

## 【東胆振初!】胆振東部地震で被害を受けた事業者と ともに取り組む、商品開発セミナーの第一弾 ～10月23日(水)厚真町にて開催～

株式会社フェリシモ(本社:兵庫県神戸市、代表取締役社長:矢崎和彦、証券コード:3396)の100%子会社である株式会社hope for(北海道厚真町)では、このたび、北海道庁による『被災地企業等の連携による販路・売上拡大支援事業』の一環として、東胆振地域(安平町・厚真町・むかわ町)の事業者に向けた商品開発・マーケティング強化を目的としたセミナーを開催します。講師には、東日本大震災で被災した150以上の事業者の新商品開発やブランディングを行ってきた、フェリシモ東北事務所所長の児島永作(こじま・えいさく)です。

フェリシモでは2017年4月より、総務省の地域おこし企業人交流プログラムを活用し厚真町に社員を派遣、地域での商品開発支援や販路開拓支援、地域外事業者との連携支援を進めてまいりました。震災後の2018年12月には厚真町に100%子会社、株式会社hope forを設立。事業への投資やコンサルテーションを通じ地域産業復興を進めております。今回、北海道庁より受託した事業はこれまで厚真町で行ってきた取り組みを東胆振全域に拡大し、地域事業者のニーズに応じた支援を行うものです。

### ■セミナー開催概要

【セミナー名】 農・林・水産・商工・観光… なんでも応用できる ヒット商品企画術

【開催日】 2019年10月23日(水)

【開催時間】 18:30～20:30

【会場】 厚真町総合福祉センター(北海道勇払郡厚真町京町165-1)

【定員】 50名

【受講料】 無料

【申込み受付】 株式会社 hope for  
info@hopefor.co.jp

【主催者】 株式会社 hope for

※本事業は北海道庁による『被災地企業等の連携による販路・売上拡大支援事業』の一環として実施されます

【参考】 「僕はまちと人をつなぐミツバチ役」。神戸と厚真町の2拠点生活でさまざまな展開を生み出す『フェリシモ』の三浦卓也さん：<https://feli.jp/s/pr191017/1/>

株式会社フェリシモ 北海道厚真町に100%出資子会社 「株式会社 hope for」設立のお知らせ：<https://feli.jp/s/pr191017/2/>

### ■講師紹介



児島 永作(こじま えいさく)  
株式会社フェリシモ東北事務所 所長  
宮城大学 非常勤講師

1976年生まれ。三重県伊賀市出身。1999年大手カタログ通販の株式会社フェリシモに入社。12年間伊賀市から神戸市に通勤し、生活雑貨の商品企画チームでヒット商品を数多く企画。2011年の東日本大震災をきっかけに東北支援のための通販カタログやプロジェクトを社内で立ち上げ、2016年には東北事務所を開設し仙台に移住。東北の事業者の商品企画をサポートする新事業『Startline(スタートライン)』をスタートし、これまでに150社以上の新商品開発をサポートしている。2019年3月には『Startline』のオンラインスクールも開校。スタートライン ウェブサイト <https://www.startline.info/>



農・林・水産・商工・観光… なんでも応用できる！

# ヒット商品 企画術



東日本大震災の被災地で、3年間で150社以上の  
新たな挑戦を生み出してきた  
商品企画アカデミーの体験版を  
東胆振で開催します。  
衣食住あらゆる分野の商品開発だけでなく、  
サービス開発・観光コンテンツ開発まで  
幅広く応用できる企画のコツを体験できる2時間。  
ぜひお気軽にご参加ください。

先着50名

参加費無料

**対象** 安平町・厚真町・むかわ町に在住の方  
既存商品の販路拡大や商品開発に挑戦したい方向けのプログラムです。

**10/23** wed  
18:30~20:30

会場

厚真町総合福祉センター  
勇払郡厚真町京町165-1



ATTENTION

災害復旧工事のため厚真大橋が通行止めになっていますのでご注意ください。



北海道

この事業は東胆振3町の復興支援事業として北海道からの委託を受け株式会社hope for・株式会社フェリシモが運営します。  
※個人情報 は株式会社hope forが管理します

hope for ( )  
TRIGGER of a MIRACLE

FELISSIMO



## 大切なのは「モノ」ではなく「人」から考える思考力

ヒットする商品・サービス・コンテンツを生み出すときに大切なことは「モノ」から考えるのではなく「誰をどうしたいか？」から考えていく思考方法と「普通ではないこと」を選択する発想力です！

1

### 物語マーケティング

全国的にヒットする商品の共通点とは？  
「商品」と「物語」の重要性を考えます。

2

### ニーズの深い世界

「お客さまのニーズに答えた商品を」とはよく聞きますがニーズの本質を理解できていますか？

3

### はみ出す商品企画

ありきたりなことをしても広告費やコストダウンの消耗戦。ユニークになれる手法を紹介します。



講師

こじま えいさく  
**児島 永作**

株式会社フェリシモ東北事務所 所長  
宮城大学 非常勤講師

1999年株式会社フェリシモに入社。生活雑貨の商品企画や調達システムの開発、ファッションのサプライチェーンマネジメントなどに取り組む。2011年の震災発生後は個人ボランティアとして陸前高田や大槌町で活動をしながら、フェリシモとしてカタログ「とうほく帖」の発刊商品企画や復興支援プロジェクトの運営を担う。2016年3月より仙台にフェリシモ東北事務所を開設し新事業「Startline」に取り組み、三陸沿岸150以上の事業者をサポート、楽天や無印良品への販路開拓などへつなげる。

さらに

### プロフェッショナルコース

参加無料 定員12名程度

「さらにチャレンジしてみたい」という方のために、マーケティングのノウハウ、課題の洗い出し、アイデアブラッシュアップワークショップを通して本格的に商品開発にチャレンジするコースも開催します。  
※詳細はセミナーにてご案内します。

### こんな方におすすめ

商品を製造・販売している

新商品を作りたい

自慢の商品を広めたい

6次産業化に興味がある

秘めた企画アイデアがある

チャレンジしたい!でも何をどうすれば?

なんだか、おもしろそう

～ともにしあわせになるしあわせ「FELISSIMO [フェリシモ]」～

— 会社概要 —

社名：株式会社フェリシモ

本社所在地：〒650-0035 神戸市中央区浪花町 59 番地

代表者：代表取締役社長 矢崎和彦

証券コード：東証1部 3396

創立：1965年5月

事業内容：自社開発商品をカタログやウェブサイトにて全国の生活者に販売するダイレクトマーケティング事業

◆ウェブサイト>> <https://feli.jp/s/pr190501/1/>

◆会社案内(PDF)>> <https://feli.jp/s/pr190501/2/>

◆みなさまとともにしあわせ社会をめざす基金活動>> <https://feli.jp/s/pr190501/3/>

#### ◆本件に関するお問い合わせ先

株式会社フェリシモ 本社広報部(市川)

TEL. 078-325-5700 FAX. 078-331-1192

e-mail: [press@felissimo.co.jp](mailto:press@felissimo.co.jp)