

【報道関係各位】


「フリーランスコンサルタント向けの案件紹介サービス カオスマップ 2024 年版」を公開 (海外動向を踏まえたフリーコンサル市場の考察も)

現役コンサルタントのための総合メディア「CASE SEARCH for コンサル」は、
 「フリーランスコンサルタント向けの案件紹介サービスのカオスマップ 2024 年版」を公開いたしました。
 本カオスマップでは、51 のサービスを対象に調査を行い、それらを「案件紹介の方法」と「案件の領域・テーマ」という 2 つ
 の軸で整理しております。

また、カオスマップに加えて、コンサルティング業界の“世界的なネクストトレンド”であるフリーコンサル市場について、
 海外動向の調査・分析を踏まえ、今後の展望について考察しております。

【フリーランスコンサルタント向け】案件紹介・マッチングサービス
カオスマップ 2024年版

- 本カオスマップはCASE SEARCH for コンサルが独自に作成したものであり、内容の網羅性・正確性・最新性を完全に担保するものではありません。
- 本カオスマップに掲載された商標及びロゴマーク等に関する権利は、それぞれの権利所有者に帰属しています。
- 本カオスマップに掲載されたロゴマーク等の使用に関し、問題等がある場合は、CASE SEARCH for コンサルまでご連絡ください。
- お問い合わせ先：yokomi@yk-bizservice.com



		案件の紹介方法			
		エージェント型	プラットフォーム型	ハイブリッド型	
案件の領域・テーマ	総合	⑩ デジタル人材バンク BTC AGENT / Part of Caggemini Ability CROWD 3iz LASINVA HE CONSUL フリーコンサル match RIRI↑U CoProject	Professional Hub Emilee StrategyTec freelance PMO PROJECT FINDER FREE CONSULTANT SQUARE CX MICRENITY WithConsul CAREER DRIVE Yoake Waris ProSharing Smart Consul CxOコンサルティング CONSUL PARTNERS PERSONA firmgrads	Contact EARTH MATCHING CONSULFREE CDB CONSULTANT DATA BANK HiTalent	High Performer Consultant Free Consultant.jp POD Professionals On Demand ProConnect Expertly
	領域特化	戦略・業務 Strategy Consultant Bank SENJIN Platform	IT IT Consultant Bank forPro quickflow FUNAD Liberty Nation CxOSAP SENJIN Platform for IT Consultant		
	その他 (人事、製造業など)	案件サーチ Anken Search ウイズプロ WIZPRO			

※本カオスマップは CASE SEARCH for コンサルが独自に作成したものであり、内容の網羅性・正確性・最新性を完全に担保するものではありません。

※本カオスマップに掲載された商標及びロゴマーク等に関する権利は、それぞれの権利所有者に帰属しています。

※本カオスマップに掲載されたロゴマーク等の使用に関し、問題等がある場合は、CASE SEARCH for コンサルまでご連絡ください。

問い合わせ先：<https://case-search.jp/contact/>

カオスマップ作成の目的・背景

昨今、コンサルティング業界の拡大に伴い、**コンサルティングファームから独立し、「フリーランスコンサルタント」という働き方を選択する**プロフェッショナル人材が増加しています。

フリーランスコンサルタントは、一般的に報酬やワークライフバランスの面で優れているため、コンサルティングファームで経験を積んだコンサルタントが独立を選ぶケースが増えています。

また、コンサルティングサービスを活用する事業会社にとっても、フリーランスコンサルタントを起用することで、コスト削減や優秀な人材によるスポット支援などのメリットを得ることができます。さらに、小規模なコンサルティングファームなども、人材や専門性の不足を補うためにフリーランスコンサルタントを活用しています。

フリーランスコンサルタントの増加には、コンサルティング案件とフリーランスコンサルタントをつなぐ「**案件紹介サービス**」が普及したことで、独立後の案件探しが容易になったという背景があります。現在、このようなサービスが数多く立ち上がっている中で、**フリーランスコンサルタントや、フリーランスコンサルタントを活用したい企業が、自身や自社にマッチしたサービスを見つける一助となることを目的として、カオスマップを作成いたしました。**

カオスマップの解説

カオスマップでは、51 の「フリーランスコンサルタント向け案件紹介サービス」を調査し、「**案件紹介の方法**」および「**案件の領域・テーマ**」の 2 軸で整理いたしました。

＜案件の紹介方法＞

エージェント型	専属エージェントがフリーランスコンサルタントのスキルや実績をヒアリングし、マッチした案件をメールや電話などで、都度紹介する。
プラットフォーム型	ウェブサイト上のマイページなどで募集中の案件が提示されており、フリーコンサルタントが自ら案件の検索や応募ができる。
ハイブリッド型	エージェント型とプラットフォーム型の両方で案件を紹介する。

＜案件の領域・テーマ＞

総合型	様々な領域やテーマの案件を幅広く紹介する。	
特化型	戦略・業務	戦略や業務領域に特化して案件を紹介する。
	DX/IT	DX または IT に特化して案件を紹介する。（DX 戦略なども含まれる）
	その他	人材領域や製造業に特化して案件を紹介する。

カオスマップのポイントとしては、以下となります。

- 「総合型×エージェント型」が最も多い。
- 取り扱い案件数の多い総合型では、「プラットフォーム型」で案件を紹介するサービスが複数存在する。
- 「ハイブリッド型」は、サービス運営元が上場企業などの大手であるケースが多い。

