

報道関係者各位
プレスリリース

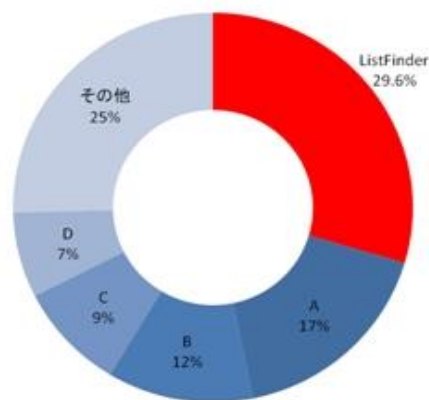
2017年10月17日
株式会社イノベーション

BtoB シェア No.1 マーケティングオートメーションツール 「List Finder」が、導入実績 1,000 アカウントを突破

法人営業の新しいスタイルを創造する事業を展開する株式会社イノベーション（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：富田直人、以下「イノベーション」）は、同社が提供するマーケティングオートメーションツール「List Finder」の導入実績が2017年10月1日時点で累計1,000アカウントを突破したことを発表します。



「List Finder」は、2010年のサービス提供開始以来、BtoB 中小企業を中心に多くの企業にご利用いただいております。富士キメラ総研による調査レポート「月刊 BT 2016年11月号」でのクラウド型マーケティングオートメーション製品市場に関する調査で、導入数シェア No.1 を獲得しております。



※出典：富士キメラ総研「月刊 BT 2016年11月号」クラウド型マーケティングオートメーション製品市場に関する調査（2015年度クラウド型製品 BtoB 向け企業規模別市場シェア・数量）より

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：遠山・人見
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

■今後の展望について

昨今の日本経済は緩やかな改善傾向が続いており、中小企業を取り巻く状況も好転している一方で、売上高や生産性に関しては伸び悩んでいるという状況がございます。

法人営業の新しいスタイルを創造する事業を展開する当社では、このような中小企業の抱える課題を解決する一助となるべく、今後も BtoB 中小企業の継続的な売上向上を支援することを目的として積極的に機能追加や改善をおこない、簡単に、安心して、低価格でマーケティング活動に取り組んでいただけるサービスとして、提供を行ってまいります。

■「List Finder (リストファインダー)」について (<https://promote.list-finder.jp/>)

「List Finder」は、一括メール配信やフォームの作成など、見込み顧客リストの構築から興味関心の醸成、営業活動への有望リストの引き渡しまで、法人営業のプロセスのうち「見込み顧客育成」を支援しております。

「List Finder」の主な機能：

① 見込み顧客の一元管理

各種マーケティング施策で獲得した見込み顧客情報を「List Finder」内で一元管理できます。

②メール配信

HTML メール配信や配信スケジュール設定など、メール配信を効率的に行うことが可能です。

③Web サイト来訪企業・見込み顧客の解析

自社の Web サイトに来訪している企業や見込み顧客毎のサイト閲覧履歴を解析できます。

④PDF 閲覧解析機能

見込み顧客が PDF ファイルのどのページをどれくらい閲覧したのか把握できます。

⑤「Sansan」連携

名刺管理サービス「Sansan」から、CSV 編集の手間なく、直接個人情報を取り込むことが可能です。

■株式会社イノベーションについて

2000 年の創業以来、非効率な法人営業をインターネットの活用によって効率化させることで、企業の売上利益の向上に貢献するべく、法人営業の新しいスタイルを創造するサービスを展開しております。

所在地	：	東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F
設立	：	2000 年 12 月
代表取締役社長	：	富田直人
URL	：	https://www.innovation.co.jp/
事業内容	：	オンラインメディア事業 セールスクラウド事業

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：遠山・人見

TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp