から、トリコボ0 の機能や料金について質問してみてください。資料の内容をもとに、その場でAIがお答えします。受け手としての体験が、そのまま製品のデモになります。

画面の「AIに質問」から

閲覧状況（ページごとの閲覧時間など）が送信者に共有される旨は、資料の画面の下に表示しています。

画面イメージ（架空の例）

相手の動き（送り手の画面）

10:02	資料を開いた（1回目）
10:03	2ページ 動画のページを見た（35秒）
10:05	5〜7ページ 機能のページを見た（3分12秒）
10:09	9ページ 料金のページを見た（1分50秒）
10:11	チャットで質問した（AIが回答）
翌日 14:20	もう一度開いた（再訪）

料金

まず無料で始められます

Free

まずは1つの資料で試したい方に

0円

- 資料は1点まで
- 閲覧の計測
- レポートのダウンロード（PDF）
- ビューアにサービス名を表示

Standard

AIチャットと追客で、商談につなげたい方に

29,800円／月（税別）

- 資料は3点まで
- 閲覧の計測と通知
- AIチャット
- 承認つきの追客
- チャットと追客まで含むレポート

Pro

追客の自動化と、複数人での利用に

79,800円／月（税別）

- Standard のすべて
- 資料は無制限
- 追客の自動送信（承認制も可）
- 担当者の手動チャット割り込み
- 担当者アカウント（5名まで含む。6名目から1人 月3,000円・税別）

まず無料で始められます

Pro 初期設定サービス（任意）49,800円（税別）：資料の初期登録や追客の調整をお手伝いします。
価格はすべて税別です。別途、消費税がかかります。

始め方

3ステップで、次の資料から

STEP 1

無料で登録

https://torikobo.jp/ の「無料で始める」から、メールアドレスとパスワードで登録します。届いた確認メールのリンクで登録が完了します。

STEP 2

資料をアップロード

いまお使いの営業資料（PDF）を、そのまま登録します。作り直す必要はありません。

STEP 3

リンクを送る

送る相手ごとにリンクを作り、添付の代わりにメールやチャットで送ります。

トリコボ0 の登録・詳しい説明はこちら

https://torikobo.jp/

無料で始める

株式会社クリエイター

代表者	森田淳史
所在地	大阪府八尾市龍華町1-4-2-2401
お問い合わせ	info@torikobo.jp
サービス	https://torikobo.jp/