

SFA・CRM「顧客創造日報」、iPadに対応

～営業支援・顧客管理システムとグループウェアが iPad のビジネス活用度を高める～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング(本社:東京都港区、代表取締役:長尾一洋)は、国内2400社超に導入されている主力の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」およびグループウェア「NIコラボ」について、Apple社のウェブブラウザ「Safari」上で動作し、「iPad」「Mac」に対応した新バージョンを、2010年11月24日(水)より提供開始致します。

■SFA・CRM・グループウェアが iPad のビジネス活用を拡大

「顧客創造日報」「NIコラボ」の新バージョンは、これまでの iPhone や Android 搭載スマートフォンに加え、Apple 社の提供するタブレット型モバイル端末「iPad」に対応します。これによって、社内のグループウェアにあるスケジュールやメール、または SFA・CRM で管理される顧客データや営業情報を、外出先や自宅からでも iPad を使ってスムーズかつセキュアに利用できます。

iPad の企業利用における活用シーンが広がり、さらなる生産性の向上を可能にします。

■Safari ブラウザへの対応で、Mac ユーザーも利用可能に

今回の新バージョンでは、さらに、Apple 社の提供するウェブブラウザ「Safari」を搭載したパソコン「Mac」(iMac、MacBook 等)にも対応します。これによって、アパレルメーカーや広告制作会社、印刷会社など、グラフィックデザインのために業務用パソコンとして Mac を配備している企業、または Mac を利用する業務担当者へも、SFA・CRM・グループウェア活用の裾野を広げます。



▲SFA・CRM for iPad



▲グループウェア for iPad

■SFA・CRM「顧客創造日報」 <http://www.nisfa.jp/>

紙の日報時代からの営業コンサルティングノウハウをパッケージ化した WEB 対応の営業支援システム (SFA・CRM) です。一日一枚の営業日報入力だけで、顧客管理、商談管理、物件(案件)管理、訪問計画管理まで網羅し、「営業の見える化」を実現します。

■会社概要 株式会社NIコンサルティング <http://www.ni-consul.co.jp/>

設立: 1991年3月

資本金: 2億1千万円

代表者: 代表取締役 長尾一洋

本社: 〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

事業拠点: 札幌、仙台、東京、金沢、大阪、広島、福岡

従業員数: 70名

事業内容: 経営コンサルティング(戦略構築、経営計画策定、営業力強化、人事組織革新、M&A等)および経営支援システム(VMS、SFA、CRM、グループウェア等)の開発・販売

《お問い合わせ》

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正(しょうじ かずまさ)

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL: 03-5781-5525/FAX: 03-5781-5526/E-mail: info@ni-consul.co.jp