

担当者が変わっても、10年後も20年後も続く仕組みを。

お客様との信頼を 会社の財産に



HataraX CRM

HataraX CRMは、お客様情報・商談・取引の記録を会社で共有・蓄積する顧客管理の仕組みです。スマホから簡単に入力でき、担当者が変わってもお客様とのつながりを会社の財産として残します。専門知識やプログラミングは不要。会社に合わせて一緒に最適な仕組みをつくります。



スマホ1台で使える

シンプルな操作で、今日からすぐに使えます。



担当が変わっても続く

お客様とのつながりを会社の財産として残します。



情報を会社で共有・蓄積

お客様・商談・取引の記録をひとつの仕組みに。



御社に合わせた設計

現場を知り、一緒に最適な形を設計します。

こんなお悩み、ありませんか？

お客様の情報が
担当者しかわからない



情報を会社で
共有・蓄積！

担当が変わるたび
またイチから関係づくり



引き継ぎ時間を
約50%削減！

過去の取引やニーズを
次の営業に活かせない



次の提案につなげて
売上機会を2倍に！

まずは
無料で
ご相談

無料ヒアリング受付中！

ホームページからお問い合わせ▶



HataraX CRM
グーニーズグループ

詳しくはこちら



地域企業と20年、現場を共に歩んだ経験から。

HataraX CRMでできること

いつもの業務を、もっとシンプルに。 必要な情報が、すぐ見える仕組みへ。

HataraX CRMは、シンプルな顧客管理の仕組みです。
お客様情報や商談、取引の記録を蓄積し、会社に必要な形で「見える化」。
大がかりなシステムを導入しなくても、今ある業務に合わせて始められます。

サービスの全体像



HataraX CRMなら、こんなことができます

顧客情報を
ひとつに
お客様情報を
まとめて管理

商談履歴が残る
いつ・誰が・何を
話したか記録

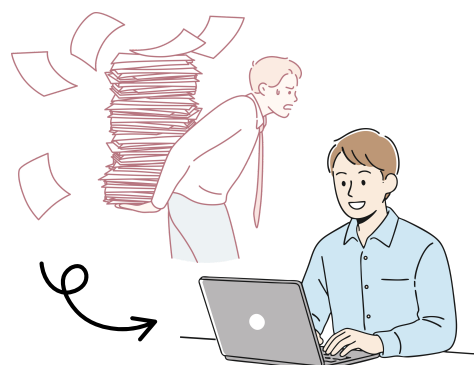
取引が見える
購入履歴から
次の提案へ

数字を可視化
営業状況や実績
を見やすく確認

例えばこんなお悩みありませんか？

店舗で受け付けた手書き伝票が山積み…。リピーターの判別や顧客情報探しもひと苦労。

HataraX導入で顧客情報を一元管理。電話対応からリピーターへのフォローまで、顧客対応をもっとスムーズに！



顧客の声

以前は基幹PCでしか顧客情報を扱えず、注文処理にも時間がかかっていました。導入後は作業がしやすくなりました。今後さらに活用を広げ、自社の資産として育てていきたいです。

食品小売・サービス業（30代・女性）



まずはお気軽にご相談ください

HataraX

グーニーズグループ
<http://goodneeds-group.net/>

