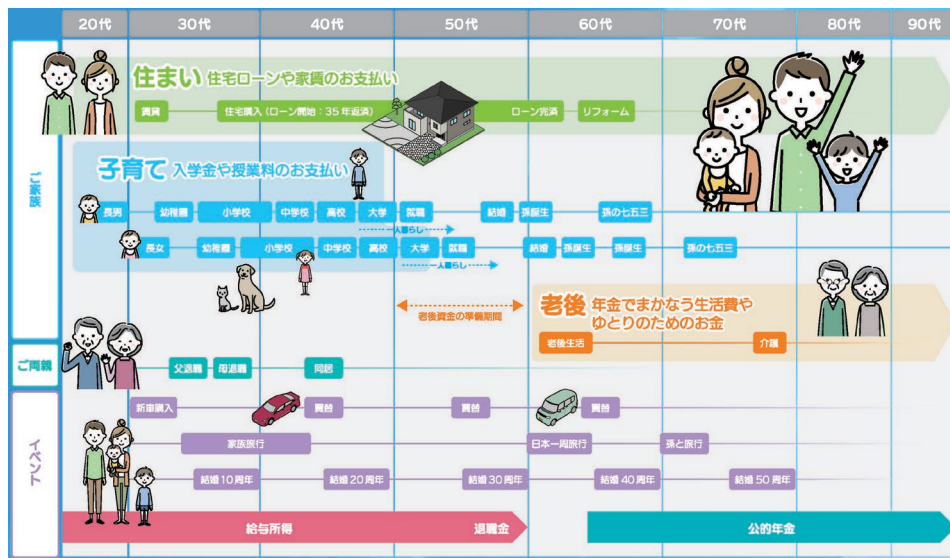


【エースホーム】住宅購入を検討中の皆様へ 無料ライフマネープラン作成サービス開始！

老後資金や物価上昇の不安を解消し、安心の住まいづくりをサポート



住宅フランチャイズ「エースホーム」を展開するナックハウスパートナー株式会社(本社：東京都新宿区 代表取締役社長：岡田康生)は、この度、株式会社ビルドバリュー(本社：東京都渋谷区 代表取締役社長：上小路 宏光)と業務提携し、エースホームの住宅検討客に対して、ビルドバリュー社ファイナンシャルプランナーによる無料のライフマネープラン作成サービスを開始いたします。

■ 背景

近年、若い世代を中心に、将来の年金に対する不安や、物価上昇による経済的なプレッシャーが高まり、注文住宅の購入に対する消極的な姿勢が見受けられます。特に、将来の年金制度の安定性に対する不信感や、教育費や老後資金の準備、そして光熱費の増加などが大きな懸念材料となっています。これに対し、私たちはお客様が安心して大きな買い物をできる環境を整えることが必要だと考え、本サービスを導入することを決定いたしました。

■ サービス内容

本サービスでは、経験豊富なファイナンシャルプランナーが、お客様一人ひとりのライフスタイルや将来の計画に基づいた詳細なライフマネープランを作成いたします。具体的には、以下のような内容を含む計画を提供いたします。

- ・ **収入・支出の見通し**：お客様の現在の収入や支出をもとに、将来的なキャッシュフローを予測し、経済的な安定を図ります。
- ・ **住宅ローンの返済計画**：最適なローンの選択肢や返済計画を提案し、無理のない資金計画をサポートします。
- ・ **教育費や老後資金の準備**：お子様の教育費やご自身の老後資金の計画を立て、将来に向けた資金の準備を支援します。
- ・ **住宅購入に関する疑問に何でも相談可能**：住宅ローン、税金、保険など、住宅購入に関する疑問や不安な点があれば、ファイナンシャルプランナーに気軽に相談できます。

■ なぜ、このサービスが必要なのか

昨今の経済状況下、住宅購入は人生における大きな決断です。しかし、将来のことが見えず、不安を抱えている方も多いのが現状です。当社は、このようなお客様に対して、専門家によるサポートを提供することで、安心してマイホームの夢を実現できるようお手伝いしたいと考えています。

■ 導入事例

これまでに、本サービスを先行導入したお客様からは、「将来の見通しが立ち、安心して住宅購入を進められた」「具体的な数字に基づいたアドバイスが非常に役立った」といった高い評価をいただいております。

■ エースホームのビジョン

私たちエースホームは、お客様の生活を豊かにするための取り組みを続け、安心してお住まいいただける住まいの提供を目指してまいります。本サービスを通じて、より多くのお客様に安心と信頼を提供し、住まいづくりのパートナーとして選ばれる住宅ブランドを目指して努力してまいります。

本サービスに関する詳細は、お近くのエースホーム加盟店にてご案内しております。ぜひ、この機会にライフマネープランのご相談をお申し込みください。

- 補足資料 -

■ ナックハウスパートナー株式会社について <https://www.nac-hp.co.jp/>

2000年に創業したナックハウスパートナーは、ハウスメーカーと地元密着のビルダー双方のメリットを最大限に生かせる住宅フランチャイズ企業で、現在約200社の加盟店が全国で住宅の供給を展開しています。

「デザイン面でも耐久性を持たせた住まいにすることが、これからの住まいにおいては重要である」という信念に基づき、お客様の嗜好、加盟店の供給形態、地域等の特性に応じた商品を開発しています。

■ 株式会社ビルド・バリューについて <https://build-value.co.jp/>

2017年に設立した株式会社ビルド・バリューは、税理士法人りんくグループの一員として、税理士とファイナンシャルプランナーが共同で最適な保険提案を行う総合保険代理店です。お客様一人ひとりのニーズに応じたカスタマイズされた保険プランを提供し、個人および法人の価値を創造し守ることを目指しています。ビルド・バリューは、税務、財務、保険の専門知識を活かし、総合的なコンサルティングサービスを提供します。お客様の未来を見据えた戦略的な保険提案を行うことで、安心と信頼のある生活をサポートします。

【本件に対する問い合わせ】

ナックハウスパートナー株式会社 住宅ネットワーク事業本部 ブランドマーケティング部
TEL 03-5944-0830 Fax 03-5944-0832 ✉ marketing@acehome.co.jp