

## 決裁者マッチング支援SaaS「ONLY STORY」 新規登録者限定イベント「マッチング体験会」の参加者数が、 2ヶ月間で当初目標の1.5倍となる150名を達成 ～手厚い初回フォローを通して会員同士の良質なマッチングを支援～

決裁者マッチング支援SaaS「ONLY STORY(URL : <https://onlystory.co.jp/>)」を運営する株式会社オンリーストーリー（代表取締役：平野哲也、本社：東京都渋谷区）は、2021年6月1日より開始した「マッチング体験会」の参加者数が、当初2ヶ月間で目標としていた100名を大幅に上回り、1.5倍の150名を記録いたしました。今後も引き続き営業活動において有益なツールとして「ONLY STORY」を利用いただけるよう、登録者のニーズに合わせたサービスを検討してまいります。

### マッチング体験 & 説明会

どうマッチングするの？  
どんな人が登録してる？  
何の機能が使える？  
他の人はどう使ってる？  
実際にマッチングしてみたい  
設定方法は？ログイン方法は？

初回設定や不明点の解消  
初回マッチングなどを行います。



### ■ 「マッチング体験会」導入の背景について

オンリーストーリーは、決裁者マッチング支援SaaS「ONLY STORY」とその有料版「チラCEO」を運営しており、マーケティング活動におけるターゲティングを「キーパーソン・決裁者」まで絞り、オンライン上で決裁者同士の商談を生み出すことでより効率的なマーケティング活動の支援を行っております。

BtoBの営業活動においてはコロナ禍での営業課題を抱えている企業が多く見受けられます。特にテレワークの増加により「既存のオフライン集客チャンネルが機能しない」という問題解決のため「ONLY STORY」の導入を決定したという声も多く頂戴しました。

新規登録者が増加し、「初回マッチングやサービス内容についてもっと詳しく知りたい」というニーズに合わせ、2021年6月1日より「マッチング体験会」を開始しました。当初2ヶ月間で100名を目標としていましたが、結果、想定値を大幅に上回る150名に参加いただき、多くの反響をいただきました。

また、オンリーストーリーは、提供するサービスを通して新規会員と既存会員が良い形で結びついてほしいと強い思いを持っております。「マッチング体験会」では、「サービスを導入したものの使いこなせない」という新規会員の不安を払拭し、初回マッチングのフォローを行うことが、結果的に既存会員と新規会員のカルチャーギャップを埋め、企業同士の良質なマッチングの創出に繋がると考えます。

オンリーストーリーは「マッチング体験会」の他にも、「ONLY STORY」有料版「チラCEO」会員限定イベントである「メセほ会」など、ユーザーサクセスのための取り組みを行っています。今後も、登録者増加により多様化するニーズに合わせたサービスを検討し、今後も多くの企業間マッチングをサポートしてまいります。

## ■ 主なユーザーサクセスのための取り組み

### マッチング体験会

「ONLY STORY」の新規登録者向けに、サービス概要や特性について解説するほか、利用時の不明点の解消や初回マッチングのフォロー等を行うイベントです。希望に応じて、直接決裁者のご紹介なども実施します。

日時：毎日11時～12時（土日祝除く）※原則、途中退席不可

場所：オンライン開催（Zoom）

費用：無料

対象：ONLYSTORYの審査を通過した方

### メセほ会

「ONLY STORY」の有料版である「チラCEO」会員限定イベントです。決裁者同士のメッセージの送付上限を開放し、オンライン上で会員同士のコミュニケーションを活発に行ってもらうためのイベントです。2021年2月1日より開始した本イベントは、これまで300名に参加いただいております。マッチング創出や決裁者が抱える経営課題の解消に寄与しています。

日時：毎週月曜、木曜 16時～17時

場所：オンライン開催（Zoom）

費用：無料（別途：チラCEOの会員費）

対象：チラCEO会員限定



チラCEO 会員限定

# メセほ会

- メッセージし放題 -

毎週月曜 & 木曜 16時 @ オンライン

時間内、メッセージし放題！

メセほ会では、送信上限が一時的に解放されます。

【『し放題』適用回数】

ライト 1回 11時～12時	ベーシック 2回 11時～12時	プレミアム 4回 11時～12時
----------------------	------------------------	------------------------

※別途1回あたりの送信制限があります。  
通常、1回あたり50通まで。

## ■ 会社概要

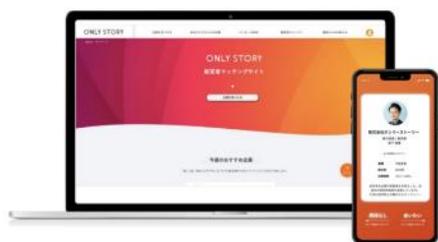
### 株式会社オンリーストーリー

「つながりを通して経営課題を解決する」

株式会社オンリーストーリーは、約4000社が登録する審査制・決裁者マッチングプラットフォームを運営しています。利用者はいつでも・どこでもクラウド上にある決裁者プラットフォームにアクセスし、経営課題の解決に繋がるマッチングを創出することができます。

マーケティング活動におけるターゲティングを「会いたい企業 (Account)」を超えた「会いたいキーパーソン・決裁者 (Keyperson)」まで絞って接点を作ることで、より効率的なマーケティング活動を行うことができる『KBM (Keyperson Based Marketing) モデル』の開発と提供を進めています。

採用・組織・営業課題に幅広く知見と決裁権を持っている決裁者同士の効果的なマッチング機会を提供することでビジョン・目標の実現を阻む経営課題の解決に貢献し、「一人一人のオンリーストーリー（夢・理想）」を実現しやすい環境の創造を目指しています。



KBM = Key person Based Marketing  
(決裁者)



KBMで狙った会社の、狙ったキーパーソンまでひとつ飛び