

法人営業の成功は、商談獲得までの効率化が最大の鍵！ 「第2回営業支援 EXPO」に WEIC ブース出展

～リードと商談が自動的に追加される、全く新しいクラウドサービス～

株式会社 WEIC(本社:東京都中央区 代表取締役社長:内山雄輝 以下、WEIC)は、2015年7月13日(月)～15日(水)東京ビッグサイトで開催される「第2回営業支援 EXPO」に出展いたします。

「第2回営業支援 EXPO」は、営業代行、テレアポ代行、営業支援システムなど営業を支援するサービス・製品が一堂に出展する商談専門展です。営業推進などの営業部門長、経営企画、企画・マーケティング、情報システム関連部門などの方々が来場し、出展各社と活発に商談が行われる専門展です。

WEIC 社では、2015年7月10日に<売上と利益につながる画期的なクラウドサービス>を発表いたします。本 EXPO ではリリースされたばかりの新サービスのデモンストレーションをご用意。リード獲得・商談機会の獲得に課題を感じるすべての皆様に、投資金額に対し必ず成果が納品される本物のマーケティングオートメーションを日本で初めてお届けいたします。WEIC 社はこれからも「世界で活躍できる人財と企業を創る」を目標に社業にまい進いたします。

【概要】

名称	: 第2回営業支援 EXPO
開催日時	: 2015年7月13日(月)～15日(水)10:00～18:00
会場	: 東京ビッグサイト 西1・2ホール(WEICブース12-38)
主催	: リード エグジビション ジャパン株式会社
入場料	: 招待券持参者・事前登録者のみ
URL	: http://www.ss-expo.jp/

【会社概要】

会社名	: 株式会社 WEIC
代表取締役	: 代表者 内山 雄輝(うちやま ゆうき)
本社所在地	: 東京都中央区晴海3丁目12番1号 KDX 晴海ビル7階
設立	: 2004年11月25日
会社 URL	: http://www.weic.jp/