

営業アシスタントシステムに「キャンペーンダービー機能」を追加 ～営業支援システムのゲーミフィケーション機能と営業アシスタント機能を強化～

経営コンサルティングの株式会社NIコンサルティング（東京都港区港南、代表取締役：長尾一洋）は、ゲーミフィケーションを採用したクラウド型営業支援・顧客管理システム「Sales Force Assistant」（セールス・フォース・アシスタント；特許出願中）について、営業キャンペーンなどの進捗状況を可視化し目標達成をアシストする「キャンペーンダービー機能」など、営業アシスタント機能とゲーミフィケーション機能を強化した新バージョンを2012年10月23日（火）より提供開始します。

■ゲーミフィケーションで目標達成をアシストする「キャンペーンダービー機能」

「Sales Force Assistant」では、営業担当者が自ら進んで楽しみながら営業活動に取り組むことを支援するために、ゲームのメカニズムをビジネスに応用した「ゲーミフィケーション」を採用しています。

今回のバージョンアップで搭載する「キャンペーンダービー機能」では、Webブラウザに描かれたレースコース上に、各ユーザーの専属アシスタントキャラクターを表示し、設定された目標に向かってどこまで進んでいるかをアシスタントの位置や順位で「見える化」します。

一つの指標に対して各社員がその達成を競い合う様子を、アシスタントを使って楽しく表現することによって目標達成の手助けとなることを目的とした機能です。



▲キャンペーンダービー画面



▲キャンペーンダービー表彰画面

ゴール設定	
設定方法	* 全員一律 / 参加個別
ゴール値	数値設定 [30] / 日(全期間)
賞状設定	
優勝メダル	① メダルを授与する
準優勝メダル	② メダルを授与する
3位メダル	③ メダルを授与する
優勝賞金	50,000円
準優勝賞金	30,000円
3位賞金	20,000円

▲キャンペーンダービー設定画面

キャンペーンダービーでは、個人戦はもちろんのこと、チームを作って競い合うこともできます。レースの状況はリアルタイムで更新されますので、全体の進捗状況の把握にも使えます。また上位者には褒賞を設定することができ、アシスタントのアクセサリとして使用できるメダルの他、アシスタントの髪形や服装などをシステム内で購入できるエネコインのボーナスを付与することも可能です。

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）
 〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F
 TEL : 03-5781-5525 / FAX : 03-5781-5526 / E-mail : info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2012年10月23日

株式会社NIコンサルティング

■**専属のアシスタントが営業活動をアシストする「営業アシスタント」機能を大幅強化**

「Sales Force Assistant」では、ユーザーは専属の電子アシスタントを雇用できます。新バージョンでは、このアシスタントによる営業支援機能を大幅に強化しました。新機能は、アシスタントを育成し、レベルアップさせることで使えるようになります。

●**個人目標達成アシスト機能**

訪問軒数や新規開拓件数など、個人で設定した目標に対しての進捗管理をアシストし、状況をお知らせする機能です。目標達成のために必要な残アクションをお知らせします。

●**創立記念日お知らせ機能**

顧客プロフィールに入力された創立記念日をもとに、翌週または翌月に創立記念日を迎える顧客をアシスタントがお知らせしてくれます。周年行事関係の提案などに便利です。

●**決算月お知らせ機能**

顧客プロフィールに入力された決算月をもとに、毎月初に、決算月がXヶ月後の顧客をアシスタントが教えてくれます。法人顧客の決算期がキーになる営業活動をアシストします。

●**DMVアシスト機能**

一日の商談情報や業務情報をアシスタントに報告すると、それが自動的に一日分に整理され、一日一覽で「見える化」するDMV(Daily Monitoring View) に集約されます。

●**スティッキーメモ機能 (スマートフォンアプリ)**

ちょっとしたメモを、付箋を貼るように記録できるスティッキーメモ機能を、スマートフォンアプリにも追加。PC版と同期していますので、外出先でもメモを確認できます。

●**イベントカウントダウン機能**

グループウェア「NIコラボ」のスケジュールに、社内行事やイベント、目標達成期日などを登録しておく、その日に向けてカウントダウンを行って、残日数をお知らせします。



▲目標達成アシスト機能

▼**創立記念日お知らせ機能**

N嬢子からのお知らせ
 もうすぐ創立記念日のお客様をご報告します。
 来週、創立記念日のお客様(1社)メモする
 9/5 - G&電気
 来月、創立記念日のお客様(4社)メモする
 9/1 - シニセ田楽
 9/5 - G&電気
 9/15 - タプセモーター
 9/23 - 城川機械工業



▼**決算月お知らせ機能**

N嬢子からのお知らせ
 4ヶ月後が決算月のお客様をご報告します。
 該当のお客様(5社)メモする
 赤木電機工業
 城川機械工業
 田宮モーター
 マチモーター
 遠藤商会



株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正 (しょうじ かずまさ)

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL : 03-5781-5525 / FAX : 03-5781-5526 / E-mail : info@ni-consul.co.jp

【報道関係者各位】

2012年10月23日

株式会社NIコンサルティング

■営業支援システム「Sales Force Assistant」（特許出願中）新バージョン販売情報

- 提供開始日：2012年10月23日（火）
- 提供価格：初期費用0円、月額利用料3,000円/人（税別）
さらに、月額300円/人のグループウェア「NIコラボ」を無料でセット提供
- 提供方法：クラウドサービス
- 専用Webサイト：<http://www.salesforce-assistant.com>

■会社概要「株式会社NIコンサルティング」 <http://www.ni-consul.co.jp>

設 立：1991年3月

資 本 金：2億1,000万円

代 表 者：代表取締役 長尾一洋

本 社：〒108-0075 東京都港区港南1-8-27 日新ビル4F

事業拠点：札幌、仙台、東京、金沢、名古屋、大阪、広島、福岡

従業員数：70名

事業内容：経営コンサルティング（戦略構築、経営計画策定、営業力強化、人事組織革新、M&A等）および経営支援システム（VMS、SFA、CRM、グループウェア等）の開発・販売

※文中の会社名、商品名等は各社の商標または登録商標です。また、当社製品には他社の著作物が含まれていることがあります。

株式会社NIコンサルティング 取締役 東海林 一正（しょうじ かずまさ）

〒108-0075 東京都港区港南 1-8-27 日新ビル 4F

TEL：03-5781-5525/FAX：03-5781-5526/E-mail：info@ni-consul.co.jp