

ビジネスに、
つながりという
エネルギーを。

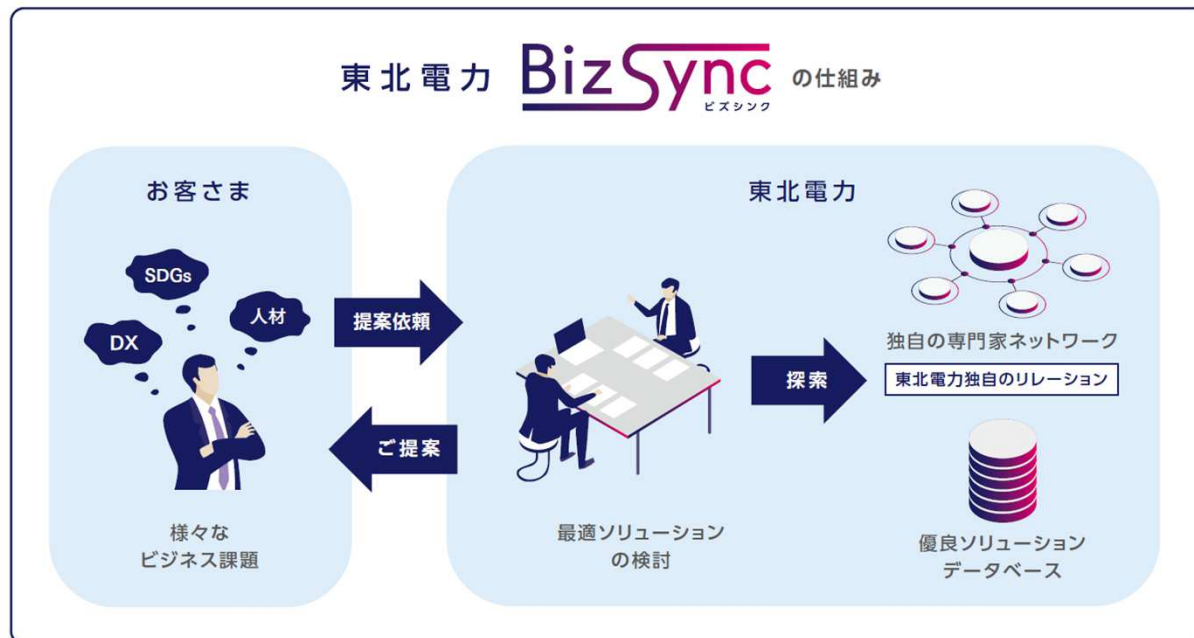
東北電力
BizSync

2023年8月29日
東北電力株式会社

1. サービスの概要

1

- お客様のニーズに合わせたソリューションを提案し、ソリューション企業を仲介することにより、課題解決をサポートするサービスです。
- リンカーズ株式会社が提供するビジネスマッチングシステム「Linkers for Business」を活用し、SDGsやDX、人材面など、多様かつ信頼のおけるソリューションをご紹介します。



ご利用条件	当社との電気の契約を有すること
サービス料	● ご相談は無料です。 ● ソリューション企業が提供するサービスをご利用される場合、有料となります。
お申し込み方法	● 当社の法人のお客様向けWebサイト「Solutions for the Next.」の専用ページからお申し込み URL : https://solution-next.tohoku-epco.co.jp/bizsync/
サービス開始日	2023年8月29日

2. サービスご利用の流れ

2

課題やお悩みを当社へご相談

ソリューション企業の探索・提案

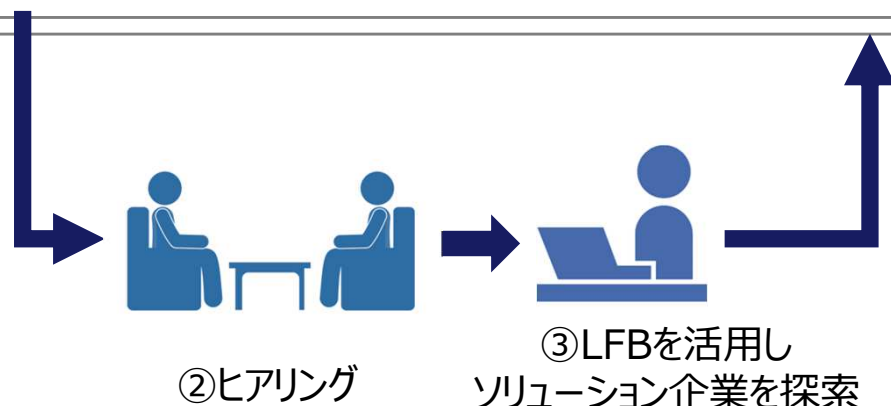
ソリューション企業とのご商談

サービスご利用

お客さま



東北電力



ソリューション企業

⑤東北電力のご提案にご満足いただける場合、
ソリューション企業から詳細をご案内



仲介



⑥ソリューションサービスをご利用いただける場合



ご契約、サービス利用

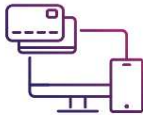


ソリューション
サービス提供

3. ご提案するソリューションサービスの例

3

➤ S D G s や脱炭素、D Xなど、様々な分野のサービスを取り扱っております。（以下は一例です。）

分 野	解決可能な課題例	分 野	解決可能な課題例	分 野	解決可能な課題例
 省エネ・ 節電	光熱費を削減したい	 SDGs・ 脱炭素	SDGsに対応した取り組みを進めたい	 DX	工場のDX化をどこから手を付けて良いかわからない
	工場からの廃熱を有効活用したい		CO2排出量を減らしたい		リモート営業を強化したい
	空調負荷を減らしたい		節水機器の導入をしたい		DXを軸とした事業戦略を策定してほしい
	工場や倉庫等の寒さ・暑さ・結露対策を行いたい		廃棄材料の削減・リサイクルをしたい		VR・ARを活用したい
 人材	幹部育成・コーチングをしてほしい	 システム・ セキュリティ 対策	データを安全に保管・共有したい	 業務効率化	原価見積りのノウハウが共有できていない
	採用ミスマッチが解消できない		入退館の記録を管理したい		製造現場のノウハウ共有がうまくいっていない
	社内メンバーが専門分野に疎くプロジェクトが頓挫しそう		社内データを一元化したい		ルーチン業務を自動化したい
	外国人採用が難しい		ITコスト削減の支援をしてほしい		予約管理を効率化したい