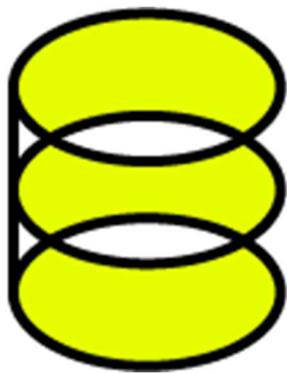


2024年6月5日

株式会社ディグロス

ディグロス、営業課題解決のための新たな情報源となる営業支援メディア「エイミテ」を正式公開

株式会社ディグロス（本社：東京都港区、代表：大村 剛）は、2024年4月よりプレ公開していた新WEBメディア「エイミテ」を正式公開しました。このメディアは、営業職や営業分野に関わる方々に向けて、最新の営業支援情報を提供していくことで、業界の現状や未来を照らし、企業の営業課題解決に役立つ情報を発信することを目指しています。



eimite
エイミテ

eimite（エイミテ） | 営業の今と未来を考えるメディア

<https://eimite.dgloss.co.jp/>

新WEBメディア「エイミテ」とは

個人事業、中小、大企業どのようなビジネス領域にも営業や販売に関する課題はつきません。社会環境の変化とともに、ビジネス環境も新しい販売方法や考え方など常にアップデートされ続けていますが、既存の方法から脱却できないなど、その変化に対応できてない現状もあります。

「エイミテ」は、営業支援業界での15年にわたるノウハウと、1600社以上の支援実績、業界最大級のプロジェクト数（※1）の実績を持つ株式会社ディグロスの知見を活かし、経営者や営業担当者が直面する営業や販売のお悩みを解決する情報を発信することで、企業の成長戦略をサポートします。

※1 東京商工リサーチ調べ（調査期間：2023年1～12月）[プレスリリース](#)

メディアサイトの方向性

「エイミテ」は、営業支援業界の先入観を緩和し、営業支援サービスの現状や将来の方向性についての情報を交えながら、日本企業が抱える営業業務の課題や、それに対する解決

策を紹介しします。また、営業領域における分業体制の導入やアウトソーシングの活用についての知識を深めるための情報も提供し、営業代行を活用して販路を拡大するなどの具体的な方法についても触れていきます。

今後の展望

営業支援に関する最新情報を提供し続けることを目指し、有識者インタビューや書籍の紹介を通じて、営業ノウハウを提供するほか、中長期的な市場トレンドの変化を察知し、AIやデジタルを活用した最新のセールステック情報も発信していきます。

<株式会社ディグロスについて> <https://dgloss.co.jp>

株式会社ディグロスは、年間3,400以上（2023年実績）のプロジェクトの実績を誇る成果報酬型テレアポ代行サービスを得意とする営業支援企業です。「やりたいことがやれる世の中を実現する」というビジョンの下、営業活動全般をサポートするBPOサービスと営業支援SaaSの提供を実現することで、営業支援の未来をリードし、クライアント企業の成功と共に成長を続けていきます。

以 上

【会社概要】

社名：株式会社ディグロス

本社所在地：東京都港区六本木1丁目4-5 アークヒルズサウスタワー7階

代表取締役：大村剛

事業内容：営業支援事業

設立：2009年6月

TEL：03-6869-8063

<https://dgloss.co.jp/>

【リリースに関する問い合わせ先】

株式会社ディグロス ブランドコミュニケーション部 清水常平

TEL：03-6869-8063

Email：n-shimizu@dgloss.co.jp

<参考画像>



最新記事

NEW CONTENTS

<p>営業効率を最大化! 最新マネジメントに最適なおすすめツール特集</p> <p>2024-05-23</p> <p>営業効率を最大化するための鍵となるのが、最新のマネジメントツールの導入。営業チームのパフォーマンスを向上させるために、最新鋭のツールを厳選してご紹介いたします。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ ツール ▼ 最新情報 ▼ 営業効率 ▼ マネジメント</p>	<p>【セールステックとは?】業務効率化! 管理系おすすめセールステックを目的別に解説!</p> <p>2024-04-32</p> <p>日々の営業活動にテクノロジーを導入することは重要ですが「セールステック」概念を中心に広まり、今では世界中で使用されています。セールステックのなかでも、特に管理に特化したツールをご紹介します。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 営業効率 ▼ 最新情報 ▼ ツール ▼ 目的別</p>	<p>【2024年営業DX EXPO】調査レポート! 日本最大級のセールステックイベントの最新トレンドとは?</p> <p>2024-05-01</p> <p>2024年5月24日～25日、東京インテグリティで第13回 Japan IT Week(株)を開催し、「営業DX EXPO」に注目し、営業サービスの最新トレンドをご紹介します。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 調査 ▼ ツール ▼ 最新情報 ▼ 営業効率</p>
<p>それって本当に必要? 営業における無駄を省いて職場環境の改善を!</p> <p>2024-05-03</p> <p>職場環境の改善や業務効率化を目指す企業こそ、本当に必要かどうかを一定基準を設ける必要があります。そこで、さまざまな調査データをもとに、改善方法を提案します。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 最新情報 ▼ 営業効率 ▼ 業務効率 ▼ 改善</p>	<p>【営業編】これだけは覚えておきたい! インサイドセールスで使われる用語解説</p> <p>2024-04-26</p> <p>インサイドセールスの領域に足を踏み入れると、周囲には「専門用語」が飛び交っているのではありません。そこで、インサイドセールスの実践に際する際に、改めて紹介したい「専門用語」をまとめました。そもそもインサイドセールスって何? という初心者が業務理解まで、ぜひ日々の業務に活用してください。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 用語 ▼ 最新情報</p>	<p>【2024年最新編】初心者でもわかりやすいマーケティング用語14選! フレームワークの意味と例文を紹介</p> <p>2024-04-04</p> <p>確かなマーケティング実践は、SMBの成長やM&Aの成功によって目覚ましいです。そんな中、重要性が増しているのが「フレームワーク」という概念です。その意味は非常に多く、理解することが難しいかもしれません。フレームワークの意味から具体的な実践までをお伝えしていきます。</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 用語 ▼ 最新情報</p>

最新の記事をもっと見る >

おすすめ記事

pick up

<p>短期から継続〜2024年営業トレンド</p> <p>【営業業界で押さえておきたい用語 2024年版】用語から結構な営業トレンド</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 最新情報 ▼ ツール ▼ 営業効率</p>	<p>【2024年最新編】ビジネス用語・略語20選! 知って得する輸出ワードの意味と例文を紹介</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 最新情報 ▼ ツール ▼ 用語 ▼ 営業効率</p>
<p>【新人営業マン向け】今更聞けない! おさえておくべき「営業用語」</p> <p>▼ テレマーケティング ▼ 最新情報 ▼ ツール ▼ 用語 ▼ 営業効率</p>	

タグ一覧

tag list

- ▼ 最新トレンド ▼ テレマーケティング ▼ 営業効率 ▼ 最新情報 ▼ 業務効率 ▼ 改善 ▼ ツール ▼ 目的別

0 / 277件 0 / 117件 0 / 27件

テレマーケティングの成果を伸ばす	テレマーケティングの	テレマーケティングについてのお問い合わせ
テレマーケティングサービス	テレマーケティングサービス	お問い合わせ

eimite

最新トレンド

テレマーケティング

最新情報

サービスについて

お問い合わせ

お問い合わせ