

## オンリーストーリーが提供する決裁者マッチングSaaS「ONLY STORY」 メッセージ経由でのマッチング数が前年同月比400%増を達成 ～決裁者同士のアポイントを創出し経営課題の解決を支援～

株式会社オンリーストーリー（代表取締役：平野哲也、本社：東京都渋谷区）が運営する、登録社数4,000超、年間マッチング数12,300件以上の決裁者同士のマッチングを支援する決裁者マッチングSaaS「ONLY STORY(URL : <https://onlystory.co.jp/>)」は、2021年7月時点でメッセージ経由でのマッチング数が850件を記録し、前年同月比で400%増を達成いたしました。



### ■決裁者マッチングSaaS「ONLY STORY」と「チラCEO」について

株式会社オンリーストーリーはBtoBビジネスにおける、「決裁者までたどり着けない」という課題を解決し、決裁者アポイントの獲得支援を行う決裁者マッチングSaaS「ONLY STORY」とその有料版の「チラCEO」を運営しております。

「ONLY STORY」は累計12,300件以上の決裁者同士の商談を生み出し、マーケティング活動におけるターゲティングを「キーパーソン・決裁者」まで絞って接点を作ることで、より効率的なマーケティング活動を支援しております。

「チラCEO」を利用する決裁者はユーザー同士の「メッセージ」、決裁者限定の「オンラインイベント」、課題を投稿する「掲示版」、弊社担当からの「直接紹介」の、4つのアプローチ手法で決裁者同士のアポイントを創出しております。無料会員は毎月200社程度、有料会員は毎月20社程度増加しており、より多くのお客様にご利用いただけるサービスへと成長いたしました。



## ■メッセージでのマッチング数増加の背景

昨今、新型コロナウイルス感染症拡大の影響を受け、各企業はリモートワークの切替を促進しております。それに伴い、テレアポといったオフラインでの営業手法が使いにくくなっており、コロナ禍での営業活動において、営業DX導入が急務となっております。

そのような社会背景の中で、BtoB企業のオンラインマッチング支援の役割を担う「ONLY STORY」に関しても利用ニーズが高まり、結果として「ONLY STORY」の機能の一つであるメッセージ経由マッチング数は2021年7月時点で850件を記録し、前年同月比で400%増を達成いたしました。

今後も弊社は、今後決裁者向けメッセージ圏内をBtoBのコミュニティSaaSとして育みSales tech領域を中心に支援を行ってまいります。

また、メッセージ経由のマッチングの中で、新規事業のニーズ調査や提携先探しなど経営課題全般に目的が広がった利用ケースも増加しているため、今後は経営課題全般の領域にも決裁者コミュニティの影響力を展開してまいります。

## ■会社概要

### 株式会社オンリーストーリー

#### 「つながりを通して経営課題を解決する」

株式会社オンリーストーリーは、約4000社が登録する審査制・決裁者マッチングプラットフォームを運営しています。利用者はいつでも・どこでもクラウド上にある決裁者プラットフォームにアクセスし、経営課題の解決に繋がるマッチングを創出することができます。



マーケティング活動におけるターゲティングを「会いたい企業(Account)」を超えた「会いたいキーパーソン・決裁者(Keyperson)」まで絞って接点を作ることで、より効率的なマーケティング活動を行うことができる『KBM(Keyperson Based Marketing)モデル』の開発と提供を進めています。

KBM = Key person Based Marketing  
(決裁者)



KBMで狙った会社の、狙ったキーパーソンまでひとつ飛び

採用・組織・営業課題に幅広く知見と決裁権を持っている決裁者同士の効果的なマッチング機会を提供することでビジョン・目標の実現を阻む経営課題の解決に貢献し、「一人一人のオンリーストーリー（夢・理想）」を実現しやすい環境の創造を目指しています。