

小規模・ベンチャー企業・個人事業主向けクラウドサービス開始

～顧客の連絡先や商談履歴を「見える化」するクラウドを1ユーザー月額3,000円で提供～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング(東京都港区港南、代表取締役:長尾一洋)は、国内2300社超に導入されている主力の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」を、クラウドコンピューティング環境で、創業期のベンチャー企業や小規模企業、個人事業主が低価格で利用できる新サービス「NIクラウドサービス スタートアップ版」を、2010年8月1日(日)より提供開始致します。

■日本の99%を占める中小企業を支援するクラウド

NIコンサルティングは、「大企業から中小企業まで、ローコストで経営改善サービスを提供する」をミッションに、経営コンサルティングや教育研修に取り組む傍ら、コンサルティングノウハウをシステム化してパッケージ化した経営支援システム群「可視化経営システム」の開発・販売を行なってきました。1998年の発売開始以来、主力の営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」を中心に、国内2,300社の企業に導入されています。

近年、経営環境の変化がさらに激しさを増す一方で、クラウド環境の発達により企業経営におけるIT活用が裾野を広げていることから、当社にも小規模企業や土業を含む個人事業主から多数のお問い合わせを頂くようになりました。

このようなニーズの高まりに応えるべく、新たなクラウドサービス「NIクラウドサービス スタートアップ版」を提供開始し、当社の全アプリケーションについて利用機能を無制限で、低価格提供します。

創業間もないベンチャー企業や小規模企業、個人事業主は、経営基盤が脆弱である一方、経営コンサルティングなど外部の経営支援サービスを十分に受けるための資金力が不足しています。そこで、当社のミッションに照らし合わせ、本クラウドサービスを提供することで、日本企業の99%を占め、我が国経済の屋台骨を支える中小企業の経営力向上に貢献してまいります。

■初期費用無料！5ユーザーまでの低価格クラウド

●サービス名

「NIクラウドサービス スタートアップ版」

●提供価格

初期費用：無料

営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)「顧客創造日報」：月額利用料 3,000円/人

●対象企業

業種業態を問わず、ユーザー数5名まで

●提供開始日

2010年8月1日(日)

●販売目標

本クラウドサービスの提供により、可視化経営システムの累計導入企業を現在の2,300社超から、早期に3,000社に引き上げていく計画です。

■会社概要 株式会社NIコンサルティング <http://www.ni-consul.co.jp/>

設立：1991年3月

資本金：2億1千万円

代表者：代表取締役 長尾一洋

本社：〒108-0075 東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング(ビジョン・戦略立案、営業力強化、人事組織革新、M&A等)
および経営支援システム(VMS、SFA、CRM、グループウェア等)の開発・販売

《お問い合わせ》

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正(しょうじ かずまさ)

〒108-0075 東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

TEL: 03-5781-5525/FAX: 03-5781-5526/E-mail: info@ni-consul.co.jp