

高機能の個人用SFAをスマホアプリで無料提供開始 ～スマートフォンを営業職の電子秘書にする『Sales Force Assistant - Personal』～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング（東京都港区港南、代表取締役：長尾一洋）は、個人ユース用の営業支援・顧客管理アプリ『Sales Force Assistant - Personal』（セールス・フォース・アシスタント・パーソナル）のAndroid版を、2015年3月30日（月）より無料で提供開始します。

■名刺管理から見積作成、案件管理まで。営業活動をアシストするSFAアプリ

『Sales Force Assistant - Personal』は、個人向け営業（BtoC）・法人向け営業（BtoB）どちらの営業スタイルでも利用できるSFA（営業支援システム）アプリです。

NIコンサルティングは、紙の営業日報の時代から20年以上にわたってSFAを研究し、法人内で営業情報を共有できるSFA『Sales Force Assistant』を自社開発、3500社を超える導入実績を積み重ねてまいりました。そこで培った営業支援・顧客管理のノウハウを、国内だけでも数百万人と言われる、より多くの営業担当者に身近なものとして実用いただきたいという思いから、『Sales Force Assistant - Personal』は生まれました。このアプリがあれば、パーソン（名刺）情報、法人情報、行動予定、商談履歴、案件の進捗状況など、個人の営業活動に必要な基本情報を網羅的に管理できます。



▲ログイン画面

Point1. 電話帳からスムーズに情報登録

スマホやタブレットの電話帳から、氏名・電話番号・メールアドレスを転送し、パーソン情報として登録できます。1件1件情報を手入力することなく、すぐにアプリを使い始められます。市販の名刺読込アプリと併用すれば、その後の追加登録の手間もかかりません。



▲電話帳からワンタッチで連絡先の転送が可能

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）
〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F
TEL : 03-5781-5525 / FAX : 03-5781-5526 / E-mail : info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2015年3月30日
株式会社NIコンサルティング

Point2. 立場やパーソナリティをアイコンでパツと把握

パーソン情報にはその人のパーソナリティや、所属する会社・家庭における立場を視覚的・直感的に把握できるアイコンを付与可能。しばらく会っていないお客様でも、その個人の特性を踏まえたアプローチができるようになります。



▲個性的な 25 種のアイコン

Point3. コンタクトのヌケ・モレ防止

しばらくコンタクトできていないお客様がいたり、うっかり忘れてしまったアクションがあれば、スマホにプッシュ通知します。営業担当者の記憶領域を超えた顧客管理、業務スケジュール管理で、仕事のヌケ・モレを撲滅します。



▲スマホにアシスタントからの通知が届きます

Point4. 今日の訪問先を地図に表示

スケジュールに登録された訪問先の名称と訪問時間を地図上に表示。行動予定の把握や効率的な訪問ルートの手配をアシストします。



▲スケジュール画面イメージ



▲地図上で訪問先を確認

Point5. 多機能・高機能、なのに無料で提供

『Sales Force Assistant - Personal』はGoogle Playから無料でダウンロード可能。手持ちのスマホやタブレットにインストールするだけですぐに利用でき、データ量や使用期間などの制限も一切ありません。SFA利用が初めての方もそうでない方も、気軽に導入し、手軽にお使いいただけます。

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正 (しょうじ かずまさ)
〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F
TEL : 03-5781-5525 / FAX : 03-5781-5526 / E-mail : info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2015年3月30日
株式会社NIコンサルティング

■人口減少・人手不足時代を生き抜く「省人数経営」を支援する電子秘書システム

人口減少社会に突入した我が国において、日本企業は、団塊の世代の現役引退や少子化に伴い、労働力不足時代を迎えています。学生アルバイトに依存していた飲食店や小売店の店舗閉鎖が連日のように報道されていることが、その象徴です。このような時代背景において、NIコンサルティングは、もはや我が国では、人を省いてより少ない人数で生産性を上げる「省人数経営」へシフトするしかないのではないかと考えています。かつての製造現場がそうであったように、ホワイトカラー、オフィスワークにおいても、ITやロボットに置き換えられる仕事は省人化・機械化し、一方で生身の人間はより創造性を発揮し、質の高い仕事ができるようにしていくべきです。NIコンサルティングの開発する電子秘書型営業支援システム『Sales Force Assistant』は、スケジュール管理や名刺管理、見積書作成などを通じて、省人数経営、人口減少時代の新しい働き方を支援するツールです。

■スマートフォンアプリ『Sales Force Assistant - Personal』 for Android提供情報

- 提供開始日：2015年3月30日（月）
- 提供価格：0円
- 提供方法：Google Playからのダウンロード
<https://play.google.com/store/apps/details?id=jp.co.niconsul.assistantsmart>
- 推奨OS：Android4.1.2～5.0.1
- Webサイト：<http://www.salesforce-assistant.com/personal/>

※iOS版は現在開発中です。

■会社概要「株式会社NIコンサルティング」 <http://www.ni-consul.co.jp>

設 立：1991年3月

資 本 金：2億1,000万円

代 表 者：代表取締役 長尾一洋

本 社：〒108-0075 東京都港区港南2-16-1 品川イーストワンタワー19F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、名古屋、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、営業力強化、事業承継型M&A等）

および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※文中の会社名、商品名等は各社の商標または登録商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

株式会社 NI コンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）
〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー19F
TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp