

営業支援システム「顧客創造日報」を J-SaaS で提供開始 ～経済産業省が推進する SaaS で、小規模企業でもお手軽に営業力強化・IT 活用を実現～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング(東京都港区港南、代表取締役:長尾一洋)は、経済産業省が推進する中小企業向け SaaS サービス「J-SaaS」に、主力の営業支援システム(SFA)「顧客創造日報」を、2010年2月26日(金)より提供開始致します。

■J-SaaS 対応版サービス「顧客創造日報 for J-SaaS」

全国 2,300 社の導入実績を誇る日報型営業支援システム (SFA) 「顧客創造日報」の全ての機能を、経済産業省が推進する中小企業向け SaaS サービス「J-SaaS」で提供いたします。

「顧客創造日報」は、20 年にわたる経営コンサルティングの現場実戦で培った営業力強化のノウハウをパッケージングした“コンサルティング・パッケージ”で、営業生産性を高め、営業マネジメントを高度化する営業支援システムです。一日一枚の営業日報入力で、顧客管理、商談履歴管理、見込案件管理、訪問計画管理、クレーム管理、活動分析等を網羅し、「営業の見える化」「顧客の見える化」を実現します。

さらに、社内のコミュニケーションを活性化するグループウェア「NI コラボ」、および様々な経営指標を一覧でグラフ表示する経営コクピットツール「経営 CompasScope」も同時に提供することで、中小企業の IT 活用をより一層促進いたします。



●販売価格

初期費用：無料 / 月額利用料 4,700 円/人 (税込)

●販売目標

今回の「顧客創造日報」の J-SaaS 上での提供により、累計導入企業を現在の 2,300 社から早期に 3,000 社に引き上げていく計画です。

■J-SaaS とは

J-SaaS とは、経済産業省が推進している IT サービスで、主に中小企業を対象に、様々な業務を IT で支える便利なワンストップサービスです。経済産業省は、中小企業の IT 活用促進による経営力・生産性向上を目指すため、財務会計処理や給与計算処理、税務申告処理、グループウェアなどのアプリケーションサービスをインターネット経由で提供できる SaaS (Software as a Service) 活用型のサービス基盤を開発し、サービス全体を J-SaaS と名付けました。

※J-SaaS ポータルサイト：<http://www.j-saas.jp>

■会社概要 株式会社NIコンサルティング <http://www.ni-consul.co.jp>

設立：1991年3月

資本金：2億1千万円

代表者：代表取締役 長尾一洋

本社：〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング (ビジョン・戦略立案、営業力強化、教育研修、M&A 等)
および経営支援ツール (VMS、SFA、CRM、グループウェア等) の開発・販売

＜お問い合わせ＞

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正 (しょうじ かずまさ)

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL: 03-5781-5525 / FAX: 03-5781-5526 / E-mail: info@ni-consul.co.jp