

営業支援会社のセブレックス、 新入社員の営業職を育成するための「セールスeラーニング」 テレマーケティングプログラムを追加しコンテンツを増強

株式会社セブレックス(本社：東京都新宿区 代表取締役社長：江川 利彦)は、「たった1ヵ月でトップセールスを育てる」をコンセプトにしたクラウド型オンライン研修プログラム「セールスeラーニング」に、この度、テレマーケティングプログラムを追加したことをお知らせ致します。

新コンテンツには、営業パーソンのテレマーケティングにおけるスキルアップための「工夫やテクニック」を収録しており、アポイント取得から電話受注までのノウハウを学習して頂けます。

(追加コンテンツ一部紹介)

- ・第1部 テレマーケティング基礎
テレアポの基本、応酬話法、電話商談・・・etc
- ・第2部 ロールプレイング動画



eラーニングを活用した反転学習 × セブレックス

オンライン(eラーニング)とオフライン(集合研修)を組み合わせた反転学習式の教育研修が日本でも流行している。現在、この反転学習式の研修は、新入社員の教育や営業職等、知識だけでなくスキルやテクニックを伴う教育のスキルアップとして取り入れられるケースが増えてきている。

営業支援会社であるセブレックスは、いち早くこの教育手法に着目し、内定者に対してeラーニングを学習させ、入社後の新社員研修ではアウトプット中心とした体験学習をさせるプログラムを開発し、企業に教育研修のパッケージプランを提供している。

この教育手法により、従来の集合学習だけ、あるいはオンライン学習だけの場合に比べ、学習の絶対量が増加し、習熟度が高まるという効果がある。

■「セールスeラーニング」とは

「法人営業」に特化したクラウド型オンライン研修です。
法人営業に関連する「ノウハウ」をいつでも・どこでもマルチデバイスで
学習できる営業パーソンの初期教育に貢献します。

※累計者数7,000名

URL : <http://www.eigyoh.com/spc/training/elearning>

▲▽▲まずはデモ版をご利用ください▲▽▲

ご希望の方は、下記URLよりお願い致します。

<https://www.eigyoh.com/saleslearning>



<本件に関するお問い合わせ>

株式会社セブレックス セールスプロモーション事業本部 今井までお願い致します

TEL:03-3342-3741 FAX:03-3342-3612 E-mail:kikaku-e@cerebrix.jp 担当：今井晶也

【会社概要】

【代表者】 江川 利彦(エガワトシヒコ) 【資本金】 100,000,000円 【設立】 1998年5月

【事業内容】 営業コンサルティング/営業代行 <http://www.cerebrix.jp/>