

## 電子秘書のイメージキャラクターに国民的美少女グランプリ・小澤奈々花さんを起用 ～「一人にひとり、電子秘書。」現場をアシストする営業支援クラウド『Sales Force Assistant』～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング（東京都港区港南、代表取締役：長尾一洋）は、電子秘書が営業活動をアシストし、営業組織を活性化させる営業支援システム『Sales Force Assistant』（セールス・フォース・アシスタント）のイメージキャラクターに、第13回「全日本国民的美少女コンテスト」グランプリ受賞者の小澤奈々花さん（オスカープロモーション所属）を起用します。

### ■名刺管理から見積作成、案件管理まで。電子秘書が営業活動をアシストするSFA。

『Sales Force Assistant』は、株式会社NIコンサルティングが24年・3400社超の実績で培った経営コンサルティングノウハウを凝縮した営業支援システムです。

一人にひとり、専属の電子秘書が、24時間365日、営業担当者の業務負荷を低減し、目標達成意欲を刺激します。また、各人の営業活動に必要な情報をタイムリーにお知らせすることで、営業担当者の業務品質を向上させ、営業成果獲得を強力アシストいたします。

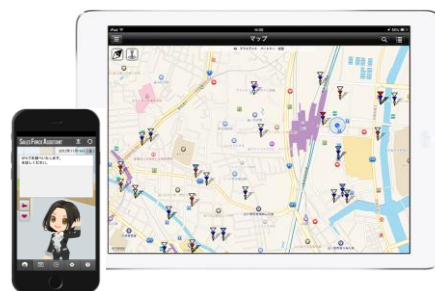
顧客管理や案件管理、日報作成、名刺情報取り込み、訪問地図作成、電話対応支援といった「営業アシスト機能」、さらに営業活動をゲーム化する「ゲーミフィケーション機能」が全てパッケージになり、サーバー不要のクラウドサービスでもご利用いただけます。

生身の秘書を雇うとなれば、最低でも月額20万円はかかりますが、電子秘書なら月額3500円から。1日約100円という低コストで導入でき、ITならではの人間の限界を超えたサポートを実現します。

従来の営業支援システム（SFA；Sales Force Automation）が営業マネージャーのための行動管理ツールであったのに対し、『Sales Force Assistant』は営業担当者の行動支援と営業組織の活性化に焦点を当てることで、受注増・売上アップを図る真の営業支援システムです。

営業マネジメントは必要なことですが、管理したり分析したりするだけでは売上は上がりません。現場の営業活動をアシストし、全社的な顧客対応力を強化してこそ成果が出るのだと、NIコンサルティングは考えています。

## SalesForce Assistant®



株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）  
〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F  
TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2015年1月19日

株式会社NIコンサルティング

■ 国民的美少女グランプリ・小澤奈々花さんをイメージキャラクターに起用

『Sales Force Assistant』でより多くの営業担当者の仕事を効率化し、より多くの企業の業績向上に貢献すべく、次世代アイドルユニット「X21」の副リーダーにして、第13回「全日本国民的美少女コンテスト」グランプリ受賞者、小澤奈々花さんをイメージキャラクターに起用することを発表します。

電子秘書『Sales Force Assistant』は、使えば使うほどアシスタントレベルがアップし、営業支援機能が向上していきます。この成長の様子を、小澤奈々花さんのマルチなタレント性、およびアイドルとしての、また子どもから大人への成長に重ね合わせ、今回の起用を決定いたしました。

今後は、全国紙や経済誌を中心に広告展開を図り、『Sales Force Assistant』の導入企業数増加に努めてまいります。



●メイキングページ：<http://www.ni-consul.co.jp/advertise/>

■ 小澤 奈々花（おざわ ななか）

1999年5月27日、新潟県生まれ。テレビやラジオ、モデル等でも活動。第13回全日本国民的美少女コンテスト グランプリ受賞。次世代ユニットX21（エックス21）にて副リーダーを務め、2013年3月『明日への卒業』でCDデビュー。主な出演作にテレビ朝日『GO! オスカル! X21』、雑誌『nicola』、ラジオ日本『X21吉本実憂カラフルボックス』、ファッションショー『Girls Award』などがある。趣味は読書、体を動かす事、ダンス。特技はチアダンス。今後の更なる活躍が期待される。

【オフィシャルブログ】[http://beamie.jp/t/nanaka\\_ozawa.html](http://beamie.jp/t/nanaka_ozawa.html)

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）  
 〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F  
 TEL : 03-5781-5525 / FAX : 03-5781-5526 / E-mail : info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2015年1月19日

株式会社NIコンサルティング

### ■人口減少・人手不足時代を生き抜く「省人数経営」を支援する電子秘書システム

人口減少社会に突入した我が国において、日本企業は、団塊の世代の現役引退や少子化に伴い、労働力不足時代を迎えています。学生アルバイトに依存していた飲食店や小売店の店舗閉鎖が連日のように報道されていることが、その象徴です。このような時代背景において、NIコンサルティングは、もはや我が国では、人を省いてより少ない人数で生産性を上げる「省人数経営」へシフトするしかないのではないかと考えています。かつての製造現場がそうであったように、ホワイトカラー、オフィスワークにおいても、ITやロボットに置き換えられる仕事は省人化・機械化し、一方で生身の人間はより創造性を発揮し、質の高い仕事ができるようにしていくべきです。NIコンサルティングの開発する電子秘書システム「Sales Force Assistant」は、スケジュール管理や名刺管理、見積書作成などを通じて、省人数経営、人口減少時代の新しい働き方を支援するツールです。

### ■営業支援システム「Sales Force Assistant」シリーズ

- 提供価格：パッケージソフト 5ライセンス 200,000円（税別）～  
クラウドサービス 1ユーザー月額 3,500円～4,700円（税別）
- Webサイト：<http://www.nisfa.jp/assistant/>

### ■会社概要「株式会社NIコンサルティング」 <http://www.ni-consul.co.jp>

設立：1991年3月

資本金：2億1,000万円

代表者：代表取締役 長尾一洋

本社：〒108-0075 東京都港区港南2-16-1 品川イーストワンタワー19F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、名古屋、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、営業力強化、事業承継型M&A等）

および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※文中の会社名、商品名等は各社の商標または登録商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）  
〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F  
TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp