

2024年3月4日

株式会社ディグロス

## ディグロス、渋谷に営業支援新拠点 「渋谷ソリューションセンター」をオープン

株式会社ディグロス（本社：東京都港区、代表：大村 剛）は、成果報酬型のテレアポ代行・電話営業代行サービスを提供する新たな事業拠点として「渋谷ソリューションセンター」を開設し、業務を開始しました。この新センターは、渋谷駅から徒歩7分の神南エリアに位置し、より多くの企業への営業支援を目指します。この開設にともない、六本木ソリューションセンターを渋谷ソリューションセンターに統合し、六本木オフィスを本社機能に特化することで、組織全体の効率化とサービスの質の向上を図ってまいります。



渋谷ソリューションセンターの入居するテアトル神南オフィスタワー外観

### 【渋谷ソリューションセンターの概要】

東京都渋谷区神南1丁目4番9号テアトル神南 オフィス棟2階

面積：307.59㎡

ブース数：70席

JR 山手線 渋谷駅 7分/東京メトロ千代田線 明治神宮前駅 7分

株式会社ディグロスは、長年にわたり様々な業種業界の企業に対する営業支援ニーズに  
応えてきた経験を活かし、成果報酬型のテレアポ代行・電話営業代行サービスをさらに充  
実させるため、新たな事業拠点「渋谷ソリューションセンター」を開設しました。このセ  
ンターは渋谷駅至近の神南エリアに位置し、ブース数は70席を備えています。

ディグロスの提供するサービスは、お客様の営業ご担当者が直接商談に臨めるよう「ア  
ポイントメント獲得」に特化しています。成果報酬型営業代行は、アプローチからアポイ  
ントメント獲得までを一貫してサポートし、商談に繋がる質の高いリードを提供します。  
また、お客様との情報共有を通じたサービスの質を継続的に高め、改善を行うことで、よ  
り良い成果へと結びつけます。

この新しい渋谷ソリューションセンターの開設により、ディグロスはこれまで以上に多  
くの企業に対して高品質な営業支援を提供することが可能になります。また、六本木ソリ  
ューションセンターを統合し、六本木オフィスが本社機能に特化することで、組織の効率  
化とサービスの更なる向上を図ってまいります。

ディグロスは、渋谷ソリューションセンターの開設を通じて、企業の営業活動を支援  
し、さらなるビジネスチャンスの創出に貢献していきます。

### 【当社事業の特徴】

ディグロスでは、以下の二つのサービスを中心に事業を展開しています。

#### 1. 成果報酬型テレアポ代行サービス

お客様の営業担当に代わって、成果報酬型でアポイントメントを設定します。このサー  
ビスは、獲得したアポイントメントごとに費用が発生するため、低リスク・低コストで  
の営業支援が可能です。

#### 2. テレマーケティングサービス

専用のCRMシステムを使用し、顧客のニーズを分析して最適なアプローチ方法を提案  
します。このサービスを通じて、企業と顧客の間に良好な関係を構築し、企業のプロフ  
ィットの最大化を追求します。

<株式会社ディグロスについて> <https://dgloss.co.jp>

株式会社ディグロスは、年間4,200以上のプロジェクト以上の実績を誇る成果報酬型テレ  
アポ代行サービスを得意とする営業支援企業です。「やりたいことがやれる世の中を実現  
する」というビジョンの下、営業活動全般をサポートするBPOサービスと営業支援SaaS  
の提供を実現することで、営業支援の未来をリードし、クライアント企業の成功と共に成  
長を続けていきます。

以 上



**【会社概要】**

社名：株式会社ディグロス

本社所在地：東京都港区六本木 1 丁目 4-5 アークヒルズサウスタワー7 階

代表取締役：大村剛

事業内容：営業支援事業

設立：2009 年 6 月

TEL：03-6869-8063

<https://dgloss.co.jp/>

**【リリースに関する問い合わせ先】**

株式会社ディグロス 管理本部 管理本部長 平木誠

TEL：03-6869-8063

Email：[hiraki@dgloss.co.jp](mailto:hiraki@dgloss.co.jp)