

【研修レポート公開】 EmpowerX、オリックス向けにAI営業研修を実施 ーAIを活用した営業プロセス習得に関する成功事例を解説ー

クライアントの事業成長に営業支援で伴走する株式会社EmpowerX(本社:東京都品川区、代表取締役社長:大野 将也)は、オリックス株式会社の広域事業部の営業担当者向けに、『AIを活用した営業プロセスを習得するための成功事例』に関する研修を実施し、その研修レポートを公開したことをお知らせします。



インサイドセールス × AI勉強会



Copyright © Empower X Inc.

※本研修資料は、以下よりご確認いただけます。

資料はこちら:

https://drive.google.com/file/d/1-nX5sD1Wpz2S3_nunWNSafD5EOgi3I5Q/view?usp=drivesdk

■AI営業研修の概要

現代のビジネス環境は、AI技術の進化により、営業活動の高度化と効率化が劇的に進んでいます。もはや、AIを活用した営業プロセスへの適応は、企業が成長し続けるための急務と言えるでしょう。なぜなら、顧客は営業担当者と出会う前に購入の意思決定をする傾向が強まり、旧来の営業手法では顧客の心をつかむことが難しくなっているからです。

さらに、日々接続率が低下する中で、限られた1回の接触でいかに顧客の心を開き、信頼を築けるかが、営業成功の鍵を握っています。また、多くの企業でインサイドセールス業務のリソース逼迫が課題となる中、効率的かつ効果的な営業活動が求められています。

本研修では、オリックス株式会社の広域事業部担当者に向けて、インサイドセールスに関するこれらの喫緊の課題に対し、AIがどのように貢献できるのかを具体的に解説しました。AIを活用した営業プロセスを体験・習得することで、他社に取り残されない圧倒的な営業力を身につけるための成功事例を余すことなくご紹介しています。明日から実践できるAI活用術と、それによって得られる成果を、ぜひこのレポートでご確認ください。

■AI営業研修の内容

今回の研修は「AIを活用した営業プロセスを体験・習得し、新しい営業力を身につけること」を目的として実施しました。「インサイドセールスの役割とは？」といったインサイドセールスに関する基本知識から、「顧客購買行動の変化」にまつわる社会背景や、「具体的にインサイドセールス業務のどこにAIを活用できるか？」などの事例について紹介していきました。



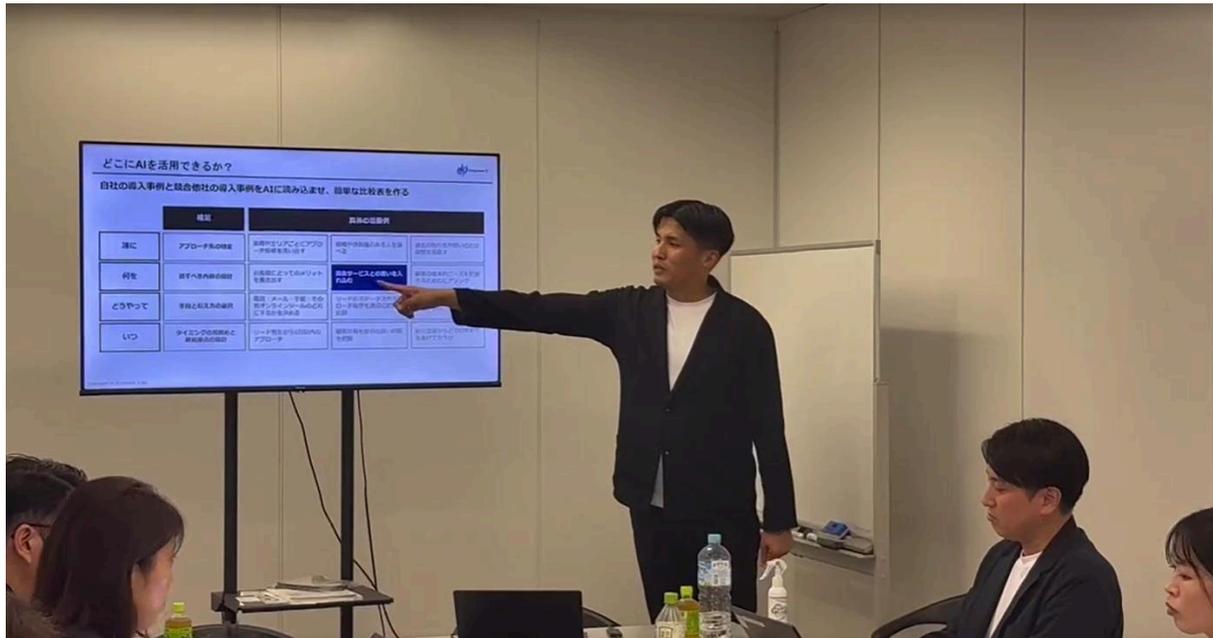
アジェンダ

- 01 弊社の紹介
- 02 インサイドセールスとは
- 03 勉強会の目的と背景
- 04 どの業務にAIを活用するか
- 05 AIプロンプト基礎
- 06 EmpowerXのAI活用事例
- 07 Q&A
- 08 ワークショップ

日々のインサイドセールス業務を4つの観点で分解

	補足	具体の活動例		
誰に	アプローチ先の特定	業界やエリアごとにアプローチ候補を洗い出す	役職や決裁権のある人を調べる	過去の取引先や問い合わせ履歴を見直す
何を	話すべき内容の設計	お客様にとってのメリットを書き出す	競合サービスとの違いを入れ込む	顧客の根本的ニーズを把握するためのヒアリング
どうやって	手段と伝え方の選択	電話・メール・手紙・その他オンラインツールのどれにするかを定める	リードのステータスやアプローチ履歴を適切に把握し、記録	トークスクリプト・メールテンプレート作成、運用
いつ	タイミングの見極めと継続接点の設計	リード発生から1日以内のアプローチ	顧客が最も都合の良い時間を把握	前回提案からどの程度期間を空けて合うか

※研修時の様子





■このような方におすすめです

- ・AIを営業活動にどう取り入れれば良いか分からず、具体的な導入事例を探している営業責任者・担当者の方
- ・インサイドセールス業務の逼迫を解消し、より効率的な営業体制を構築したいと考えている方
- ・顧客との接続率低下に課題を感じている方
- ・変化の激しいビジネス環境で、他社に先駆けAIを活用した最先端の営業ノウハウを習得し、競争優位性を確立したい経営層・事業責任者の方

■登壇者紹介



株式会社EmpowerX
名生 和史

■EmpowerX 会社概要

株式会社EmpowerXは「世の中をEmpowermentする」をミッションに掲げ、クライアントの事業成長に営業支援で伴走する営業支援企業です。営業現場で培われた専門性と事業全体を俯瞰し成功へ導く戦略構築力を強みに、売上に直結する質の高い商談機会を創出・拡大しています。戦略策定から現場での実行までをハンズオンで支援し、クライアント企業の事業成長を実現しています。

会社名:株式会社EmpowerX

代表者:大野将也

所在地:東京都品川区東五反田2丁目9-5 サウスウイング東五反田4階

設立:2022年11月

URL:<https://empowerx.co.jp/>