海外におけるフリーランスコンサルタント市場の動向

1. 世界的なフリーランスコンサルタントの増加

フリーランスコンサルタントのマッチングプラットフォーム最大手の1つである [Catalant 社](#) (米国) によると、同社のプラットフォームには **8,000 人以上の一流コンサルティングファーム出身者**が登録しており、すでに 16,000 件以上のコンサルティングプロジェクトが遂行されたとのこと。

また、[ODGERS CONNECT](#) および [Source Global Research](#) の調査によると、2016 年に英国のコンサルタントが提供した業務総額 97 億 5,000 万ポンドのうち、ほぼ 5 分の 1 (約 20 億ポンド) が独立したコンサルタントによるものであると推定されています。プロフェッショナルギグエコミーが拡大した現在では、その割合がさらに高くなっている可能性があります。

このように世界的に、フリーランスコンサルタントは増加し、コンサルティングサービスの重要な担い手として拡大しています。

2. フリーランスコンサルタントプラットフォームの浸透

Catalant をはじめ、[malt strategy](#) や [Business Talent Group](#)、[MOVEMEON](#)、[WEEM](#) など、欧米において数多くのフリーランスコンサルタントプラットフォームが登場・普及しています。

Catalant は、自社のプラットフォームを通じてコンサルティングサービスを利用することで、従来のコンサルティング会社と比較してコストを 40-60%削減できるとしており、すでにフォーチュン 500 企業の 30%以上や大手 PE ファンドなどが顧客となっています。

Malt Strategy は 15,000 人を超える一流コンサルタントのグローバルネットワークを築いており、独 DAX40 や仏 CAC40 の約 50%の企業とプロジェクトの実施経験があるとしています。

3. 大手ファームもフリーランスコンサルタントの囲い込みを始めている

大手コンサルティングファームでも、フリーランスコンサルタントの囲い込みが始まりつつあります。

米国のデロイトは、「[Deloitte Open Talent](#)」と呼ばれる、フリーランスコンサルタントに Deloitte のプロジェクトを紹介するためのプロフェッショナルコミュニティを立ち上げています。また、米国の PwC も、「[Talent Exchange](#)」と呼ばれる、フリーランスコンサルタントに PwC のプロジェクトを紹介するプラットフォームを提供しています。

日本のフリーランスコンサルタント市場の見通し

海外の市場動向を踏まえ、日本のフリーランスコンサルタント市場の今後について、5 つの見通しを整理いたしました。

1. 今後も国内フリーランスコンサルタント市場は拡大する

国内のコンサルティング市場は着実に成長を続けており、それに伴い、フリーランスコンサルタントに対する需要も今後さらに高まっていくと予想されます。大手コンサルティングファームに在籍するコンサルタントの中には、独立してフリーランスとして活躍することを選ぶ人が増えつつあります。この流れが加速すれば、フリーランスコンサルタント市場はより一層の拡大が見込まれるでしょう。

2. 案件紹介サービスの統廃合が進む

現在、国内には多数の案件紹介サービスが存在していますが、今後、市場の成熟に伴い、統廃合が進むことで、より大規模で競争力のあるプラットフォームが登場する可能性があります。海外では、クラウドソーシング大手の malt がフリーランスコンサルタントプラットフォームの CoMatch を買収するなど、隣接業界の大企業による買収事例もあります。このような動きは、国内市場でも起こり得るでしょう。統廃合や買収を通じて、サービスの規模拡大や機能強化が進むことで、フリーランスコンサルタントと企業のマッチングがより効率的になることが期待できます。

3. 海外サービスとの提携が進む

コンサルティングプロジェクトでは、海外のマーケットに関する情報や知見が必要となることもあります。そのため、国内のフリーランス向けの案件紹介サービスと海外プラットフォームとの間で提携が進む可能性があります。

4. コンサルティングファームと案件紹介サービス事業者の提携が進む

フリーランスコンサルタントの活躍の場が広がるにつれ、優秀な外部人材プールへのアクセスがコンサルティングファームの競争力の 1 つとなる可能性があります。こうした中、コンサルティングファームと案件紹介サービス事業者との提携が今後加速する可能性があります。海外でも Catalant などがすでにコンサルティングファームとの提携を始めています。

提携により、ファームは必要な時に必要なスキルを持ったコンサルタントを機動的に確保できるようになる一方、サービス事業者にとっては、大手ファームの案件を獲得できるチャンスが広がります。また、米国ではデロイトや PwC といった大手ファームが自前でフリーランスコンサルタント向けの案件紹介サービスを運営する動きも見られます。今後、日本でもこのようなファーム主導の取り組みが出てくる可能性があるでしょう。

5. コンサルタント個人がレビューで信頼を獲得する時代に

将来的に、フリーランスコンサルタントは、クライアントからのレビューを自身のサービス品質の信頼性を担保するためのアセットとして活用していく可能性があります。すでに海外のフリーランスコンサルタントプラットフォームでは、コンサルタント個人のプロフィールにレビュー評価が表示される仕組みがあります。米国では B2B サービスのオンラインレビュープラットフォームの活用が進んでおり、今後、個人レベルでのレビュープラットフォームへと進化していく可能性があります。日本でも、フリーランスコンサルタントの増加に伴い、個人のレピュテーションが可視化されていく可能性があるでしょう。

お問い合わせ先

CASE SEARCH for コンサル お問い合わせフォーム

<https://case-search.jp/contact/>