

Press Release
2014 年 12 月 12 日

QuEST Global 社、 NeST ソフトウェア事業買収で日本市場のビジネス展開を強化

**日本でのエンジニアリング・デザイン・サポートの多様化に積極的に対応、
日本の顧客向け技術者サポート体制を 2020 年までに 3 倍に増強**

総合エンジニアリング・ソリューションで世界をリードする QuEST Global 社（クエスト・グローバル社、本社：シンガポール、以下 QuEST）は、2014 年 10 月に NeST（ネスト）グループのソフトウェア事業部門（日本ネスト株式会社および Network Systems & Technologies Ltd.、以下 NeST ソフトウェア）を買収、これまでも実績のある日本でのビジネス基盤をより強固なものとし 2015 年以降のビジネス展開をさらに強化する。そのため、日本の顧客に対応する技術者の数を 2020 年までに現在の 1000 人から 3000 人へと大幅に増強する計画である。

高度技術エンジニアリング・ソフトウェア会社の NeST ソフトウェアは、過去 20 年で多くの大手テクノロジー企業を顧客とし、日本市場で確固たるビジネス基盤を築いてきた。今回、エンジニアリング業界をリードする両社が合併し相乗効果を発揮、優秀な人材を補完しあうことで、QuEST は世界規模でのビジネスをさらに加速する計画である。日本の顧客にとっても、エンジニアリング・デザイン・サービスの多様化に総合的に対応することが可能になるという、大きなメリットを享受することができる。

QuEST はこれまで、日本の電力会社や航空/宇宙企業の機械工学関連のニーズに応えてきた。一方、NeST ソフトウェアは、医療、自動車、電力関連の研究開発に携わる日本企業のエンジニアリング・ソフトウェアや組込みシステムに関するニーズに対応してきた。今回の合併により QuEST は、日本の総合エンジニアリング・サービス業界での地位をさらに強固なものにした。

世界 30 カ所以上の拠点を活躍する豊富な人材を擁し、大きな成功を収めたローカールーグローバル・モデル (Local-Global Model) を展開する QuEST は、エンジニアリング能力、製造能力のグローバル化を求める日本企業にとって理想のパートナーだ。それだけでなく、同社が持つ顧客本位のビジネスモデル（顧客を絞って関係を強化する）は日本の製造主導型経済との親和性が非常に高いものとなっている。

日本市場でのビジネス展開について QuEST Global の会長兼 CEO であるアジット・プラブ (Ajit Prabhu) は、「QuEST は日本の製造、エンジニアリング部門に革新的なソリューションを提供できるよ

う、準備万端の状態にしています。今年 10 月の QuEST による NeST ソフトウェアの買収は、2020 年までに世界規模で売上 12 億ドル達成という当社の積極的な戦略イニシアチブの一環であり、日本市場はその計画において重要な役割を果たします。私たちは日本の顧客ニーズに完璧に応える最高の人材に積極的に投資を行う予定です。そのため日本の顧客に対応する技術者の数を 2020 年までに 1000 人から 3000 人へと大幅に増やすつもりです」と述べている。

QuEST Global(クエスト・グローバル社)について

QuEST Global は、エンジニアリング・ソリューションを専門とする、17 年以上の確かな実績を持つグローバル企業です。世界で活躍する 7000 人強の人材がハイテク企業の製品開発ニーズに対応しています。製品開発エンジニアリングのパイオニアである QuEST は、多様化する垂直市場に応える最大手エンジニアリング・サービス企業の一社であり、その ローカル・グローバル・モデル(Local-Global Model)により、顧客の近くにおいて専門知識を提供しコミュニケーションを促すと同時に、コスト最適化を考えたサービスの提供により迅速な人材調整に対応しています。詳しくは <http://engineering.quest-global.com>

このプレスリリースに関する問い合わせ先

日本ネスト株式会社 営業部
マーケティング担当:森 寛明
Email: mori@n-nest.co.jp
Phone: 03-5651-8258
<http://www.n-nest.co.jp>

株式会社井之上パブリックリレーションズ
QuEST 広報担当:鈴木、リットウィン、吉田
Email: press-as1@inoue-pr.com
Phone: 03-5269-2301