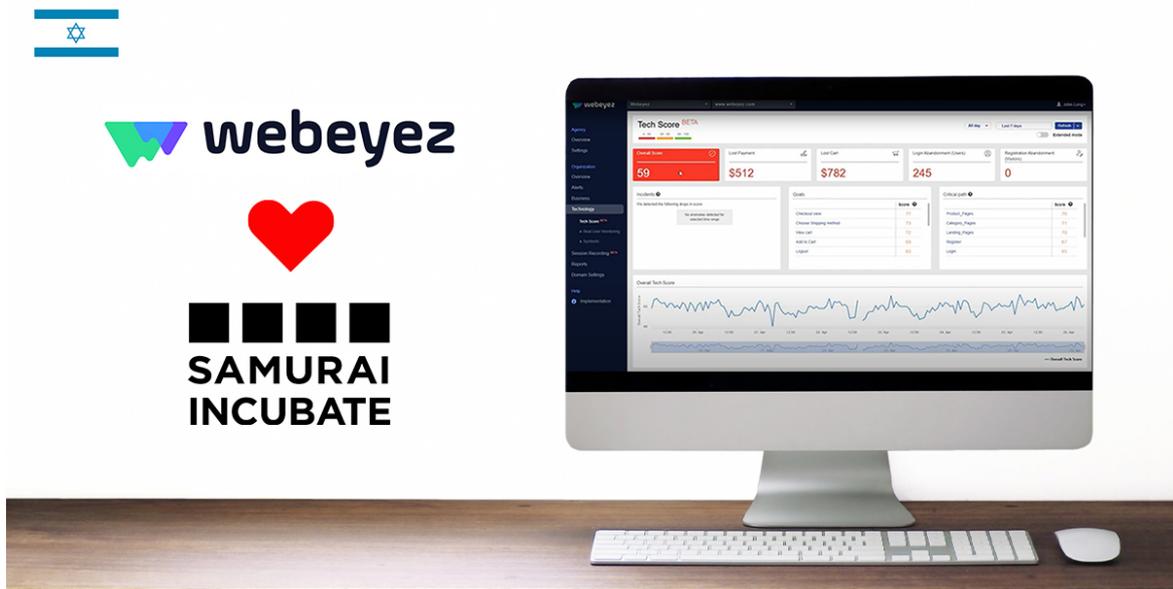


ECサイトのテクニカルエラーを特定・売上棄損の可視化 SaaS イスラエルスタートアップ「Webeyez」へ 出資・成長支援を決定

創業期のスタートアップから出資・インキュベーションを行う株式会社サムライインキュベート（本社：東京都港区、代表取締役：榊原 健太郎、以下「当社」）は、運営する「Samurai Incubate Fund6号投資事業有限責任組合」（以下「サムライ6号ファンド」）より、Webeyez Analytics Ltd.（本社：イスラエル・カイザリア、CEO：Uri Strauss、以下「Webeyez」）への出資・成長支援することを決定しましたのでお知らせいたします。



■Webeyez について

Webeyez は、EC サイトなどの Web サイト内で起こるテクニカルエラーを特定し、それによる売上棄損額をリアルタイムに可視化して、エンジニアだけではなく事業責任者・マーケターなど全員がその情報を基に迅速な意思決定をできる SaaS を提供するスタートアップです。昨今、EC 市場が成長する一方で、技術的パフォーマンスの課題による売上棄損額も増大しており、重要な課題となっています。

<売上棄損となる課題例>

- ・ ページ読み込みに 3 秒以上かかる場合、53%のモバイルサイト訪問者が離脱
- ・ カート放棄されたチェックアウトの 61%は、技術的な障害が原因
- ・ Web ページの読み込み時間が 2 秒遅れると、直帰率が 103%増加

Webeyez が提供するツール「Webeyez」では、例えば、支払いページの読み込み時間が長いことで消費者がカート放棄をしたコンバージョンレートの低下している場合に、何による原因エラーが起き、売上棄損がどれくらいあるかをリアルタイムで把握できるため、インパクトのある施策から優先的に改善することができます。実際に、既存顧客における利用結果において、4週間でカート追加のコンバージョンレートを15%向上させるという非常に良い結果をもたらすことができます。

また、一般的にエンジニアが都度定量データにアクセスしていたものをダッシュボードに定量的にリアルタイム表示しているため、事業責任者やマーケターでも簡単に利用でき社内での共通のコミュニケーションツールとして施策改善速度や生産性を向上させることが可能です。

▼Business dashboard

<https://www.webeyez.com/tutorials/goals-dashboard/>

【Webeyez 会社概要】

社名：WebEyez Analytics Ltd.

設立：2013年12月3日

代表：Uri Strauss

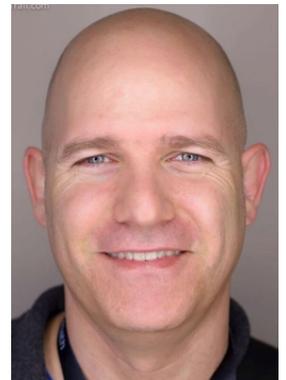
所在地：Halamish 15, Caesarea, Israel

URL：<https://www.webeyez.com/>

当社は2014年にイスラエルへ進出してから継続してイスラエルスタートアップの支援を実施しています。イスラエルにはグローバルで再現性が高い技術を持ったスタートアップが多数おり、当社が事業を展開・連携しているエリアとの親和性も高いと考えています。今後も継続したスタートアップの成長支援を進めてまいります。

■Webeyez CEO Uri Strauss 氏 コメント

弊社は、Samuraiからの投資を受けることができることに非常に満足しています。Samuraiをパートナーとして選んだ理由は、アーリーステージのイスラエルスタートアップの中での確固たる評価と、Samuraiチームのリーダーシップの二点です。加えて、Samuraiの今までの知見と革新的なスタートアップと伴走してきた経験は、今後会社を成長させていく上で貴重な価値になってくると期待しています。私たちはSamuraiと共に働くことを楽しみにしており、Webeyezをグローバルカンパニーに成長させたいと考えております。



■本出資について

当社イスラエルチーム

イスラエルらしい Build local, Scale global な Webeyez に投資できて大変エキサイティングに思っております。先行しているソリューションでエンジニア向けのソリューションはありましたが、あくまでエンジニア視点で全体最適という観点での Analytics ツールが中心でした。Webeyez のユニークな点はエンドユーザーターゲットを EC サイトの数値責任を背負う事業責任者やマーケティング担当者に置いた事にあると考えております。決済エラー等



で日々売上の機会損失が発生しながらも、その個別最適のための Analytics やそれをロジカル且つテクニカルに優先順位付けし、エンジニアとコミュニケーションし、最短で ROI を上げるためのツールはグローバルで再現性の高い需要を捉えていると考えております。既に有料顧客への提供も開始しており、非常に低い Churn rate を見ても、顧客満足度の高さが見てとれますし、これからのグローバル市場に対してのアプローチと成長が非常に楽しみです。

以上

■サムライ 6 号ファンド概要

名称：Samurai Incubate Fund6 号投資事業有限責任組合

投資対象国：日本、イスラエル、アフリカ

投資対象領域：物流、ヘルスケア、リテールテック、フィンテック、建設、MaaS 中心

投資ラウンド：プレシード～シリーズ A

投資金額：500 万円～5,000 万円程度

■会社概要

社名：株式会社サムライインキュベート

住所：東京都港区六本木 1-3-50

設立：2008 年 3 月 14 日

代表：代表取締役 榊原 健太郎

URL：<https://www.samurai-incubate.asia/>
