

営業アシスタントシステムがスマートフォンアプリに登場

～知りたい営業情報をタイムリーにプッシュ通知「Sales Force Assistant」～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング（東京都港区港南、代表取締役：長尾一洋）は、ゲーミフィケーションを採用したクラウド型営業支援・顧客管理システム「Sales Force Assistant」（セールス・フォース・アシスタント）について、スケジュールや新着メールなどをプッシュ通知したり、顧客情報を音声検索できるスマートフォンアプリを2012年8月28日（火）よりApp StoreおよびGoogle Playにて無料で提供開始します。

■最新技術でスマートフォンを営業アシスタントに変える

スマホアプリ「Sales Force Assistant」は、社内の営業支援システムに登録された訪問スケジュールや日報コメント、新着メールといった最新情報をスマートフォンにプッシュ通知でお知らせします。プッシュ通知の実現には、iOS版は「Apple Push Notification Service」（APNS）、Android版は「Google Cloud Messaging for Android」（GCM）という最新技術を採用しています。これによって、サーバーから自動でスマートフォンに通知を送ることができ、通知対象のアプリが起動していなくても、またスマートフォンがロック状態であっても、ユーザーはいつでも通知を受け取ることができます。

さらに、Android版ではアシスタントに話しかけることで、音声の単語を認識して、顧客情報・案件情報・パーソン情報を検索することもできます。



▲スタンバイ画面

▲プッシュ通知

▲スケジュール確認

▲音声検索

■スマートフォンアプリ「Sales Force Assistant」提供情報

- 提供開始日：2012年8月28日（火）
- 提供価格：0円
- 提供方法：iOS版はApp Storeから、Android版はGoogle Playからのダウンロード

※別途、弊社「Sales Force Assistant」のクラウドサービス契約が必要です。

※Apple社の審査の進捗状況により、iOS版の提供開始日が遅れる場合があります。

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2012年8月26日

株式会社NIコンサルティング

■営業支援システム「Sales Force Assistant」 <http://www.salesforce-assistant.com>

「Sales Force Assistant」は、行動管理やデータ分析を行なう営業マネージャーのための管理ツールではなく、営業担当者をアシストし、その営業活動をサポートする真の営業支援システムです。充実した営業情報管理機能や営業アシスタント機能に加え、自ら進んで楽しみながら営業活動やシステム利活用に取り組むことをアシストするために、ゲームのメカニズムをビジネスに応用する「ゲーミフィケーション」を採用しています。

■会社概要「株式会社NIコンサルティング」 <http://www.ni-consul.co.jp>

設 立：1991年3月

資 本 金：2億1,000万円

代 表 者：代表取締役 長尾一洋

本 社：〒108-0075 東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、名古屋、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、経営計画策定、営業力強化、人事組織革新、M&A等）および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※記載された商品名、各製品名は各社の登録商標または商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp