

設立1年目で年商20億円を達成した ReBORN GROUP、 太陽光・蓄電池・エコキュート販売のフランチャイズ加盟店募集！

～反響営業で獲得したお客様に提案する形式のフランチャイズも全国展開～



ReBORN GROUP 株式会社（リボーングループ、所在地：神奈川県横浜市、代表取締役社長/CEO：蓮井廉、以下、当社）は、メイン商材である太陽光・蓄電池・エコキュートの販売に関するノウハウをパッケージ化したフランチャイズ事業「SOLAER STAR HOME」の加盟店様の募集を、2025年2月1日（土）より本格的に開始いたしました。

加盟店様には、設立1年で年商20億円を作り上げた当社独自のセールススキル研修やマネジメント・教育マニュアルなど、本来社外秘である教育プログラムおよび資料を共有する予定です。

【ReBORN GROUP 株式会社 ホームページ】 <https://reborngroup.me/>

事前研修後も月次、進捗管理、フィードバックのほか、必要に応じて追加研修を行うなどサポート体制は万全

当社は、セールスマーケティング事業を軸とした様々なサービスを展開する2023年10月設立のベンチャー企業です。確かなマーケティング力とセールススキルを武器に、住宅用太陽光発電システムをはじめ、蓄電池システム、エコキュートなどの提供をトータルで行い、設立1年目にしてエネルギー部門における関東エリアでのシェア率4割超えを果たし、年商は20億円を突破しました。立ち上げ期に5人だった従業員数は現在80人超にまで増加し、2期目となる今期は年商100億円達成に向けて邁進しています。

当社では、本来社外秘である独自のセールススキル研修やマネジメント・教育マニュアルなどをパッケージ化した「SOLAER STAR HOME」のフランチャイズ展開を、2024年12月1日より試験的に行っています。この度、2025年2月1日にフランチャイズ事業を本格始動するにあたり、ともに成長を目指す加盟店様の募集を決定しました。

加盟店様には事前研修を実施するだけでなく、研修後も週次や月次、進捗管理、フィードバックのほか、必要に応じて追加研修を行うなど万全のサポート体制を敷いています。事業を推進しながらその都度業績改善していけるので、効率的に成果へ結び付けることが可能です。

さらに、アライアンス案件を加盟店様に対応いただく制度も用意しました。近年、業界内では「業績が上がらない」という他企業が

らの声を多数伝え聞きますが、この制度により加盟店様は当社が別ルートで開拓したお客様にアプローチできるので、新規営業を実施する必要がなく、売上にも直結しやすいというメリットがあります。

ReBORN GROUP の加盟店が得られる 5 つのメリットを紹介！

■ 加盟店は全国で募集！遠隔地でも手厚いサポートを実施

加盟店様は全国を対象に募集します。オンラインでの打ち合わせやフィードバックができるサポート体制を整えているので、地方で加盟店として事業展開を考えられている事業者様もご安心ください。

■ 多様な商材を用意しており、幅広い提案が可能に

当社では、住宅用太陽光発電システムをはじめ、蓄電池システム、エコキュートなど多種多様な商材を用意しています。そのため、お客様のニーズ・お困り事に合わせた柔軟なご提案が可能となります。

■ 業界最速クラスのキャッシュフロー制度『ACCS』を導入

太陽光発電・蓄電池システムを取り扱う事業は、設置工事を伴う関係上、高額な原価や完工月の翌月～翌々月に入金が必要であることが新規参入の障壁となっています。しかし当社フランチャイズ事業部では、報酬の高還元率を保証するだけでなく、契約締結から 8 日後以降での入金を可能とする業界最速クラスのキャッシュフロー制度『ACCS』を導入することで、安心して事業に取り組めるようにしました。

■ ランク制度について

加盟店様には独自のランク制度を導入します。ランクは「Beginner」「Bronze」「Silver」「Gold」「Platina」「Diamond」「Master」の 7 段階。月の合計契約件数と、毎週・毎月行われる MTG への向き合い方および姿勢次第でランクアップし、上位になるほど支払い報酬金額が増加します。

また、「Beginner」から「Bronze」に上がると、当社が他事業部で募集している設備導入希望の顧客様への対応ができる権利が得られ、契約が成立した場合、相応の報酬が得られます。このため、新規営業にかかるリソースを減らして、事業に取り組むことが可能となります。

■ 半年に一度の表彰式で賞金や豪華特典を贈呈

当社には優れた実績を出した仲間を会社全体で讃える企業文化が根付いています。そこで今回のフランチャイズ事業においても、半年に一度、優れた業績を出した加盟店様に賞金や豪華特典を贈呈する表彰式の間を設け、加盟店様への日頃の感謝を還元させていただく予定です。



■ 代表者メッセージ

ReBORN GROUP が設立 1 年目で年商 20 億円を突破するまでの出来事や問題、それに対する対策・施策などを事細かく言語化した各種マニュアルを社外に出すことは、当初かなり抵抗感がありました。しかし当社は、設立 2 年目となる 2025 年に「グループ全体で年商 100 億円を達成する」というミッションを掲げています。一般的には「非常識だ」と嘲笑されるような目標ですが、出し惜しみなく独自のノウハウを全国の加盟店様に共有し、各社の業績向上や拡大に貢献させていただくことが、「年商 100 億円」を成し遂げるために必要であると考え、この度、フランチャイズ事業の立ち上げを決意しました。



ReBORN GROUP 株式会社について

【会社概要】

社名：ReBORN GROUP 株式会社

所在地：神奈川県横浜市西区みなとみらい 3-3-1 KDX 横浜みなとみらいタワー8F

代表取締役社長/CEO：蓮井 廉

事業内容：セールスマーケティング事業、クリエイティブマーケティング事業、人材/採用事業、
フランチャイズ事業、ストアマーケティング事業

TEL：045-306-9355

会社 HP：<http://reborngroup.me>